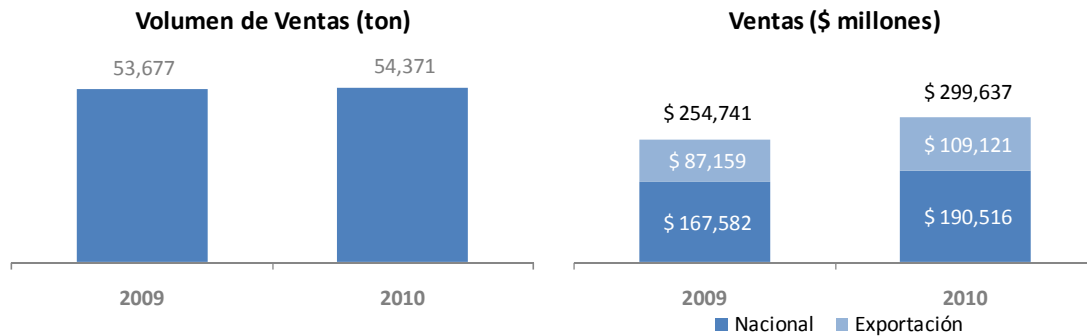




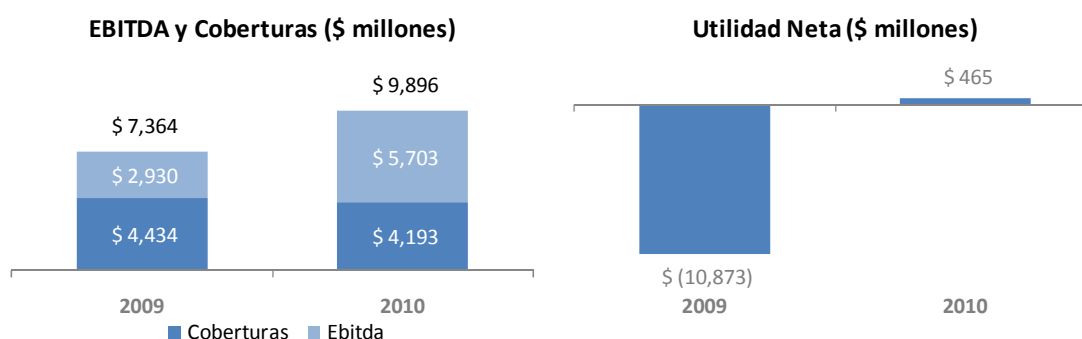
INFORME DE RESULTADOS Acumulado al Cuarto Trimestre 2010

Resultados Acumulados

En el año 2010, Enka de Colombia obtuvo unos ingresos operacionales netos de \$299,637 millones, lo que representa un crecimiento de 17.6% en pesos y un 33.1% en dólares frente al año 2009. El volumen de ventas creció un 1.3% alcanzando 54,371 toneladas, reflejando en los resultados el enfoque de la Compañía en productos de mayor valor agregado. La consolidación de la estrategia de diversificación de mercados permitió en el año 2010 aumentar las exportaciones un 41.8% frente al año 2009, incrementando su participación sobre las ventas totales en pesos de 34.2% en 2009 al 36.4% en 2010.



El incremento en ventas de productos de valor agregado, el mejoramiento continuo en productividad y el estricto control de los gastos operacionales, permitieron a La Compañía mejorar sus resultados operacionales en el año 2010. El EBITDA alcanzó los \$5,702 millones, un 94.6% más que en el año 2009 cuando alcanzó \$2,930 millones. Las coberturas cambiarias operativas generaron ingresos adicionales al EBITDA en el año 2010 por \$4,193 millones para un total de EBITDA más Coberturas de \$9,896 millones, superior en \$2,532 al alcanzado en 2009. La utilidad neta muestra un resultado positivo de \$465 millones frente a la pérdida presentada en el año 2009 de \$10,873 millones.



Los Activos Totales de Enka de Colombia suman \$540,728 millones, presentando una reducción de \$59,489 millones frente al 2009 por disminución en el rubro de valorizaciones derivadas de la actualización del avalúo de los activos, principalmente en el rubro de maquinaria por demérito y tasa de cambio. El disponible y las inversiones temporales disminuyen \$23,274 millones y \$3,385 millones respectivamente, recursos que fueron destinados a financiar las inversiones de capital de trabajo derivadas del incremento en las ventas.

Los Pasivos Totales finalizan el año 2010 en \$81,955 millones, inferiores en 1.1% a los del cierre del 2009 de \$82,878 millones. Las obligaciones financieras posteriores a la Ley 550 cierran en \$5,924 millones, inferiores en \$2,406 millones a las del 2009. Durante el año se realizó la conversión de estas obligaciones a dólares con el fin de mejorar la cobertura natural con los ingresos de La Compañía, la mayoría de los cuales están indexados a esta moneda.

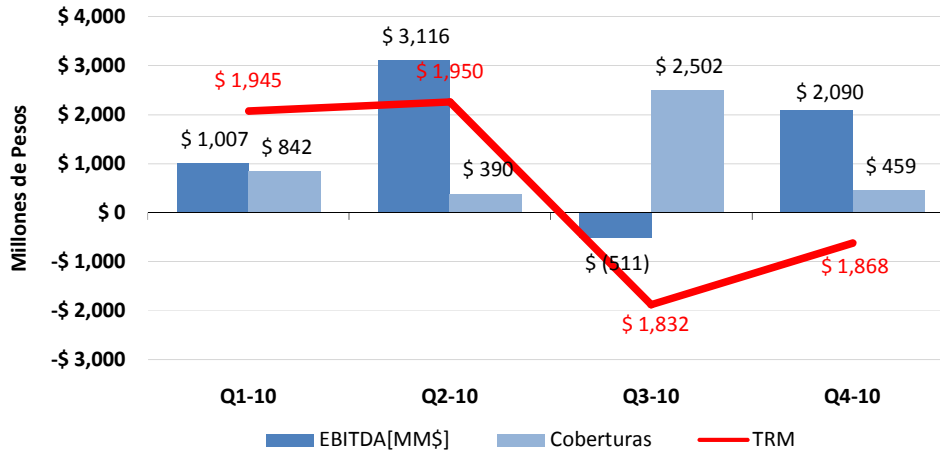
Enka de Colombia ha cumplido oportunamente con sus compromisos derivados del Acuerdo de Reestructuración Empresarial en el marco de la Ley 550. Las obligaciones derivadas de la Ley 550, incluyendo capital e intereses, presentan una disminución de \$4,146 millones, pasando de \$27,395 millones en 2009 a \$23,249 millones en 2010. El valor de las acreencias actuales representa el 7.3% del valor al inicio del acuerdo de la Ley 550.

El patrimonio de los accionistas cierra el año 2010 en \$458,772 millones, disminuyendo \$58,567 millones frente a 2009 por la disminución de las valorizaciones. Por este efecto, el índice de propiedad (patrimonio / activos totales) al cierre del 2010 es de 84.8%, ligeramente inferior al del 2009 de 86.2%, manteniendo un nivel de solvencia adecuado para la operación.

Resultados Trimestrales

Las ventas del cuarto trimestre de 2010 fueron \$83,109 millones, reflejando un incremento del 13.2% frente al tercer trimestre del año. Este incremento en ventas, unido a un repunte en la tasa de cambio promedio Peso/Dólar de \$36, permitió a la Compañía alcanzar un EBITDA de \$2,090 millones superior al resultado negativo del tercer trimestre de -\$511 millones. La liquidación de coberturas cambiarias operativas durante el cuarto trimestre presentaron un resultado positivo de \$459 millones para un indicador de EBITDA más Coberturas de \$2,549 millones, superior al indicador del trimestre inmediatamente anterior de \$1,991 millones.

Evolución EBITDA Trimestral



Estado de Resultados acumulado a:

\$ millones	2010	2009
Ingresos operacionales	299,637	254,741
Costo de ventas	-278,532	-237,534
Gastos de admon y ventas	-28,215	-27,835
Utilidad operativa	-7,110	-10,628
EBITDA	5,702	2,930
Financieros (neto)	4,485	3,258
Diferencia en cambio (*)	3,258	3,651
Otros (neto)	-168	-7,154
Provisión de impuestos	0	0
Utilidad neta	465	-10,873

(*) Incluye coberturas por 2010 \$4,193 millones, 2009 \$4,434

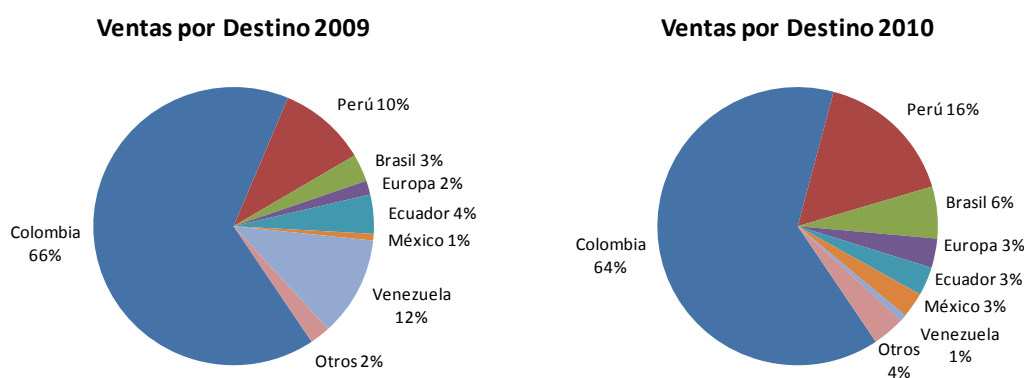
Balance General a:

\$ millones	2010	2009
Activos		
Disponible e inv. temporales	57,428	84,087
Deudores	87,595	60,756
Inventarios	51,512	42,500
Activos fijos (neto)	69,739	80,826
Otros	5,343	3,904
Valorizaciones	269,111	328,144
Total activo	540,728	600,217
Pasivos y patrimonio		
Proveedores y otros	40,360	33,470
Financieros	10,924	10,750
Bonos	6,697	6,707
Laborales	5,706	10,109
Impuestos, gravámenes	0	1,645
Estimados y provisiones	18,269	20,197
Total pasivo	81,956	82,878
Total patrimonio	458,772	517,339
Total pasivo y patrimonio	540,728	600,217

Mercados

Durante el año 2010 nuestros principales mercados mostraron un comportamiento positivo en línea con la recuperación mundial. Sin embargo, la crisis del 2008-2009 y las restricciones comerciales del mercado venezolano hicieron necesaria una estrategia de diversificación de mercados que permitió consolidar nuestra presencia en los mercados atendidos y desarrollar nuevos mercados en Latinoamérica, Norteamérica y Europa.

Las exportaciones alcanzaron US\$57.6 millones, un incremento de 41.8% frente al año 2009. Es importante resaltar la recuperación de los mercados de Perú, Brasil y Chile, así como la consolidación de la participación en Canadá, México, Costa Rica, Paraguay, Argentina, Portugal, España, Francia, Alemania, Italia y Turquía.



A continuación se describe el comportamiento de las principales líneas de negocio durante el año 2010:

Hilos Industriales:

En el año 2010 las ventas de Hilos Industriales sumaron \$126,854 millones, lo que representa un incremento frente a 2009 del 57.0%. Las exportaciones presentaron un gran dinamismo y crecieron un 117% frente al año anterior. Es importante destacar el incremento en las ventas de Hilo Técnico a Perú y Chile, debido a la recuperación del sector pesquero, y los negocios continuos con Brasil y Europa. En Lona para Llantas, se resalta la consolidación de ventas a las principales llanteras del mundo, fortaleciendo nuestra participación en mercados como México, Perú, Brasil y Costa Rica.

Resinas:

Los ingresos de la línea de Resinas se vieron afectados por las restricciones de comercio con el mercado venezolano y disminuyeron 66.1% frente al año 2009. Sin embargo, se destaca el incremento en ventas al mercado nacional del 57.6% en el último trimestre respecto a los tres primeros trimestres, gracias a la implementación de procesos de producción de PET más competitivos. De igual forma, se destaca el desarrollo de nuevas aplicaciones de resinas de nylon, las cuales han permitido iniciar exportaciones a Brasil y Argentina.

Fibras para No Tejidos y Rellenos:

En el año 2010, las ventas de esta línea sumaron \$34,425 millones mostrando un incremento del 23.3% en ingresos y del 76.2% en el volumen de exportaciones con respecto al año anterior,

consolidando la operación de nuestros procesos de reciclaje de PET. Se destaca el afianzamiento de exportaciones a Brasil y Perú, así como los nuevos negocios en Argentina y la recuperación de la demanda nacional. Estos logros compensaron con creces el impacto negativo de las menores ventas a Venezuela por restricciones del comercio binacional.

Filamentos Continuos:

Las ventas de Filamentos Continuos en el año 2010 crecieron el 22.1% respecto al año 2009, llegando a \$101,298 millones, gracias a la recuperación del sector textil y a un mayor consumo de fibras sintéticas generada por la alta demanda interna asiática y los altos precios internacionales del algodón.

Comercialización:

Las ventas de productos comercializados muestran un incremento del 76.8% respecto al año 2009, gracias a los acuerdos logrados con grandes productores mundiales de productos químicos, resinas y fibras especiales. Como resultado, los ingresos por este concepto alcanzaron \$19,297 millones y su participación en las ventas total es del 6.44%.

Perspectivas

Si bien nuestras perspectivas son positivas para el 2011, la Compañía es cautelosa con respecto al comportamiento de la revaluación del Peso Colombiano frente a las monedas de nuestros competidores, al igual que los efectos negativos de la reducción arancelaria aprobada por el Gobierno a finales de 2010 sobre la industria nacional, la cual incluye los productos elaborados por la Empresa. Enka de Colombia hará un seguimiento permanente a estos aspectos con el fin de implementar las medidas necesarias para mitigar su impacto en los resultados de la Compañía.

Nuestros mercados se verán fortalecidos en la medida que continúe la recuperación de la economía mundial. Esperamos aprovechar las oportunidades de crecimiento de nuestros clientes gracias a nuestra estrecha relación comercial, el servicio técnico y la calidad de nuestros productos.

En los mercados industriales esperamos la consolidación de las exportaciones a nuevos mercados, producto de las homologaciones obtenidas en el año 2010 y el aprovechamiento de las nuevas estrategias productivas para la producción de PET.

Los nuevos desarrollos en productos manufacturados a partir del reciclaje de botellas de PET, bajo la marca **eko**[®], así como el comportamiento de nuestros mercados, muestran un panorama positivo para las Fibras para No Tejidos y Rellenos.

Con relación a Filamentos, continuaremos concentrando esfuerzos en productos de alto valor agregado, así como aprovechar la alta demanda de fibras sintéticas, incentivada por la escasez de productos asiáticos y los altos precios del algodón. Igualmente, seguiremos atentos a la posible aprobación del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, del que se espera un importante efecto positivo en la demanda de nuestros productos y los de nuestros clientes.

Enka de Colombia continúa explorando nuevos proyectos y oportunidades de negocio con el fin de mejorar su competitividad, contrarrestar la revaluación del Peso Colombiano y alcanzar un crecimiento rentable. En el año 2011 se estima iniciar inversiones que impacten favorablemente los costos, especialmente una planta de Autogeneración de Energía la cuales se realizará con recursos propios y de entidades financieras. En materia laboral, como de costumbre cada dos años, en el 2011 se realiza el proceso de negociación del diferendo laboral (convención colectiva - denuncia empresa); el 6 de enero de 2011 se dio inicio a la negociación para el período 2011-2012.

Enka de Colombia S.A.
Febrero de 2010.

Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: www.enka.com.co.