

INFORME DE RESULTADOS Acumulado al Primer Trimestre 2013

Resultados Corporativos

Durante el primer trimestre de 2013, los mercados presentan un bajo dinamismo, afectados no sólo por la economía mundial, que aún no presenta señales sólidas de recuperación, sino también por una desaceleración de la industria local. De acuerdo con la muestra mensual manufacturera publicada por el Dane, la producción real del sector fabril ha tenido una disminución del 4,5% por ciento al cierre de febrero, en comparación con igual período del 2012. Además, este informe indica que 34 de los 48 ramos analizados presentaron un saldo en rojo lo que indica una contracción generalizada en la industria local.

Para enfrentar este complejo entorno económico, Enka de Colombia ha venido diversificando su portafolio productos, clientes y destinos, lo que le ha permitido mitigar los riesgos de mercado, presentando al cierre del primer trimestre una reducción en volumen de ventas del 2.5%, manteniendo su presencia en los mercados y sectores estratégicos para su estrategia de largo plazo.

Los ingresos operacionales acumulados a marzo de 2013 fueron \$63,554 millones, una disminución del 12.1% (\$8,726 millones) en pesos frente al mismo período de 2012, derivados de una disminución en el volumen del 2.5%, tanto en el mercado local (-2.6%) como el de exportación -2.4%, y menores precios de materias primas.

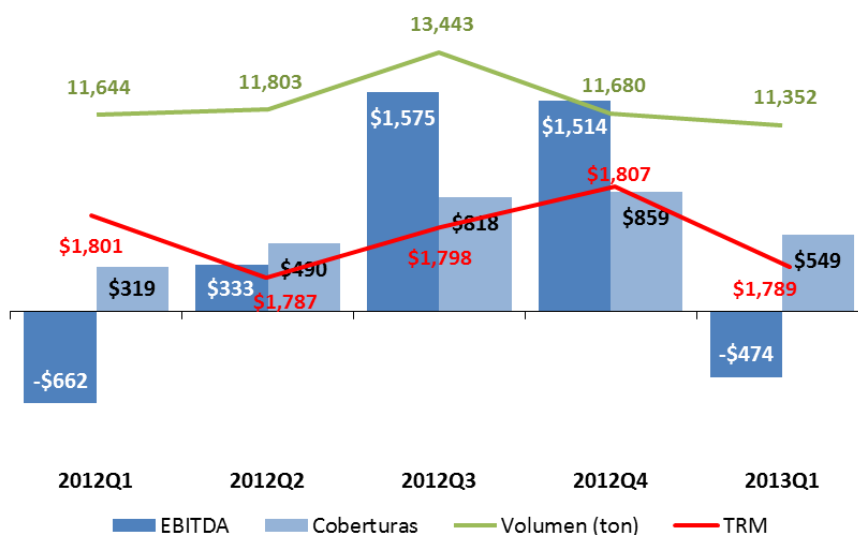


Históricamente, el primer trimestre del año tiene un comportamiento inferior a los demás períodos del año por factores estacionales de inicio del año. En comparación con el primer trimestre del año anterior el EBITDA a marzo de 2013 presenta una mejora de \$188 millones, a

pesar del menor volumen de ventas y menor tasa de cambio, gracias a la reconversión laboral realizada en 2012, mejores costos de energía y materias primas. La tasa de cambio promedio del trimestre es \$1,789, inferior a la del año anterior de \$1,801, sin embargo viene presentando un comportamiento alcista durante el año como resultado de las políticas del gobierno nacional para controlar la revaluación y el complejo entorno nacional e internacional.

En lo corrido del año, la estrategia de coberturas ha generado utilidades por \$549 millones y en consecuencia el indicador de EBITDA más Coberturas cierra en cifras positivas de \$75 millones, mejorando el resultado negativo del primer trimestre de 2012 de -\$344 millones.

Evolución Trimestral EBITDA y Coberturas



La utilidad neta del trimestre presenta un resultado negativo de \$3,943 millones. Si bien los resultados operacionales son mejores que los del año anterior, los menores ingresos financieros netos, producto de las inversiones en los proyectos en ejecución, y la diferencia en cambio afectan el resultado.

A marzo de 2013 los activos totalizaron \$560,319 millones, un valor superior a marzo de 2012 en \$26,750 millones, debido principalmente a las inversiones en activos fijos de los proyectos que está ejecutando la Compañía y que supera la disminución en el capital de trabajo por el menor volumen de ventas.

Los pasivos cierran en \$121,957 millones, un aumento de \$32,678 millones frente al año anterior principalmente por los desembolsos para los proyectos en ejecución y nuevas líneas de financiamiento con proveedores, compensados con menores pasivos estimados fruto de la reconversión laboral que realizó la Compañía durante el año anterior. Al cierre del trimestre, las acreencias de la Ley 550 suman \$19,193 millones, que representan el 6% de las acreencias a la firma del acuerdo en febrero de 2003.

Estado de Resultados acumulado a: Balance General a:

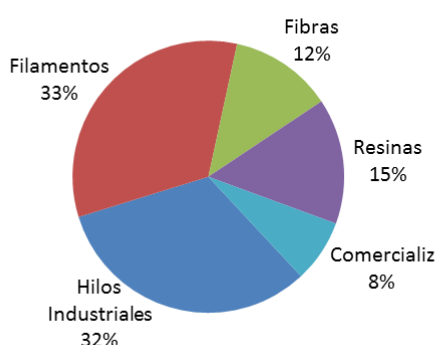
\$ millones	2012 Q1	2013 Q1
Ingresos operacionales	72,280	63,554
Costo de ventas	-68,992	-59,770
Gastos de admon y ventas	-6,718	-6,953
Utilidad operativa	-3,429	-3,169
EBITDA	-662	-474
EBITDA+Coberturas	-344	75
Financieros (neto)	663	54
Diferencia en cambio	901	-890
Coberturas	319	549
Otros (neto)	143	73
Provisión de impuestos	-597	-560
Utilidad neta	-2,000	-3,943

\$ millones	2012 Q1	2013 Q1
Activos		
Disponible e Inv. temporales	49,943	48,529
Deudores	89,835	83,777
Inventarios	53,298	48,595
Inversiones permanentes	0	624
Activos fijos (neto)	67,581	106,140
Otros	3,801	3,543
Valorizaciones	269,111	269,111
Total activo	533,569	560,319
Pasivos y patrimonio		
Proveedores y otros	25,497	35,452
Financieros	12,865	46,439
Laborales	5,906	12,555
Impuestos, gravámenes	3,006	2,657
Estimados y provisiones	20,656	5,662
Ley 550	21,349	19,193
Total pasivo	89,279	121,957
Total patrimonio	444,290	438,362
Total pasivo y patrimonio	533,569	560,319

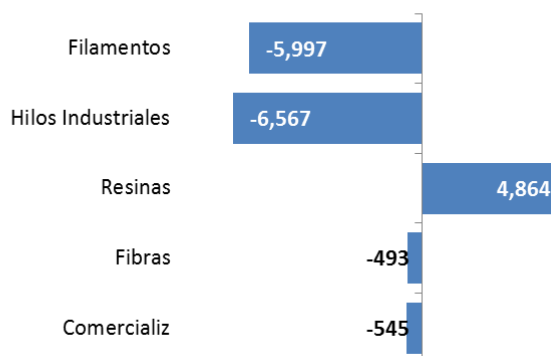
Mercados

El bajo dinamismo de la industria nacional unido a la crisis internacional ha afectado algunos de nuestros principales mercados. En general, se observa una contracción en la demanda, mayor cautela en manejo de inventarios y oferta de productos asiáticos a muy bajos costos. Las líneas más afectadas han sido la de Filamentos textiles y la de Hilos Industriales debido a la alta exposición a mercados internacionales y factores climáticos, en el caso peruano. La línea de resinas especialmente PET, ha tenido un mayor dinamismo favorecida por el aumento del consumo local y normalidad en abastecimiento de materias primas.

Ventas por Línea 2013

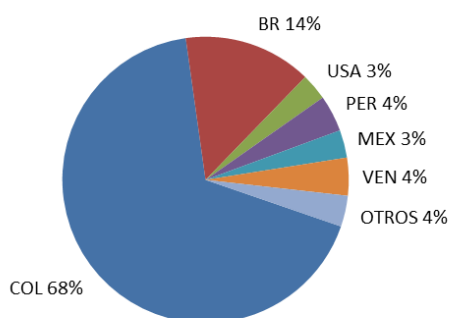


Variación en Ingresos

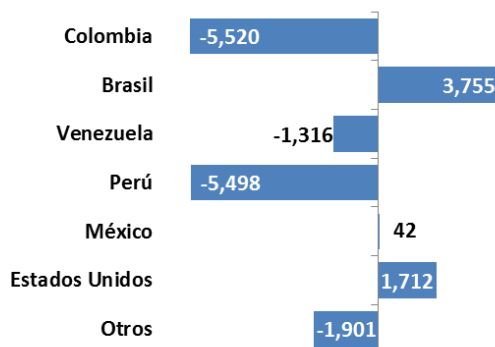


En cuanto a destinos se refiere, el mercado de exportación representó el 32% de los ingresos, un punto porcentual inferior al de igual período del año anterior. Tanto Brasil como Estados Unidos se consolidan como los mercados de mejor desempeño y mayor potencial gracias a los tratados de libre comercio entre los países. El mercado peruano se ha visto afectado por la reducción del 68% en la cuota de pesca para el primer semestre 2013, medida tomada por el gobierno para proteger la biomasa de anchoveta, afectada por el fenómeno del niño que sufrieron en 2012. Por su parte, el mercado Venezolano también se ha visto perjudicado por su inestabilidad en materia cambiaria y comercial.

Ventas por Destino 2013



Variación en Ingresos



Cifras en millones de pesos

A continuación se describe el comportamiento de las principales líneas de negocio durante los tres primeros meses de 2013:

Hilos Industriales

Las ventas acumuladas en el año suman \$20,431 millones mostrando una disminución del 24.3% respecto al mismo período del año anterior. Esta disminución se debe principalmente a menores ventas al sector pesquero en Perú, por disminución en la cuota de pesca, y en Chile por menor demanda mundial de salmón por la crisis económica. El mercado de lona para llantas ha incrementado su dinámica pero aún continúa afectado por la crisis económica mundial y por la importación de llantas asiáticas que desplazan producción local afectada por la revaluación.

Resinas

Las ventas de Resinas alcanzan \$9,480 millones lo que representa un crecimiento del 105.4% frente al año anterior. Durante el período el volumen de ventas de PET se ha logrado incrementar un 228% gracias a la estabilidad en el suministro de materia prima y al buen comportamiento del mercado local. El volumen de venta de resinas de nylon también presenta un buen comportamiento y crece un 7.2%.

Filamentos Continuos

En lo corrido del 2013 las ventas de Filamentos Continuos alcanzan los \$21,070 millones, una reducción del 22.1% frente al primer trimestre de 2012. El sector textil se ha visto muy afectado por la importación de productos asiáticos y el contrabando, lo que ha generado una contracción en la demanda local de nuestros productos. La revaluación continúa siendo una preocupación del sector pues favorece el ingreso de productos en condiciones desfavorables para la industria nacional. Enka de Colombia continúa enfrentando esta coyuntura enfocándose en productos de alto valor agregado con miras a aprovechar las oportunidades del TLC con Estados Unidos.

Fibras

El volumen de ventas de Fibras para no tejidos y rellenos presenta un incremento del 1.2% debido a mayores ventas de exportación. Los ingresos de esta línea alcanzaron \$7,782 millones, un 5.9% inferior al período del año anterior, principalmente por la disminución de los precios internacionales. A pesar del difícil entorno internacional, la Compañía continúa apostando al desarrollo de productos a partir de PET reciclado para el mercado local y de exportación.

Productos Comercializados:

Los ingresos por concepto de la comercialización de productos químicos y especialidades suman \$4,747 millones, una disminución del 10.3% frente al primer trimestre de 2012, debido principalmente a la sustitución comercialización de PET por PET manufacturado por Enka.

Perspectivas

Si bien en los primeros meses algunos mercados presentaron bajo dinamismo, a partir de marzo se observa un mejor comportamiento. Además, confiamos que las medidas que está tomando el gobierno nacional para estimular la demanda y la industria nacional impactarán favorablemente la economía y nos permite ser optimistas para los resultados de los próximos meses.

Los proyectos en ejecución avanzan de acuerdo con cronogramas y presupuestos. La planta de Generación de Energía presenta un 75% de avance y se espera inicie operaciones a finales del tercer trimestre del presente año. En el caso de proyecto de reciclaje de PET Botella-a-Botella, su avance está en el 65% y se estima que entre en operación a finales del 2013, y una vez surtidas las homologaciones requeridas por los clientes, genere nuevos ingresos para la Compañía en el primer trimestre de 2014.

Continuamos avanzando en la implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o IFRS por su sigla en inglés) de acuerdo con el cronograma establecido por el gobierno nacional. En lo corrido del año se realizó un análisis de efectos de la norma sobre los estados financieros al cierre de 2012 y se ha avanzado significativamente en la adecuación de los sistemas de información para el manejo de inventarios y activos fijos.

Enka de Colombia S.A.

Abril de 2013.

Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: www.enka.com.co.