

INFORME DE RESULTADOS

Acumulado al Primer Trimestre 2015

Consideraciones Importantes NIIF

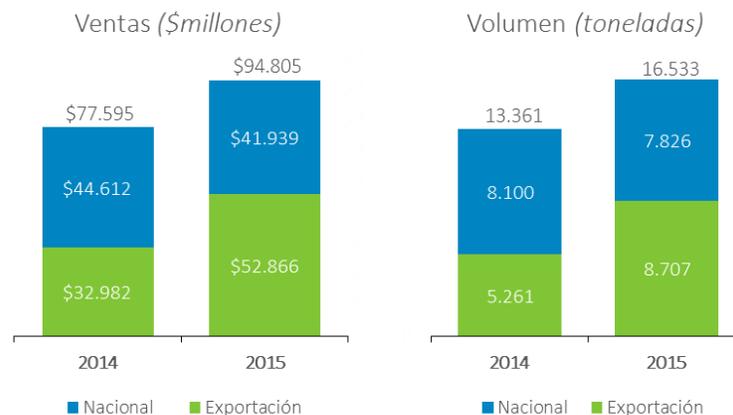
Los estados financieros trimestrales fueron preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera, de acuerdo con las recomendaciones de la asesoría contratada con *PricewaterhouseCoopers*. De acuerdo con los lineamientos de la NIC 34 el Balance General se presenta comparativo con diciembre del año 2014 y el Estado de Resultados se compara con el mismo período del año anterior.

Nuestra Revisoría Fiscal aún no ha auditado el balance de apertura ni los períodos 2014 y 2015. Por consiguiente, en las actuales circunstancias, la información financiera intermedia al 31 de marzo de 2015 no incluye la emisión de su opinión sobre la razonabilidad de dicha información.

Resultados Corporativos Acumulados

El comienzo del año 2015 ha sido positivo para Enka de Colombia debido a que las decisiones estratégicas tomadas en los últimos años han fortalecido su competitividad y el acceso a mercados de alto valor agregado. A pesar de la debilidad en la demanda mundial, la Compañía ha logrado presentar destacados crecimientos gracias a su base diversificada de mercados y productos, favorecida por el cambio hacia una tendencia devaluacionista del peso frente al dólar.

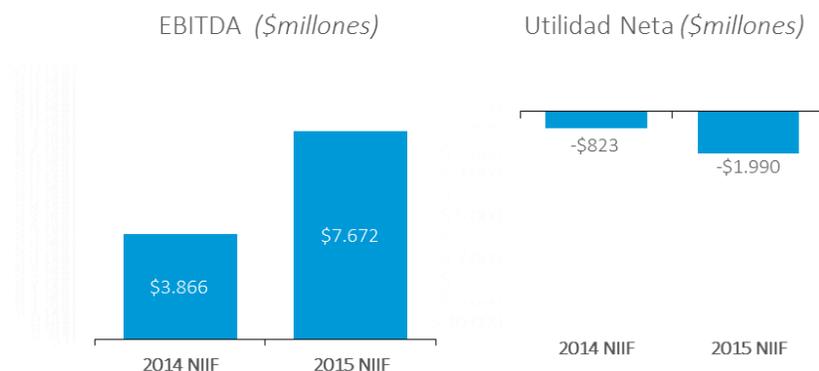
Los ingresos operacionales acumulados a marzo de 2015 fueron \$94,805 millones, un aumento del 22% en comparación con igual período de 2014, derivados de un incremento en el volumen del 24% principalmente por un importante crecimiento en exportaciones, que compensan unas menores ventas en el mercado nacional. Como resultado, las exportaciones incrementaron su participación en las ventas del 43% en 2014-Q1 al 56% en 2015-Q1.



Al cierre del primer trimestre, la Compañía mantiene la evolución positiva en sus resultados operativos alcanzando una utilidad operacional de \$4,180 millones y un EBITDA de \$7,672 millones, el doble de este mismo rubro en el 2014.

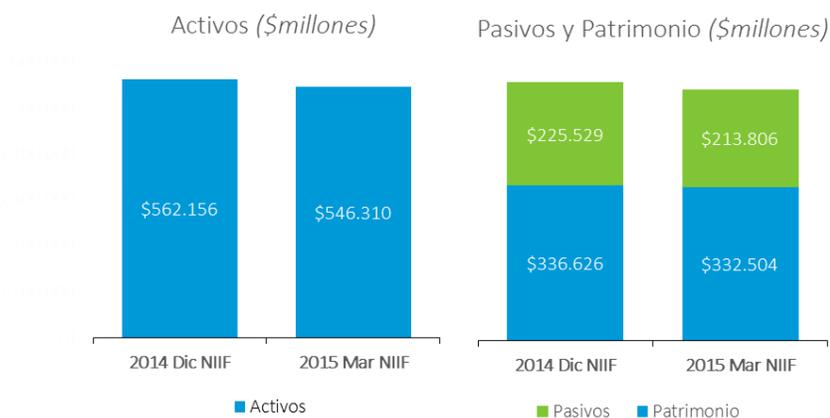
Los mejores resultados se fundamentan en la entrada en operación de la planta de generación de energía, la exitosa homologación de EKO®PET con grandes embotelladores, el desarrollo de mercados de exportación y el fortalecimiento del dólar.

El resultado neto del trimestre bajo NIIF es -\$1,990 millones, afectado por el impacto de la diferencia en cambio de -\$4,718MM y coberturas de -\$2,169MM, debido a la fuerte devaluación del período, al igual que por mayores intereses financieros por -\$1,222MM, principalmente porque en 2014 algunos se capitalizaban como preoperativos antes del inicio de los proyectos. El mismo período del año anterior bajo NIIF presentó un resultado neto de -\$823 millones, con un impacto cambiario mucho menor (diferencia en cambio -\$937MM y coberturas -\$540MM).



A marzo del 2015 bajo NIIF los activos totalizaron \$546,310 millones, lo cual representa una disminución de -\$15,846 millones frente a diciembre del 2014, principalmente por recaudo de cartera de exportación que se compensa con un menor pasivo de proveedores.

Los pasivos al cierre del trimestre finalizan en \$213,806 millones, una disminución de -\$11,724 millones frente al cierre del 2014, principalmente por pagos a proveedores. Las acreencias de la Ley 550 disminuyen a \$15,197 millones (un 4.7% de las acreencias reestructuradas) por pago de capital e intereses estipulados en el acuerdo.



Estado de Resultados acumulado a:

\$ millones	2014 Q1	2015 Q1
Ingresos operacionales	77.595	94.805
Costo de ventas	-68.103	-79.588
Utilidad bruta en ventas	9.492	15.218
Gastos de admon y ventas	-8.200	-8.948
Otros, (neto)	175	79
Coberturas operativas	-540	-2.169
Utilidad operativa	926	4.180
EBITDA	3.866	7.672
EBITDA sin Coberturas	4.406	9.840
Financieros (neto)	-236	-1.458
Diferencia en cambio	-937	-4.718
Método de participación	-24	0
Provisión impuesto renta	-525	-558
Impuesto diferido	-27	564
Utilidad neta	-823	-1.990

Balance General a:

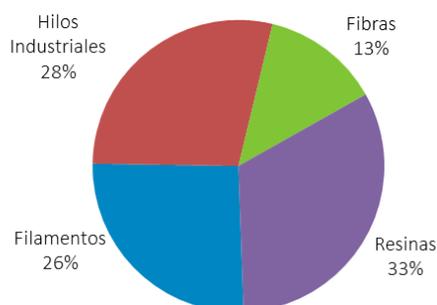
\$ millones	2014 Q4	2015 Q1
Activos		
Disponible e Inv. temporales	12.178	16.279
Deudores	93.231	77.577
Inventarios	64.859	61.548
Inversiones permanentes	1.464	1.464
Impuesto Diferido	11.555	13.835
Activos fijos (neto)	329.599	326.337
Propiedades de inversión	49.270	49.270
Total activo	562.156	546.310
Pasivos y patrimonio		
Proveedores y otros	60.785	42.390
Financieros	68.321	71.167
Laborales	6.133	6.270
Impuestos, gravámenes	4.827	5.061
Estimados y provisiones	13.257	16.849
Impuesto diferido	56.520	56,872
Ley 550	15.687	15.197
Total pasivo	225.530	213.806
Total patrimonio	336.626	332.504
Total pasivo y patrimonio	562.156	546.310

Mercados

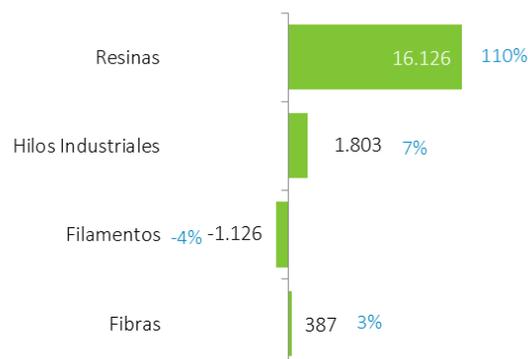
El buen comportamiento de las ventas está sustentado por las mayores exportaciones de PET y ventas de resina EKO®PET, compensando la menor dinámica del sector textil en Colombia.

En los últimos 3 años, el sector de Hilatura, Tejeduría y Acabados en Colombia ha presentado una contracción del 11% promedio anual, lo que se ha traducido en una menor demanda de nuestros productos. Para enfrentar esta situación, desde hace varios años la Compañía ha fortalecido su oferta de productos textiles de alto valor agregado, al mismo tiempo que ha diversificado sus líneas de negocio, enfocándolas en sectores de altas exigencias técnicas y mejores perspectivas de crecimiento.

Ventas por Línea 2015



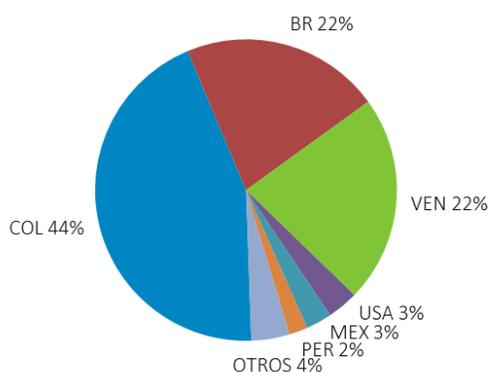
Variación en Ingresos



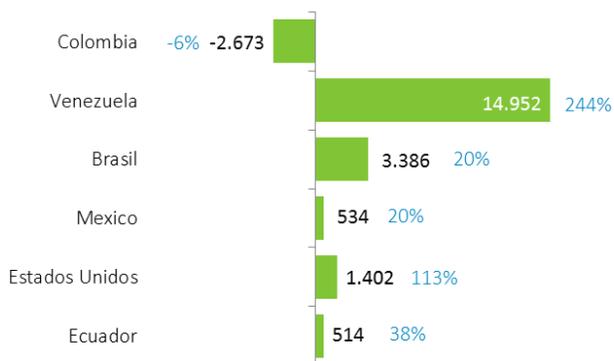
Si bien la alta volatilidad del dólar y las materias primas ha generado incertidumbre en algunos sectores, la diversificación de mercados y productos nos ha permitido continuar creciendo y consolidando nuestra presencia en importantes mercados como Brasil, México y Estados Unidos.

Además, hemos logrado continuar atendiendo algunos de nuestros clientes en Venezuela, a pesar de las dificultades cambiarias, mediante la utilización de mecanismos de mitigación de riesgo cambiario, aprovechando nuestras ventajas logísticas y competitivas. Como se ha mencionado en anteriores informes, gran parte de las ventas a Venezuela corresponden a un acuerdo de suministro de resina de PET con un importante productor mundial de envases, facturando a su casa matriz en Suiza con despacho a Venezuela, eliminando totalmente el riesgo político.

Ventas por Destino 2015



Variación en Ingresos



Perspectivas

Una de las prioridades de Enka en el 2015 es la consolidación de las inversiones realizadas en los años anteriores, enfocando nuestros esfuerzos en el incremento y fortalecimiento de la red de captación de botellas para abastecer una demanda creciente por parte de los principales embotelladores del país.

Además, la Compañía continúa con su estrategia de profundizar cada vez más su presencia en mercados estratégicos con el fin de desarrollar nuevas oportunidades de crecimiento para sus líneas de mayor valor agregado. Estos esfuerzos serán importantes para mitigar los efectos de la desaceleración de la economía mundial sobre algunos mercados de exportación, especialmente Brasil.

Finalmente, esperamos que las medidas que viene tomando el gobierno nacional para fortalecer la industria nacional empiecen a presentar resultados positivos, fortaleciendo así la demanda interna por nuestros productos y desarrollando una base exportadora próspera y sostenible.

Enka de Colombia S.A.

Mayo de 2015

Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: www.enka.com.co.