

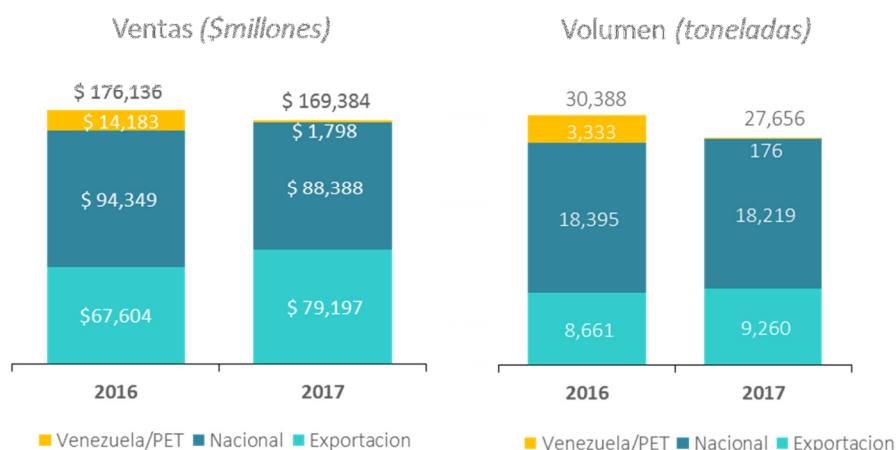
# INFORME DE RESULTADOS

Acumulado al Segundo Trimestre 2017

## Resultados Acumulados

A pesar del bajo dinamismo de la economía colombiana durante el primer semestre del año, los resultados corporativos son satisfactorios, logrando importantes crecimientos en los principales negocios de la compañía. Teniendo en cuenta que durante el primer semestre del año 2016 se realizaron negocios significativos con Venezuela, para evaluar el desempeño de los negocios estratégicos se depuran algunos indicadores sin tener en cuenta los negocios con el país vecino.

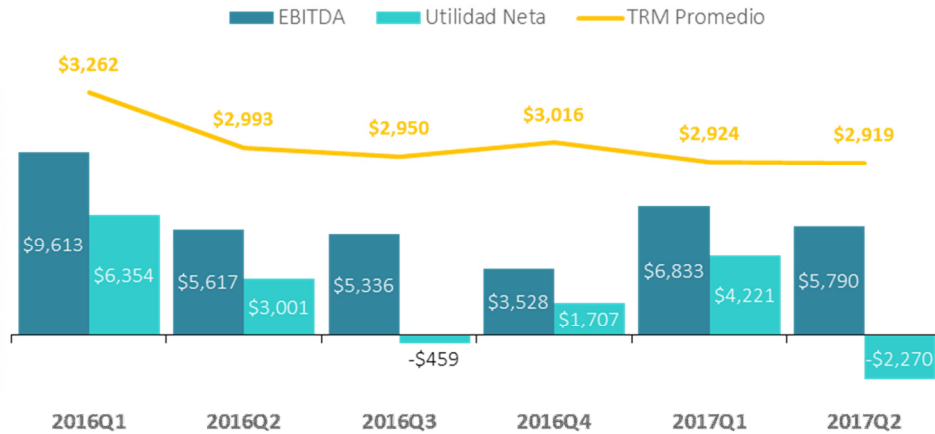
Durante el primer semestre del año, los ingresos operacionales sin Venezuela aumentan un 3% en pesos, impulsados por un incremento en las exportaciones del 17% producto de una estrategia de desarrollo de nuestros principales mercados externos. Por su parte el mercado local presentó una contracción en los ingresos de -6%, afectadas principalmente por la menor demanda del sector textil.



El EBITDA acumulado al cierre del semestre es de \$12,623 millones, equivalente al 7,5% de las ventas, un margen superior al resultado promedio de todo el año 2016 (7.1%). Comparativamente con el mismo período del año anterior, el EBITDA disminuye -\$2,608 millones, principalmente por las menores ventas a Venezuela y la revaluación.



### Evolución Trimestral

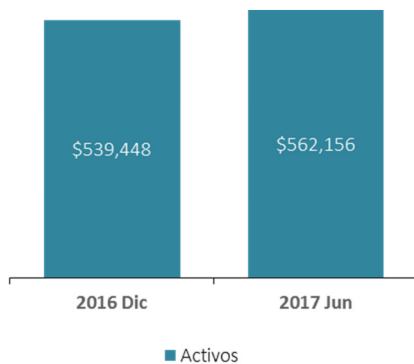


Por su parte, la Utilidad Neta finaliza con un resultado positivo de \$1,951 millones, aunque inferior al resultado del primer semestre del 2016 de \$9,355 millones, debido al efecto Venezuela y una menor diferencia en cambio, la cual tuvo un efecto contable muy positivo el año anterior de \$5,192 millones y este año es negativo en -\$573 millones.

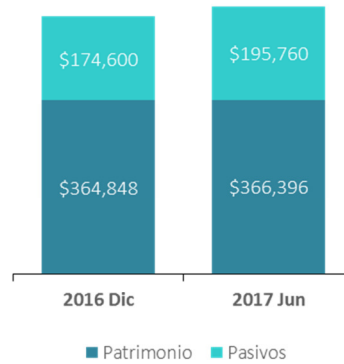
Los activos al cierre del segundo trimestre suman \$562,156 millones, superiores en \$22,708 millones al cierre del año 2016, principalmente inversiones en capital de trabajo debido al incremento de los precios internacionales de materias primas, que compensaron las depreciaciones del período. Por su parte, los pasivos finalizan en \$195,760 millones, un aumento de \$21,160 millones, principalmente por mayor financiación de proveedores que fue compensada parcialmente por reducción en el endeudamiento financiero y de la Ley 550.

La situación financiera continúa fortalecida como resultado de la reducción de la deuda financiera y de las acreencias de la Ley 550, que permiten finalizar con un indicador de endeudamiento neto de 1.9 veces EBITDA.

Activos (\$millones)



Pasivos y Patrimonio (\$millones)



## Estado de resultados

<i>\$ millones</i>	2016 Q2	2017 Q2
Ingresos operacionales	176,136	169,384
Costo de ventas	-150,759	-146,886
<b>Utilidad bruta en ventas</b>	<b>25,377</b>	<b>22,498</b>
Gastos de admon y ventas	-17,644	-18,315
Otros (neto)	326	-77
Coberturas operativas	-180	854
<b>Utilidad operativa</b>	<b>7,878</b>	<b>4,960</b>
<b>EBITDA</b>	<b>15,231</b>	<b>12,623</b>
Financieros (neto)	-2,317	-1,569
Diferencia en cambio	5,192	-573
Costo amortizado	-500	-579
Metodo de participación	-53	-354
Provisión impuesto renta	-1,016	-1,214
Impuesto diferido	170	1,280
<b>Utilidad neta</b>	<b>9,355</b>	<b>1,951</b>

## Estado de situación financiera

<i>\$ millones</i>	2016 Q4	2017 Q2
<b>Activos</b>		
Disponible e Inv. Temporales	19,059	14,174
Deudores	68,109	81,531
Inventarios	51,291	69,880
Inversiones permanentes	3,475	3,121
Impuesto Diferido	10,827	12,218
Activos fijos (neto)	321,541	316,086
Propiedades de inversión	65,146	53,036
Propiedades para la venta	0	12,110
<b>Total activo</b>	<b>539,448</b>	<b>562,156</b>
<b>Pasivos y patrimonio</b>		
Proveedores y otros	40,066	66,880
Financieros	50,434	46,900
Laborales	10,096	9,895
Impuestos y gravámenes	3,522	2,021
Estimados y provisiones	2,578	3,060
Impuesto diferido	58,215	58,058
Ley 550	9,688	8,947
<b>Total pasivo</b>	<b>174,600</b>	<b>195,760</b>
<b>Total patrimonio</b>	<b>364,848</b>	<b>366,396</b>
<b>Total pasivo y patrimonio</b>	<b>539,448</b>	<b>562,156</b>

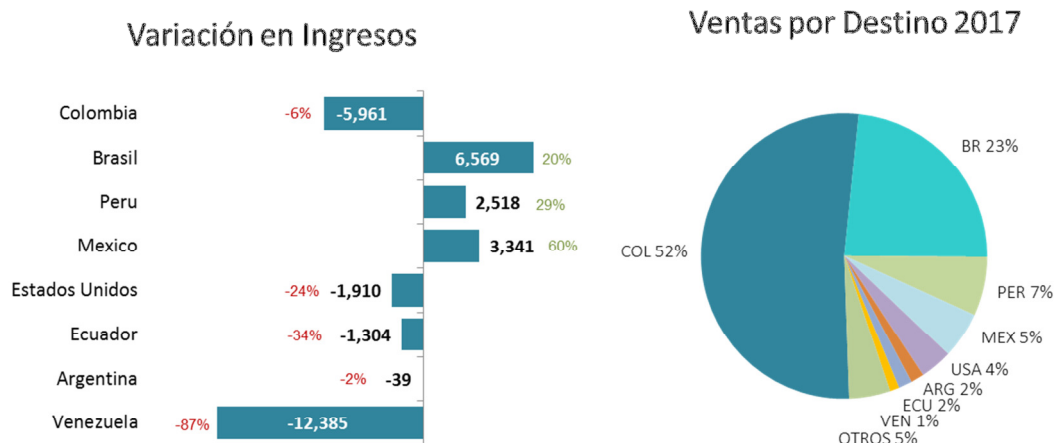


## Mercados

Las estrategias implementadas para profundizar los mercados externos han fortalecido las exportaciones, compensando la menor dinámica del mercado nacional. Descontado los negocios con Venezuela, las exportaciones crecieron 17% en ingresos y 7% en volumen durante el primer semestre del año, destacando los crecimientos en Filamentos (+59%), Hilos Industriales (+12%) y Fibras (+8%). Incluso, si descontamos las exportaciones de EKO®PET a Estados Unidos, cuyas ventas se priorizaron para los clientes en Colombia, las exportaciones crecieron un 15% en toneladas.

Los destinos de mayor crecimiento fueron Brasil (+20%), Perú (+29%) y México (+60%). Estados Unidos también tuvo un buen desempeño en negocios diferentes a EKO®PET mostrando un crecimiento del 7% en toneladas, principalmente en el negocio de Hilos Industriales.

Por su parte, las ventas al mercado nacional permanecieron estables en volumen, pero inferiores en ingresos en -6%. La menor demanda del sector textil redujo su volumen de compras un -27%, lo cual fue compensado parcialmente con el incremento de resinas EKO®PET del 20%. Como resultado, las exportaciones aumentan a 47% su participación en los ingresos de mercados estratégicos, un incremento de 5 puntos porcentuales frente al mismo período del año 2016.

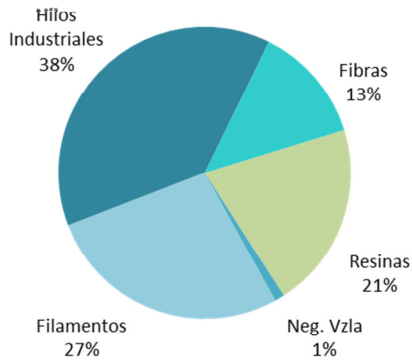


Los negocios de mejor desempeño fueron Hilos Industriales, con un crecimiento en ventas del 14%, principalmente a los mercados de Perú, México y España, y Resinas, y EKO®PET cuyo crecimiento fue del 10% y cuyas ventas se priorizaron para atender los clientes locales.

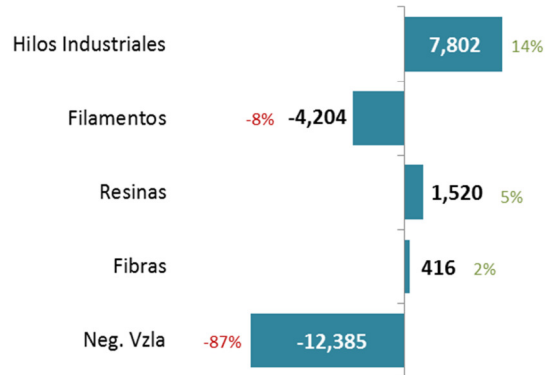
Por su parte, el negocio textil continúa afectado por la baja demanda local; según el DANE, las ventas reales de confecciones de enero a abril caen -12%, lo cual tiene un efecto negativo en toda la cadena. Para compensar este efecto, la compañía profundiza su enfoque en productos de alto valor agregado lo que ha permitido desarrollar algunos mercados de exportación.



## Ventas por Línea 2017



## Variación en Ingresos



## Perspectivas

Con el fin de enfrentar los continuos retos que nos presenta el entorno mundial, la compañía continúa fortaleciendo sus mercados estratégicos, mejorando continuamente sus procesos internos y buscando nuevas fuentes de crecimiento en negocios alineados con su estrategia corporativa.

El pasado mes de junio, la Junta Directiva aprobó una inversión de aproximadamente US\$3.5 millones para una planta de reciclaje poliolefinas, con el fin de darle valor agregado a los subproductos del reciclaje de botellas de PET, la cual se estima que entre en operación en el segundo semestre del 2018.

Con esta iniciativa se cierra totalmente el ciclo de los envases de PET, logrando a través de la más alta tecnología suministrar polímeros reciclados, de polipropileno y polietileno de alta densidad, para la industria del plástico en Colombia.

En lo corrido del año 2017 Enka ha aprobado inversiones por cerca de US\$10 millones en proyectos de reciclaje, reiterando su compromiso con el medio ambiente y marcando el eje fundamental de su estrategia de crecimiento, que es la generación de valor para la sociedad a partir de SOSTENIBILIDAD+TECNOLOGÍA. Continuaremos analizando oportunidades como estas con el fin de contribuir cada día más al bienestar de nuestras futuras generaciones.

En cuanto a los negocios actuales, la diversificación seguirá siendo fundamental para sortear las dificultades de algunos de nuestros mercados. Si bien se han logrado avances significativos en este sentido, Enka no es ajena al bajo dinamismo de la economía colombiana durante el primer semestre del año, especialmente en los sectores de confección y bebidas. Según el DANE, al cierre de abril las ventas de estos sectores se contrajeron un 11.7% y un 8.4% respectivamente, afectando no solo las ventas sino también la disponibilidad de botellas recicladas, materia prima fundamental para nuestros negocios verdes.



Para el segundo semestre estaremos muy atentos a la volatilidad de los mercados internacionales debido a la exposición que tienen nuestros negocios a la fluctuación en precios de materias primas y tipos de cambio. Si bien durante el primer semestre la compañía tuvo un beneficio por el incremento de los precios del petróleo y sus derivados, la incertidumbre sobre los precios internacionales de las materias primas podría afectar coyunturalmente los resultados. Para gestionar el riesgo del tipo de cambio la compañía cuenta con un sistema de coberturas cambiarias, los cuales se revisan continuamente para mejorar su efectividad.

## Enka de Colombia S.A.

Agosto de 2017

*Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: [www.enka.com.co](http://www.enka.com.co).*

