

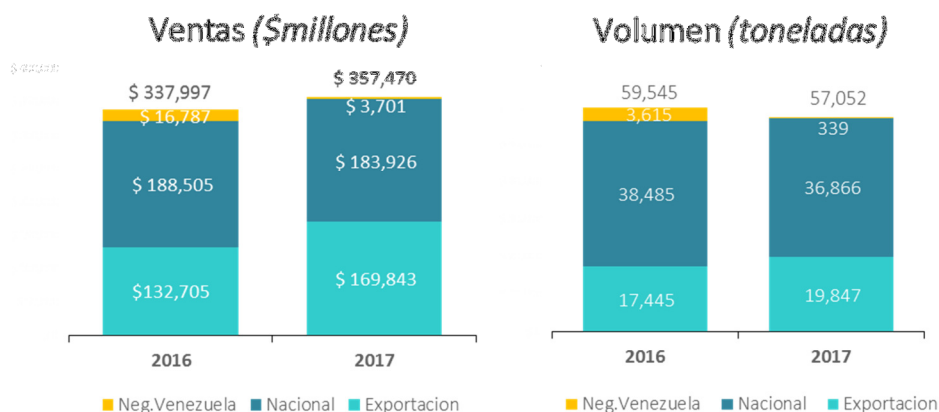
# INFORME DE RESULTADOS

## Acumulado al Cuarto Trimestre 2017

- El EBITDA de negocios estratégicos (sin Venezuela) crece 4.7%, impulsado por un incremento en las exportaciones del 32% en dólares y un estricto control de costos y gastos
- El índice de endeudamiento neto se encuentra en 1.6 veces EBITDA, ampliando la capacidad de inversión de la compañía
- Durante el 2017 se aprobaron proyectos por US\$10 millones, los cuales fortalecerán el liderazgo de Enka en el reciclaje de plásticos en Colombia

## Resultados Acumulados

Los ingresos operacionales crecen un 6% (sin negocios Venezuela un 10%), impulsados por el buen comportamiento de las exportaciones que aumentan un 27% en pesos y 32% en dólares, en un año en donde la alta volatilidad de los mercados internacionales.



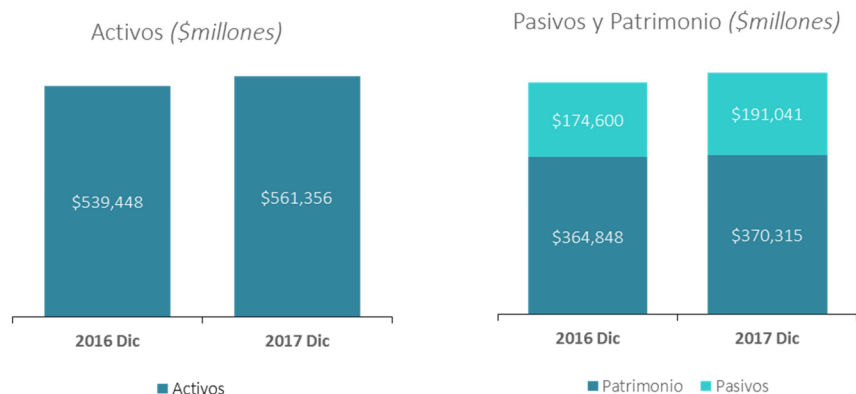
El buen comportamiento de las exportaciones permitió compensar la menor demanda local (-2%), afectada por las menores ventas al sector textil (-25%), cuya contracción fue compensada por el buen comportamiento de las vetas de EKO®PET en el país (+17%).

El EBITDA de la compañía finaliza en \$23,095MM, con un incremento del 4.7% descontando los negocios con Venezuela, los cuales se han limitado por la situación de este mercado. Este resultado es producto del buen comportamiento de las exportaciones y el estricto control de costos y gastos, los cuales frente al año anterior solo se incrementan 1%.

La utilidad neta del año es \$1,715 millones, finalizando por segundo año consecutivo en terreno positivo. El resultado es inferior al año anterior principalmente por el menor



resultado operacional (Venezuela, valorizaciones, amortización ERP), diferencia en cambio (mayor beneficio en 2016) e impuesto diferido.



Los activos totales se incrementan \$21,908MM principalmente en capital de trabajo, por mayores ventas e incremento en precios de materias primas, e inversiones en proyectos, que compensaron las depreciaciones del periodo. Por su parte, los pasivos totales aumentaron \$16,441MM principalmente por mayor financiación de proveedores, compensados parcialmente por amortizaciones de obligaciones financieras y Ley 550. El índice de endeudamiento neto finaliza el 2017 en 1.6x EBITDA, inferior al cierre del 2016 (1.7x)

### Estado de resultados

\$ millones	2016 Q4	2017 Q4
Ingresos operacionales	337,997	357,470
Costo de ventas	-293,578	-312,557
<b>Utilidad bruta en ventas</b>	<b>44,419</b>	<b>44,913</b>
Gastos de admón. y ventas	-36,219	-38,370
Otros, (neto)	104	-821
Coberturas operativas	922	1,202
Valorización Prop. Inversión	3,182	1,864
<b>Utilidad operativa</b>	<b>12,408</b>	<b>8,789</b>
<b>EBITDA</b>	<b>24,093</b>	<b>23,095</b>
Financieros (neto)	-4,164	-3,397
Diferencia en cambio	3,251	540
Costo amortizado	-241	-1,047
Método de participación	-488	-726
Provisión impuesto renta	-2,161	-2,440
Impuesto diferido	1,998	-3
<b>Utilidad neta</b>	<b>10,603</b>	<b>1,715</b>

### Estado de situación financiera

\$ millones	2016 Q4	2017 Q4
<b>Activos</b>		
Disponible e Inv. temporales	19,059	15,558
Deudores	68,109	73,991
Inventarios	51,291	65,743
Inversiones permanentes	3,475	6,445
Impuesto Diferido	10,827	10,784
Activos fijos (neto)	321,541	319,764
Intangibles	0	2,061
Propiedades de inversión	65,146	54,900
Propiedades para la venta	0	12,110
<b>Total Activo</b>	<b>539,448</b>	<b>561,356</b>
<b>Pasivos y patrimonio</b>		
Proveedores y otros	40,066	64,804
Financieros	50,434	44,533
Beneficios empleados	10,096	9,438
Impuestos, gravámenes	3,522	2,636
Estimados y provisiones	2,578	2,904
Impuesto diferido	58,215	58,580
Ley 550	9,688	8,146
<b>Total pasivo</b>	<b>174,600</b>	<b>191,041</b>

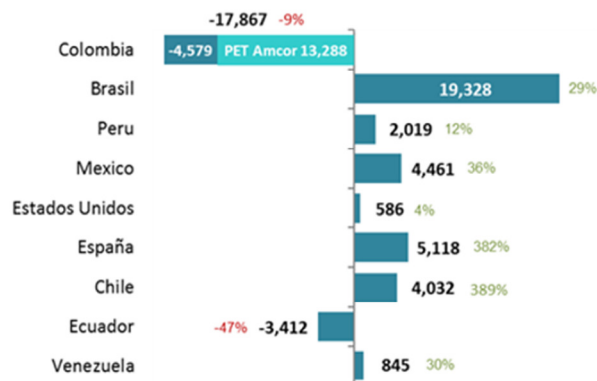


Total patrimonio	364,848	370,315
Total pasivo y patrimonio	539,448	561,356

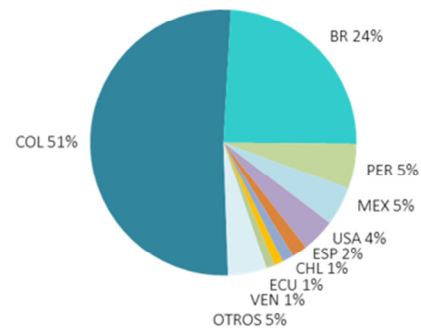
## Mercados

El buen comportamiento del mercado brasilero, cuyas ventas crecieron un 29%, consolidaron a este mercado como el principal destino de exportación con un 24% de las ventas totales. Destacamos también el crecimiento de las ventas a Perú, Chile y España, principalmente para su industria pesquera, al igual que a México y Estados Unidos, para la industria de fabricación de llantas y tejidos técnicos.

### Variación en Ingresos



### Ventas por destino



## Negocios Verdes

En el 2017 generaron ingresos por valor de \$111 mil millones, un crecimiento del 11% frente al año anterior, con una participación del 31% sobre los ingresos totales.

*EKO®PET* incrementó sus ingresos un 12%, alcanzando el 17% de participación en las ventas totales. En el 2017 esta línea consolidó el 100% de su capacidad en el mercado local, apoyando las estrategias de sostenibilidad de las embotelladoras locales.

*EKO®Fibras*, con una participación del 14% en ventas, creció un 9% en el 2017, impulsadas por mayores ventas a Brasil y el desarrollo de nuevos productos a partir de botellas post consumo de color verde, las cuales anteriormente tenían limitaciones para ser recicladas.

## Negocios Textiles e Industriales

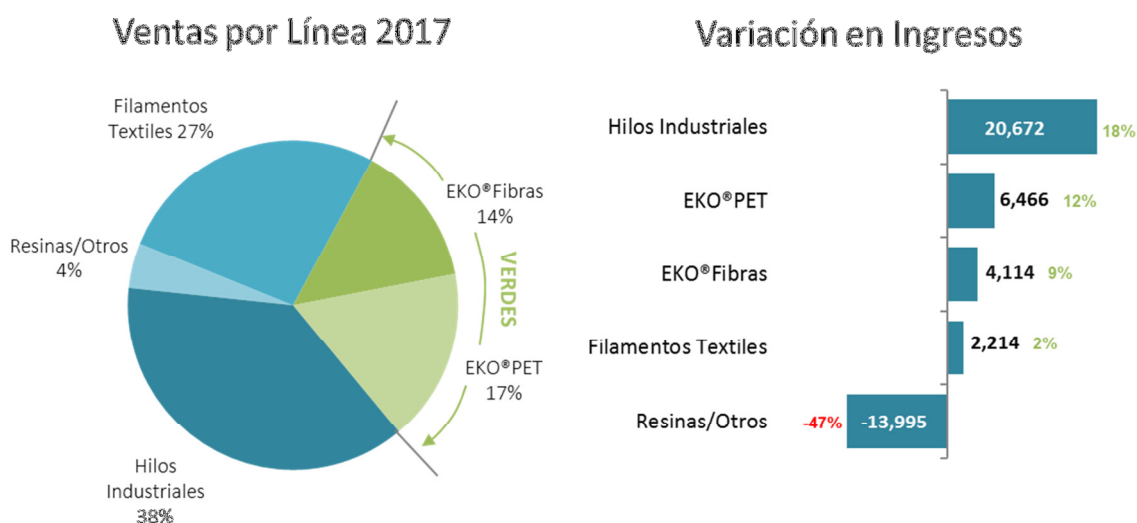
Durante el 2017 esos negocios generaron ingresos por \$246MM, alcanzando un crecimiento del 4% frente al 2016 y una participación del 69% sobre los ingresos totales de la compañía. Las exportaciones crecieron un 32%, compensando la menor demanda local principalmente del sector textil.



*Hilos Industriales* logró un crecimiento del 18% en sus ventas, con una participación del 38% en las ventas totales, principalmente por mayores exportaciones a España, Perú, Chile y USA, impulsadas por el buen comportamiento del sector pesquero y la consolidación de Enka como principal proveedor de Lona para llantas en la región.

*Filamentos Textiles* crece un 2% sus ingresos y participa con el 27% de las ventas totales. Como resultado de su enfoque en productos de alto valor agregado, la compañía logró duplicar sus exportaciones, principalmente a Brasil y Argentina, compensando la fuerte contracción de las ventas locales (-25%)

*Resinas* disminuye sus ventas un 47%, principalmente por la imposibilidad de continuar el suministro de PET a Venezuela. En 2017 finaliza con una participación sobre las ventas totales del 4%



## Perspectivas

Con inversiones superiores a 100 millones de dólares, Enka ha logrado implementar el estado del arte de la tecnología en la gran mayoría de sus negocios estratégicos, permitiéndole alcanzar altos niveles de ocupación de capacidad. La prioridad actual de la compañía es la búsqueda de nuevas oportunidades de crecimiento, específicamente en negocios donde la tecnología sea un determinante para ser competitivos.

En línea con este objetivo Enka está desarrollando dos importantes proyectos, la modernización de su planta de EKO®Fibras y una nueva planta de reciclaje para transformar las tapas y etiquetas de las botellas que hoy recicla en resinas para la industria del plástico.



Ambos proyectos fortalecen el liderazgo de Enka en el reciclaje de plásticos en Colombia y ofrecen oportunidades de crecimiento en productos innovadores y sostenibles.

El desarrollo de los mercados del exterior le ha permitido a Enka ampliar su base de clientes internacionales y conocer nuevos sectores y aplicaciones para sus productos. Este conocimiento será fundamental para identificar nuevas oportunidades de negocio que permitan acompañar el crecimiento de sus clientes a medida que se recupere la economía mundial.

En Enka estamos convencidos que cada vez hay una mayor conciencia por el uso racional de los recursos naturales, lo que se traducirá en mayores niveles de aprovechamiento de residuos y en mayor demanda de productos responsables con el medio ambiente. Nuestro reto es lograr contribuir continuamente a la transformación de la sociedad con soluciones sostenibles, fomentando el compromiso de todos por un mejor planeta para las futuras generaciones.

## Enka de Colombia S.A.

Marzo de 2018

*Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: [www.enka.com.co](http://www.enka.com.co).*

