

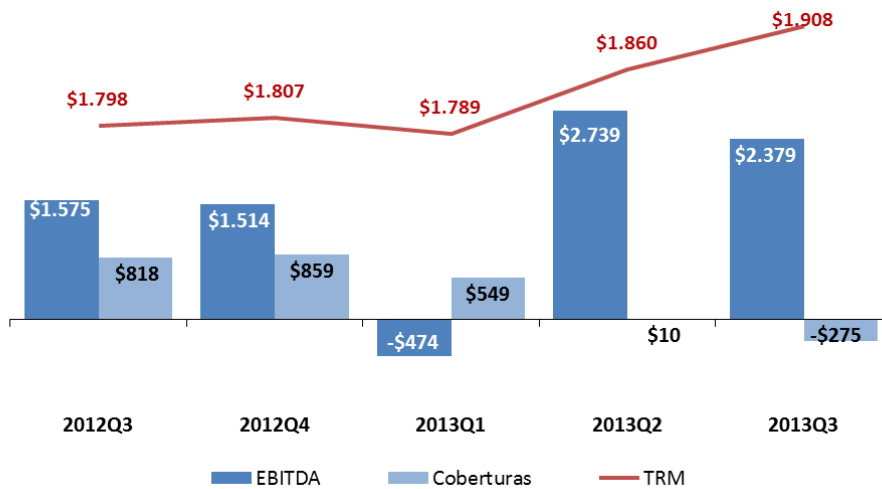
**INFORME DE RESULTADOS**  
**Acumulado al tercer trimestre 2013**

**Resultados Corporativos**

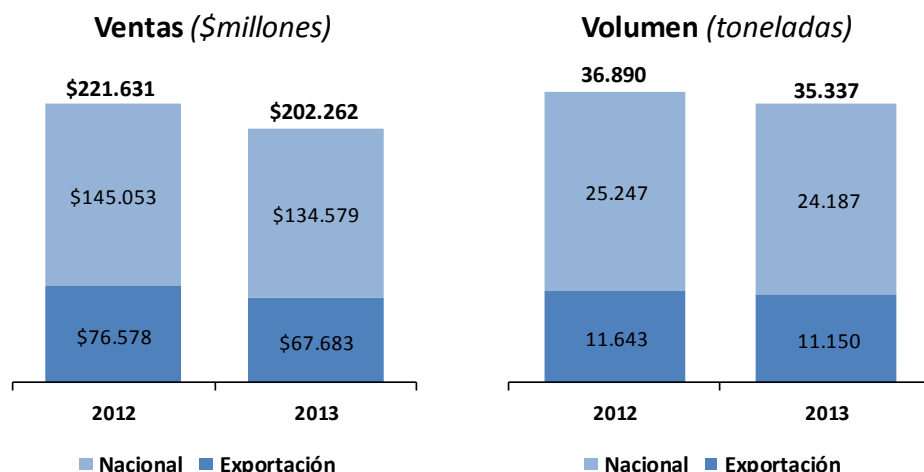
Durante el tercer trimestre del año 2013 el volumen de ventas presentó un incremento del 7,0% frente al promedio de los primeros trimestres del año, como consecuencia de un buen desempeño del sector de resinas de PET y factores estacionales en la demanda del sector textil.

El EBITDA trimestral presentó un resultado positivo de \$2,379 millones, consecuencia de la devaluación del peso en los últimos meses y de las estrategias implementadas por la Compañía durante el año, orientadas al enfoque en productos de alto valor agregado y la gestión de costos y gastos.

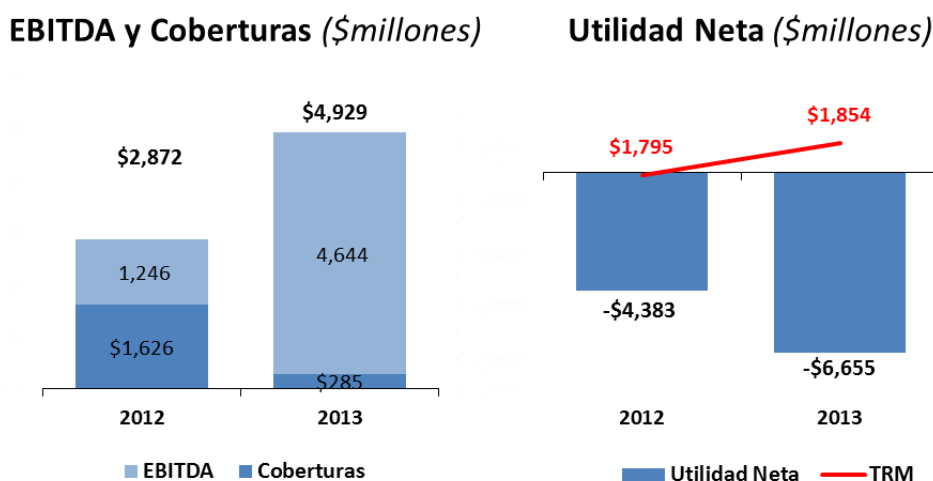
**Evolución Trimestral EBITDA y Coberturas**



Los ingresos acumulados a septiembre 2013 alcanzaron una suma de \$202,262 millones, una disminución del 8.7% en pesos frente a igual período del año anterior, como consecuencia de una disminución del 4.2% en el volumen de ventas y de menores precios de materias primas.



El EBITDA acumulado a cierre de septiembre de 2013 fue de \$4,644 millones, un resultado superior en \$3,398 millones a igual periodo de 2012, a pesar del menor volumen de ventas. La estrategia de coberturas cambiarias ha generado ingresos adicionales por \$285 millones, alcanzando un indicador EBITDA+Coberturas de \$4,929 millones.



La utilidad neta acumulada del año 2013 presenta un resultado negativo de -\$6,655 millones, superior a la del mismo periodo de 2012 cuando alcanzó -\$4,383 millones, debido a menores ingresos financieros, producto de las inversiones en los proyectos en ejecución, coberturas y diferencia en cambio.

La pérdida en diferencia en cambio es el mayor determinante del resultado neto al cierre del trimestre y se origina principalmente por el efecto contable del incremento en la tasa de cambio COP/USD sobre la deuda en dólares de la Compañía, la cual permite una cobertura natural a su exposición cambiaria operacional por sus ingresos en dólares. Estimamos que este efecto se contrarrestará con el efecto favorable que tiene una mayor TRM sobre los resultados operacionales de la Compañía.

A septiembre de 2013 los activos totalizaron \$566,938 millones, superior en \$21.346 millones al año anterior, principalmente por las inversiones en activos fijos de los proyectos en curso, compensada parcialmente por una disminución en el capital de trabajo derivada del menor volumen de ventas y menores excedentes de caja.

Los pasivos al cierre del período suman \$131,288 millones, con un crecimiento de \$27,603 millones, principalmente por la financiación de los proyectos y nuevas líneas de financiamiento con proveedores, compensados con menores pasivos estimados como resultado de la reconversión laboral que realizó la Compañía durante el año anterior.

Al cierre del tercer trimestre el saldo de las acreencias de la Ley 550 es de \$18,175 millones, que representan menos del 6% de las acreencias reestructuradas a la firma del acuerdo en febrero de 2003.

#### Estado de Resultados acumulado a:

\$ millones	2012 Q3	2013 Q3
Ingresos operacionales	221.631	202.262
Costo de ventas	-207.276	-184.316
Gastos de admon y ventas	-21.473	-20.927
<b>Utilidad operativa</b>	<b>-7.118</b>	<b>-2.982</b>
<b>EBITDA</b>	<b>1.246</b>	<b>4.644</b>
Financieros (neto)	1.709	-124
Diferencia en cambio	810	-2.770
Coberturas	1.626	285
Otros (neto)	383	562
Provisión de impuestos	-1.792	-1.625
<b>Utilidad neta</b>	<b>-4.383</b>	<b>-6.655</b>

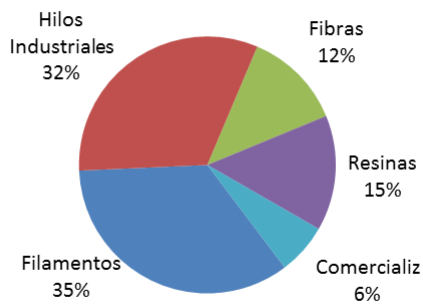
#### Balance General a:

\$ millones	2012 Q3	2013 Q3
<b>Activos</b>		
Disponible e Inv. temporales	39.304	20.367
Deudores	102.481	76.347
Inventarios	49.625	71.374
Inversiones permanentes	0	1.238
Activos fijos (neto)	80.965	124.323
Otros	4.105	4.177
Valorizaciones	269.111	269.111
<b>Total activo</b>	<b>545.592</b>	<b>566.938</b>
<b>Pasivos y patrimonio</b>		
Proveedores y otros	25.297	39.857
Financieros	28.806	53.952
Laborales	14.768	12.550
Impuestos, gravámenes	1.792	1.679
Estimados y provisiones	12.760	5.075
Ley 550	20.261	18.175
<b>Total pasivo</b>	<b>103.685</b>	<b>131.288</b>
<b>Total patrimonio</b>	<b>441.908</b>	<b>435.650</b>
<b>Total pasivo y patrimonio</b>	<b>545.592</b>	<b>566.938</b>

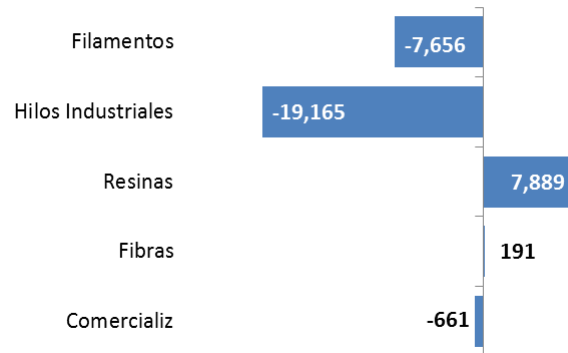
## Mercados

La diversificación de nuestros mercados ha permitido mitigar los efectos de una menor demanda en algunos sectores por efecto de la crisis internacional y la sobreoferta de productos asiáticos. Si bien se observan disminuciones en las líneas de filamentos e hilos industriales, la línea de resinas ha presentado un comportamiento muy favorable tanto en resinas de PET como de Nylon, como consecuencia de una mayor dinámica y apertura de nuevos mercados.

**Ventas por Línea 2013**

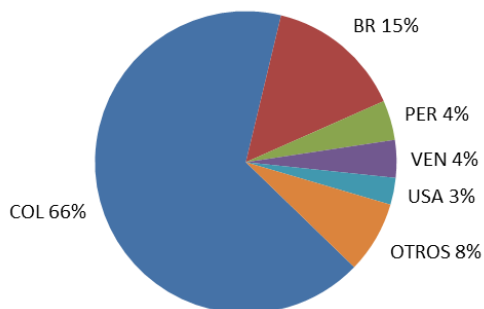


**Variación en Ingresos**

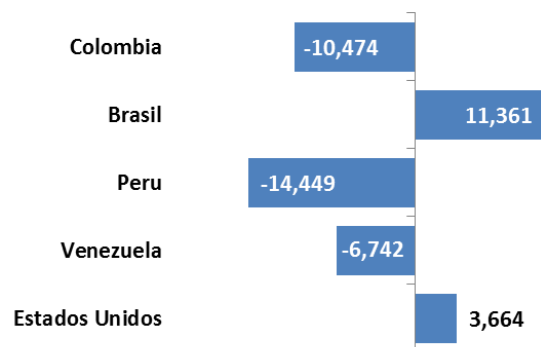


Se destaca la consolidación de ventas hacia Brasil y Estados Unidos, mercados estratégicos para la Compañía. Por el contrario, el mercado peruano se ha visto afectado por restricciones a las cuotas pesqueras y a ofertas de producto asiático a muy bajos precios.

**Ventas por Destino 2013**



**Variación en Ingresos**



## Perspectivas

De acuerdo a diversos analistas, la economía mundial comienza a dar señales positivas de recuperación, sin embargo los mercados aún no reflejan fortaleza en su demanda. La Compañía enfrenta este entorno macroeconómico a través de la innovación en productos de valor agregado, la consolidación de sus mercados estratégicos, productividad y eficiencia de sus operaciones.

La Empresa es cautelosa en el comportamiento de la demanda en los mercados que tradicionalmente ha atendido, pero positiva respecto al desarrollo y consolidación de sus estrategias de diversificación en los mercados y al impacto favorable que los proyectos de generación de energía y PET Botella-a-Botella tendrán en la competitividad y la generación de ingresos una vez entren en operación.

A cierre del tercer trimestre, los proyectos de generación de energía y PET Botella-a-Botella continúan cumpliendo con los cronogramas y presupuestos estimados y se encuentran en un avance cercano al 95%. En el proyecto de reciclaje de PET ya se realizaron las pruebas iniciales en los equipos y se están ajustando parámetros para dar inicio a los procesos de homologación en clientes. El desarrollo de la red de recolección de botellas, a través de nuestra filial eko-red, continúa incrementando su capacidad y presencia en el país de acuerdo a las estrategias establecidas.

Durante el presente año, Enka de Colombia se ha visto favorecida por el cambio en la tendencia revaluacionista que venía presentando la tasa de cambio COP/USD en los años anteriores. La alta volatilidad del mercado cambiario en los últimos meses, hace que el sistema de coberturas continúe siendo una herramienta estratégica para mitigar el impacto de las fluctuaciones cambiarias sobre la rentabilidad de los negocios y aprovechar coyunturas de mercado que permitan asegurar tasas atractivas en el futuro. A la fecha, la compañía ha cerrado contratos de cobertura para 2014 por cerca de US\$15 millones, con una tasa promedio de \$1,964, buscando asegurar una tasa atractiva para el próximo año.

### **Enka de Colombia S.A.**

Octubre de 2013.

*Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: [www.enka.com.co](http://www.enka.com.co).*