

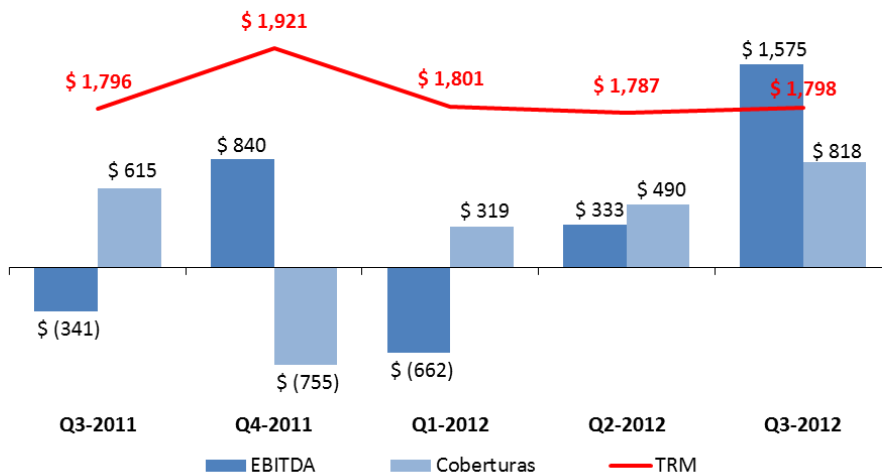
INFORME DE RESULTADOS
Acumulado al Tercer Trimestre 2012

Resultados Corporativos

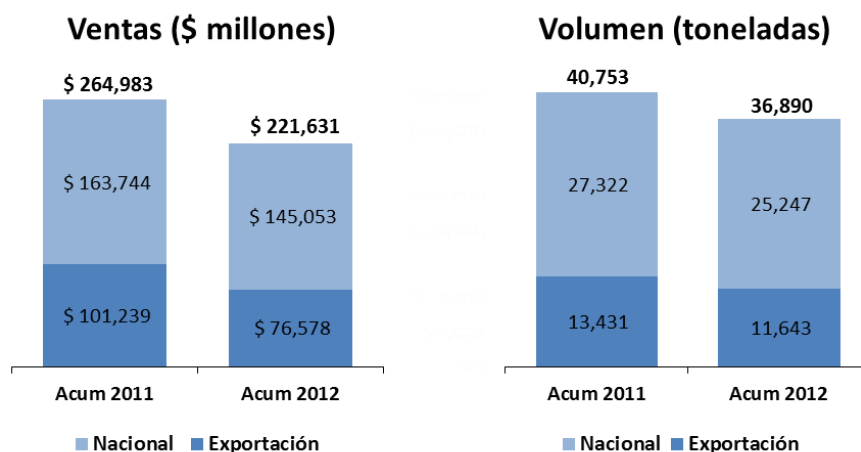
Durante el tercer trimestre del año los volúmenes de venta presentaron un incremento del 14.7% frente al promedio de los primeros trimestres del año como consecuencia de una mayor tranquilidad en los mercados internacionales, una mayor dinámica de todos los sectores y de factores estacionales de la demanda del sector textil.

Como consecuencia del incremento en el volumen de ventas y el control de costos y gastos, el EBITDA del tercer trimestre de 2012 presenta un resultado de \$1,575 millones. Además, la estrategia de cobertura cambiaria generó ingresos adicionales por \$818 millones, para un indicador de EBITDA+Coberturas de \$2,393 millones, el mejor resultado trimestral de los últimos períodos.

Evolución Trimestral EBITDA y Coberturas

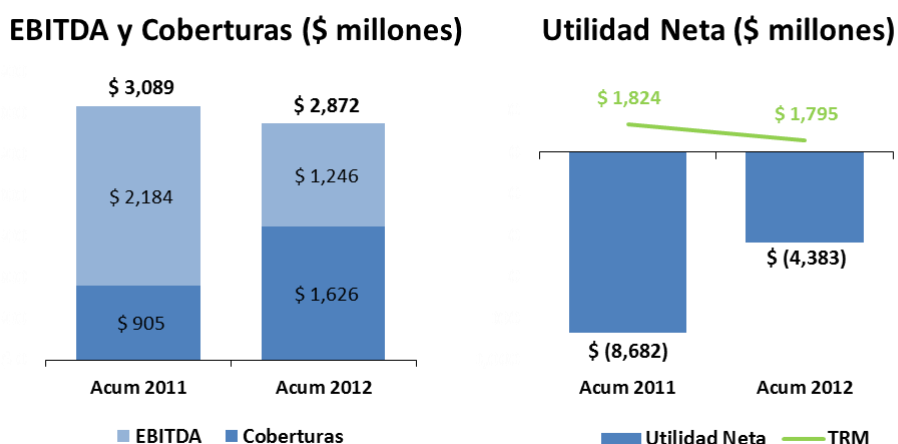


Los ingresos acumulados a septiembre 30 de 2012 alcanzaron una suma de \$221,631 millones, una disminución del 16.4% frente a igual período del año anterior como consecuencia de una disminución del 9.5% en el volumen de ventas y menores precios de materias primas, afectados por la crisis financiera mundial.



En el frente cambiario, en el tercer trimestre la TRM presentó un comportamiento al alza y menos volátil que en el primer semestre, como consecuencia de una mayor intervención del Banco de la República para controlar la revaluación. Este incremento en la TRM ha permitido a la Compañía implementar estrategias de cobertura para los próximos meses con el fin de mitigar su exposición cambiaria. La TRM promedio del año ha sido \$1,795, inferior en \$29 (-1.6%) a la de igual período del año anterior (\$1,824).

Los resultados del tercer trimestre compensan parcialmente los efectos de la crisis financiera que afectaron los resultados del primer semestre, alcanzando un EBITDA acumulado a septiembre de 2012 de \$1,246 millones. Adicionalmente, los resultados de las coberturas cambiarias durante el año han generado utilidades por \$1,626 millones que agregados a los resultados operacionales reflejan un indicador EBITDA+Coberturas acumulado de \$2,872 millones, inferior en \$217 millones al del año anterior.



La utilidad neta acumulada del año 2012 presenta un resultado negativo de -\$4,383 millones, la cual refleja una reducción de cerca de 50% en comparación con resultado del año anterior de -\$8,682 millones, a pesar de un menor volumen de ventas.

A septiembre de 2012 los activos totalizaron \$545,592 millones. Para resaltar el incremento en activos fijos por \$14,100 millones el cual refleja las inversiones realizadas en los proyectos de generación de energía y reciclaje de PET Botella-a-Botella (\$23,965MM), las cuales son compensadas parcialmente por la depreciación del período (-\$9,865MM). Los pasivos al cierre del período suman \$103,685 millones, los cuales se han incrementado en \$13,670 millones debido principalmente a la financiación bancaria de dichos proyectos.

La Compañía ha cumplido oportunamente con sus obligaciones del Acuerdo de la Ley 550. Al cierre del tercer trimestre el saldo de estas acreencias es de \$20,261 millones, lo que representa una reducción de -\$2,066 frente al año anterior.

Estado de Resultados acumulado

\$ millones	2011 Q3	2012 Q3
Ingresos operacionales	264,983	221,631
Costo de ventas	-249,318	-207,276
Gastos de admon y ventas	-22,401	-21,473
Utilidad operativa	-6,736	-7,118
EBITDA	2,184	1,246
Financieros (neto)	817	1,709
Diferencia en cambio	-116	810
Coberturas	905	1,626
Otros (neto)	-1,879	383
Provisión de impuestos	-1,673	-1,792
Utilidad neta	-8,682	-4,383

Balance General

\$ millones	2011 Q3	2012 Q3
Activos		
Disponible e Inv. temporales	44,863	39,304
Deudores	102,429	102,481
Inventarios	52,375	49,625
Activos fijos (neto)	66,865	80,965
Otros	4,460	4,105
Valorizaciones	269,111	269,111
Total activo	540,104	545,592
Pasivos y patrimonio		
Proveedores y otros	28,028	25,297
Financieros	12,133	28,806
Laborales	7,382	14,768
Impuestos, gravámenes	1,671	1,792
Estimados y provisiones	18,474	12,760
Ley 550	22,327	20,261
Total pasivo	90,014	103,685
Total patrimonio	450,090	441,908
Total pasivo y patrimonio	540,104	545,592

Mercados

Si bien nuestros mercados han mostrado una evolución positiva durante el tercer trimestre, el resultado acumulado aún presenta una reducción del 9.5% en toneladas. El mercado de exportación ha sido el más afectado en volumen de ventas con una contracción de 13.3%. El mercado nacional no ha sido ajeno a los impactos de la crisis internacional, pero gracias a la diversificación de nuestros sectores la reducción ha sido inferior (-7.5%) al mercado externo.

Las menores exportaciones han reducido su participación en los ingresos del 38% al 34%. A pesar de la menor dinámica de este mercado, estamos explorando nuevas oportunidades para nuestras líneas de negocio en los principales mercados atendidos.

A continuación se describe el comportamiento de las principales líneas de negocio en lo corrido del año 2012:

Hilos Industriales:

Las ventas de Hilos Industriales en el año suman \$83,987 millones mostrando una disminución del 27.8% respecto al mismo período del año anterior. Esta línea se ha visto afectada por la desaceleración del mercado externo, especialmente en el mercado de lona para llantas. Los ingresos de esta línea representan el 38% de los ingresos totales de la Compañía.

Resinas:

Las ventas acumuladas presentan un crecimiento del 34.3% alcanzando un total de \$21,454 millones. Este incremento ha sido posible gracias a la continuidad en el suministro de materias primas para la fabricación de PET y el desarrollo de resinas de nylon para recubrimiento de cables eléctricos. El incremento en ventas ha aumentado la participación de la línea en los ingresos totales a un 10%.

Filamentos Continuos:

Las ventas de Filamentos durante el 2012 suman \$77,536 millones, inferiores en un 14.3% frente al año anterior. A pesar de la disminución en volumen, la Compañía ha fortalecido su participación en productos de alto valor agregado con el fin mitigar los efectos de la importación de prendas sobre la industria nacional. Las ventas de esta línea representan un 35% de los ingresos.

Fibras para no Tejidos y Rellenos:

Al cierre del tercer trimestre, los ingresos de esta línea alcanzan \$24,900, disminuyendo un 11.0% respecto al mismo período de 2011. Esta reducción obedece a una decisión estratégica de enfoque en productos de alto valor agregado fabricados a partir de PET 100% reciclado. Los ingresos de esta línea representan el 11% de los ingresos totales de la Compañía.

Productos Comercializados:

Los ingresos por concepto de la comercialización de productos químicos y especialidades suman \$13,641 millones, una disminución del 3.0% frente al año anterior. La Compañía ha logrado fortalecer su portafolio de especialidades y desarrollar nuevos proveedores para ampliar el portafolio de productos para sus clientes.

Perspectivas

El enfoque en productos de valor agregado, la diversificación de mercados y el continuo control de costos y gastos han permitido sortear un complejo escenario económico mundial. Estas estrategias han mostrado su efectividad, reflejada en una evolución positiva de los resultados al cierre del tercer trimestre. Dado que aún hay incertidumbre sobre la evolución de la economía mundial, la Compañía continúa atenta a su comportamiento para mitigar los riesgos y aprovechar las oportunidades que se presenten.

Enka de Colombia continúa avanzando bajo cronogramas y presupuestos en sus proyectos de Generación de Energía y PET Botella-a-Botella, con miras a iniciar operaciones en el tercer trimestre de 2013 y primer trimestre de 2014, respectivamente. Estos proyectos tendrán un impacto directo en la competitividad de la Compañía permitiendo contar con energía más competitiva e incrementar su potencial de generación de ingresos en productos de alto valor agregado.

Como se informó al mercado el pasado 5 de octubre, Enka de Colombia ha firmado un acuerdo de colaboración empresarial con Zona Franca de Bogotá S.A. y Desarrolladora de Zonas Francas S.A. con el fin de trabajar conjuntamente en el desarrollo de una zona franca en terrenos de Enka de Colombia. Estamos convencidos de un proyecto de estas características tendrá un impacto muy favorable para la región, por su capacidad de generación de empleo e inversión productiva, y para la Compañía.

Enka de Colombia continúa avanzando en el proceso de implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o IFRS por su sigla en inglés). Si bien la Superintendencia Financiera aplazó la fecha de reporte de estados financieros bajo IFRS para diciembre de 2015, continuaremos el proceso bajo el cronograma propuesto inicialmente con el fin de tener adecuados nuestros sistemas de información para este requerimiento.

Enka de Colombia S.A.

Octubre de 2012.

Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: www.enka.com.co.