

SEGUIMOS
PARA
MNOVANDO
REINVENTARNOS

INFORME ANUAL
2013

enka

enka

Informe Anual
2013



Contenido

Junta Directiva	8
Informe de la Junta Directiva y el Presidente	9
Informe del Revisor Fiscal	17
Certificación de los Estados Financieros	19
Balance General	21
Estado de Resultados	23
Estado de Cambios en el Patrimonio de los Accionistas	24
Estado de Cambios en la Situación Financiera	25
Estado de Flujos de Efectivo	27
Notas a los Estados Financieros	29
Nota 1. Entidad reportante y situación financiera	29
Nota 2. Bases para presentación de los Estados Financieros	30
Nota 3. Principales políticas y prácticas contables	31
Nota 4. Saldos en moneda extranjera	34
Nota 5. Disponible	35
Nota 6. Inversiones temporales, neto	35
Nota 7. Deudores, neto	36
Nota 8. Inventarios, neto	37
Nota 9. Gastos pagados por anticipado	37
Nota 10. Otros activos, neto	38
Nota 11. Inversiones permanentes, neto	38
Nota 12. Propiedades, planta y equipo, neto	39
Nota 13. Derechos en fideicomiso de garantía, neto	39
Nota 14. Cuentas con compañías vinculadas y accionistas	40
Nota 15. Obligaciones financieras	41
Nota 16. Proveedores	41
Nota 17. Cuentas por pagar	42
Nota 18. Impuestos, gravámenes y tasas	42
Nota 19. Obligaciones laborales	47
Nota 20. Pasivos estimados y provisiones	47
Nota 21. Bonos en circulación	48
Nota 22. Patrimonio de los accionistas	49
Nota 23. Valorizaciones y superávit por valorizaciones	49
Nota 24. Cuentas de orden	51
Nota 25. Ingresos operacionales	51
Nota 26. Gastos de administración y ventas	52
Nota 27. Ingresos (egresos) financieros, neto	53
Nota 28. Otros ingresos (egresos) no operacionales, neto	54
Nota 29. Instrumentos derivados	54
Nota 30. Indicadores financieros	55



PLANTA DE RECICLAJE DE PET
BOTELLA - A - BOTELLA

Junta Directiva

Ana María Giraldo Mira

Jorge Mario Valderrama Vélez

Alejandro Sanín Campillo

Jorge Andrés Botero Soto

Juan Blanco Ruiz

Darío Fernando Gutiérrez Cuartas

Rafael Ignacio Posada Peláez

Comité de Auditoría

Jorge Mario Valderrama Vélez

Darío Fernando Gutiérrez Cuartas

Rafael Ignacio Posada Peláez

Dirección General

Álvaro Hincapié Vélez

Presidente

Jorge Andrés Hurtado Uribe

Vicepresidente Administrativo y Financiero

Álvaro Restrepo Ochoa

Vicepresidente de Producción

Jorge Andrés López de Mesa Molina

Vicepresidente de Ventas

Germán Darío Gómez Echeverri

Jefe División Gestión Humana

Informe de la Junta Directiva y el Presidente

Señores Accionistas

Cumpliendo con nuestro deber estatutario, nos dirigimos a ustedes con el objetivo de presentarles los resultados, evolución y principales acontecimientos de la Compañía durante el año 2013, así como nuestras expectativas para el futuro.

Entorno Macroeconómico

El 2013 fue un año crucial para la estrategia de largo plazo de la Compañía, gracias a la culminación de grandes inversiones en proyectos y la consolidación de negocios y mercados estratégicos.

En diciembre de 2013 entró en operación nuestra nueva planta de reciclaje de PET Botella-a-Botella, la primera en Colombia y una de las más modernas del mundo, que nos permitirá ampliar la oferta de productos de alto valor agregado a partir de botellas recicladas post consumo ofreciendo a la compañía nuevas oportunidades de crecimiento, tanto en el mercado nacional como en otros países de la región.

Esta nueva planta tiene una capacidad de 18,000 toneladas anuales de resina reciclada, apta para contacto con alimentos, lo cual permitirá apoyar las estrategias en sostenibilidad de nuestros clientes para un consumidor cada vez más exigente y consciente de su responsabilidad social y ambiental. Con esta nueva planta la Compañía logrará transformar hasta 850 millones de botellas anualmente, generando ahorros en energía equivalentes al consumo de más de 260,000 hogares y reduciendo en un 72% las emisiones de CO₂, equivalente a retirar 10,000 vehículos de las calles. Actualmente los principales clientes potenciales avanzan en sus procesos de homologación y

esperamos recibir las primeras órdenes de compra durante el primer trimestre del 2014.

Para asegurar el suministro de material reciclado, en febrero de 2013 inició operaciones nuestra filial Eko-Red, a través de la cual hemos logrado consolidar la mayor red de captación de botellas post consumo a nivel nacional, con presencia en 24 departamentos y acopios propios en las principales ciudades del país. A través de la presencia directa de Enka en la red, aseguramos el suministro de material reciclado para nuestros procesos de reciclaje, generando ingresos superiores a 20 millones de dólares para más de 8,600 recicladores que hacen parte de ésta.

Por otra parte, finalizamos la construcción de la planta de generación de energía y se ultiman detalles para su entrada en operación. Además del impacto positivo en la competitividad y flujo de caja de la Compañía, este proyecto ha demostrado la alta capacidad técnica de nuestro equipo de ingeniería, logrando gestionar exitosamente los proveedores de tecnología, construcción, montaje y puesta en marcha del proyecto con altos estándares de calidad y gestión ambiental.

Con relación a nuestros mercados, el 2013 presentó un menor dinamismo como consecuencia de la contracción de la demanda mundial y el ajuste económico en los principales países emergentes. En respuesta a esta situación, Enka logró fortalecer su presencia en los mercados más grandes de América, logrando importantes incrementos en ventas a Estados Unidos (120%) y Brasil (63%) con productos de alto valor agregado.

El mercado colombiano no fue ajeno a la desaceleración mundial, presentando una reducción

en su actividad industrial del -2.2%¹ frente al año anterior, con disminuciones en la producción en 31 de los 44 subsectores. Si bien este comportamiento afectó la demanda de nuestros clientes, especialmente en textiles y fabricación de llantas, la diversificación de productos y mercados permitió compensar parcialmente este efecto con mayores ventas de resinas de PET, filamentos de nylon y resinas de nylon.

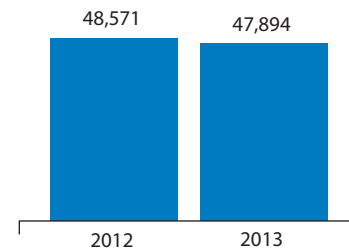
A diferencia de años anteriores, la tasa de cambio presentó un comportamiento devaluacionista, con un incremento en la TRM promedio de \$71 (3.9%), lo cual favoreció los resultados operacionales. Esperamos que dicha tendencia continúe en el mediano plazo como consecuencia del cambio en la política monetaria de Estados Unidos y la recuperación de las economías desarrolladas.

Resultados Corporativos

En el año 2013 los ingresos operacionales alcanzaron \$272,219 millones, una disminución del 5.2% frente al año anterior, debido principalmente a un menor volumen de ventas, menores precios de materias primas y cambios en la mezcla de productos y destinos. Si bien los volúmenes de venta se vieron afectados por la baja demanda mundial y la oferta de productos asiáticos a bajos precios, la estrategia de diversificación de mercados y productos de alto valor agregado permitió fortalecer la oferta de nuestros productos en mercados estratégicos, mitigando estos efectos.

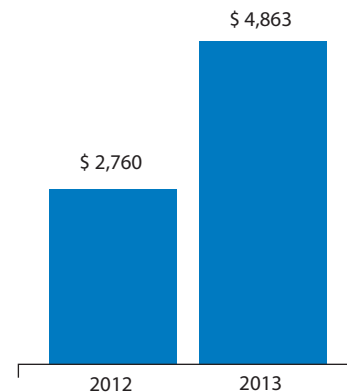


Volumen (toneladas)



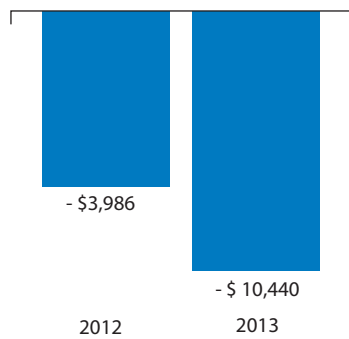
Aún con ingresos operacionales inferiores, el resultado de EBITDA para el año 2013 aumentó un 76.2% (\$2,103 millones) frente al año anterior, alcanzando la suma de \$4,863 millones. Este resultado es consecuencia de la oferta de productos de alto valor agregado, una mayor tasa de cambio y la gestión de costos y gastos fijos que hemos implementado consistentemente durante los últimos años.

EBITDA (\$ millones)



Por su parte, el resultado neto del año es negativo en -\$10,440 millones, debido principalmente a los efectos contables de la diferencia en cambio por el endeudamiento en dólares de los proyectos (-\$3,565 millones), los menores resultados de coberturas cambiarias (-\$2,627 millones) y los menores ingresos financieros netos debido a la reducción de excedentes de liquidez por inversiones en proyectos (-\$2,717 millones).

Utilidad Neta (\$ millones)

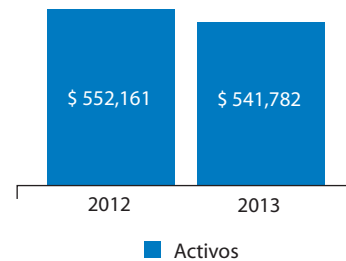


Al cierre de 2013, los Activos Totales de la Compañía suman \$541,782 millones, una disminución de \$10,379 millones frente al cierre del año anterior, principalmente por menores valorizaciones y menor disponible, que compensan las inversiones en proyectos. Los Pasivos Totales al cierre son \$132,427 millones, un aumento de \$22,571 millones frente al año anterior, principalmente por el incremento de las obligaciones financieras para proyectos y en financiación de proveedores. Enka continúa cumpliendo oportunamente con los compromisos derivados de su Acuerdo de Reestructuración Empresarial en el marco de la Ley 550, y al cierre de 2013 las obligaciones derivadas de dicho acuerdo

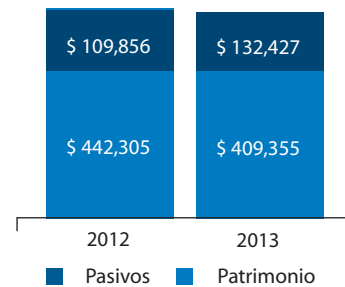
suman \$17,644 millones, un 5.5% del pasivo reestructurado en 2003.

El patrimonio de los accionistas al cierre del año es de \$409,355 millones, manteniendo altos niveles de solvencia, con un indicador de propiedad (patrimonio/activos totales) del 75.6%.

Activos (\$ millones)



Pasivos y Patrimonio (\$ millones)



PLANTA DE RECICLAJE DE PET
BOTELLA - A - BOTELLA

A continuación se presentan los principales rubros de los resultados e índices financieros

Concepto		2013	2012	% Var
Ventas	[ton]	47,894	48,571	-1.4%
Ventas netas	[\$ millones]	272,219	287,266	-5.2%
Exportaciones	[US\$ millones]	51,235	55,112	-7.0%
EBITDA	[\$ millones]	4,863	2,760	76.2%
EBITDA / Ventas netas		1.8%	1.0%	
Coberturas	[\$ millones]	-142	2,485	-105.7%
EBITDA+Coberturas	[\$ millones]	4,721	5,245	-10.0%
EBITDA+Coberturas / Ventas netas		1.7%	1.8%	
Utilidad neta	[\$ millones]	-10,440	-3,986	161.9%
Utilidad neta / Ventas netas		-3.8%	-1.4%	
Activos	[\$ millones]	541,782	552,161	-1.9%
Pasivos	[\$ millones]	132,427	109,856	20.5%
Activos corrientes / Pasivos corrientes		2.3	3.2	
Pasivos totales / Activos totales		24.4%	19.9%	
Ventas netas / Activos totales		0.5	0.5	
Utilidad neta / Activos totales		-1.9%	-0.7%	

Análisis de Índices Financieros

En el año 2013 la Compañía mejoró sus indicadores de rentabilidad operacional de 1.0% EBITDA/Ventas a 1.8%, a pesar de presentar una disminución en sus ventas de 5.2%. Incluyendo el resultado de la gestión cambiaria, la rentabilidad EBITDA+Coberturas /Ventas se mantiene estable en niveles de 1.7%, ligeramente inferior al del año anterior de 1.8%.

A pesar de las fuertes inversiones en activos de largo plazo utilizando recursos propios y endeudamiento financiero, la Compañía conserva adecuados niveles de liquidez, reflejados en el indicador Activo corriente/ Pasivo corriente de 2.3, y bajo nivel de endeudamiento, Pasivos totales/Activos totales de 24.4%.

Mercados

La diversificación de mercados continúa siendo una de las estrategias claves para la gestión del riesgo en

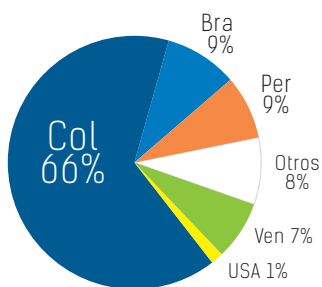
Enka de Colombia, logrando reducir la exposición de la Compañía al comportamiento de algún sector en particular.

Al cierre de 2013 se realizaron negocios de exportación por más de US\$51 millones con 19 países, lo que representa un 35% de los ingresos totales. Si bien el destino natural continúa siendo América Latina, Enka ha venido explorando oportunidades en nuevos mercados, especialmente aquellos con los que Colombia ha firmado tratados de libre comercio. Adicionalmente, se desarrollan negocios de exportación indirectos a través de nuestros clientes, en aquellas aplicaciones que exigen denominación de origen.

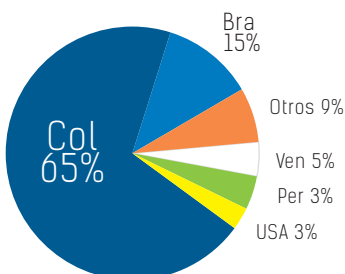
Brasil se ha consolidado como nuestro principal mercado de exportación con un 15% del total de ingresos, un crecimiento en ventas del 63% y una amplia oferta de productos que incluye Eko® fibras, lona para llantas, hilos técnicos, resinas de nylon y

filamentos de nylon. Estados Unidos es el mercado de mayor crecimiento en 2013 con un 120% y el que ofrece unas mejores perspectivas de crecimiento gracias al TLC y la recuperación de su demanda interna. Por su parte, Perú ha sido el mercado más afectado, disminuyendo su participación en las ventas debido a una menor demanda por factores climáticos y oferta de producto asiático a bajos precios.

Ventas por destino 2012

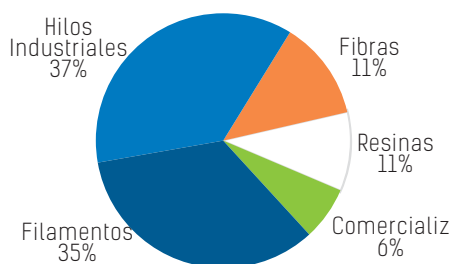


Ventas por destino 2013

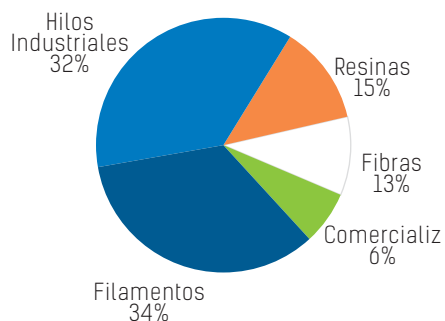


El portafolio de negocios continúa balanceado entre las diferentes líneas de negocio, con un incremento en la participación de las líneas de resinas y fibras, y una reducción en la participación de Hilos Industriales por menores ventas de hilo técnico a Perú.

Ventas por línea 2012



Ventas por línea 2013



A continuación se describe el comportamiento de las principales líneas de negocio durante el año 2013:

Hilos Industriales

La contracción en la demanda mundial tuvo efectos importantes sobre la industria automotriz, principal destino de la lona para llantas. Según el Departamento Nacional de Estadística – DANE, a noviembre de 2013 este sector en Colombia mostraba un decrecimiento en su actividad industrial del 19.1% en lo corrido del año. La importación de llantas asiáticas a bajos precios ha impactado la producción regional, llegando incluso a provocar el cierre de Icollantas en Colombia.

Como respuesta, la Compañía continuó impulsando su estrategia de ganar participación en Brasil y México, principales mercados de la región, logrando crecer el 63.7% y con perspectivas positivas para el 2014.

Los mercados de hilos técnicos y cuerdas se vieron afectados por la reducción en volumen de pesca en Perú y Chile, y los bajos precios asiáticos. Sin embargo, parte del efecto se compensó con el incremento de las exportaciones a Estados Unidos del 202.7%, como consecuencia de la estrategia de buscar mercados y productos de altas exigencias.

Las ventas de la línea de Hilos Industriales en el 2013 alcanzaron 10,887 toneladas lo que representa un

decrecimiento de 15.9% frente al 2012. Las ventas totales sumaron \$86,015 millones, de las cuales 77.8% corresponde a exportaciones.

Resinas

En el año 2013 el volumen de ventas de Resinas presentó un importante crecimiento del 33.1%, para un total de 10,442 toneladas e ingresos por \$41,711 millones, gracias a los acuerdos de suministro con grandes productores de materias primas de la región y a la estrategia de ofrecer una alternativa de proveeduría cercana.

El mercado colombiano representa el 75.6% de las ventas y el principal destino de exportación es Venezuela, con quien se han establecido esquemas adecuados de mitigación de riesgo país.

Filamentos

El sector textil/confección colombiano ha venido presentando disminución en su producción en los últimos años como consecuencia de la continua importación de prendas, telas e hilos desde Asia a bajos precios, al igual que el contrabando. Según el Departamento Nacional de Estadística – DANE, a noviembre de 2013 el sector hilatura y tejeduría en Colombia mostraba un decrecimiento en su actividad industrial del 11.4% en los primeros 11 meses del año. El impacto de estos factores se evidenció principalmente en los productos de poliéster, en su mayoría commodities, cuyo principal destino es la fabricación de telas y prendas para el mercado colombiano.

Parte del efecto se compensó con el aumento en ventas de nylon, como resultado de la estrategia de desarrollo de productos innovadores y de alto valor agregado, que adicionalmente le permitió a la Compañía crecer sus exportaciones a Brasil en 283.2%.

Como resultado, los ingresos de esta línea sumaron \$93,387 millones, 6.0% inferior a los del año anterior, y las exportaciones alcanzaron el 5.2% de las ventas.

Fibras

Como consecuencia del continuo desarrollo de productos a partir del reciclaje de PET y la ampliación de su capacidad, el volumen de ventas de esta línea se incrementó en un 3.8% alcanzando 8,946 toneladas. Los ingresos totales sumaron \$33,722 millones, de los cuales el 41,0% corresponden a ventas de exportación, principalmente a Brasil, el mayor mercado de Latinoamérica y donde la Compañía ha venido incrementando su participación en los últimos años.

Comercialización

La línea de comercialización ha permitido complementar nuestra oferta de productos con especialidades de acuerdo con las necesidades de nuestros clientes. En el 2013 esta línea generó ingresos por \$17,189 millones, un valor similar al del año anterior. Sin embargo, al descontar de 2012 las ventas de PET comercializado (las cuales han sido sustituidas por producción propia), las ventas crecen el 6.6%.

Perspectivas 2014

Gracias a la entrada en operación de los proyectos PET Botella-a-Botella, Generación de Energía y Texturizado por Aire, y a las estrategias implementadas para el desarrollo de nuestros mercados, vemos con optimismo el año 2014. Además, la recuperación de los mercados desarrollados ha generado un entorno económico mundial más sólido y un dólar más fuerte, generando condiciones de mercado favorables para desarrollar nuestra propuesta de valor y potenciar las estrategias que la Compañía ha venido implementando en los últimos años.

Asimismo, esperamos que en el 2014 la demanda del sector textil nacional se fortalezca como consecuencia de la ratificación y modificación del Decreto 074 de 2013, el cual busca crear unas condiciones adecuadas de competitividad para el productor nacional y el importador legal, a través de un mayor arancel a las mercancías cuyos valores declarados sean artificialmente bajos. Con esta medida se combate el contrabando, un flagelo que atenta contra la generación de empleo y la legalidad. Hoy la Compañía se encuentra mejor preparada para aprovechar las oportunidades que ofrecen nuestros mercados. Estamos comprometidos con la búsqueda de nuevos negocios donde la sostenibilidad, la innovación, la alta ingeniería y el servicio técnico especializado sean los elementos diferenciadores en nuestra propuesta de valor, con la finalidad de generar valor para todos nuestros grupos de interés.

Por último, continuamos avanzando en las gestiones requeridas para viabilizar un proyecto de Zona Franca en nuestros terrenos aledaños a la planta de producción en el municipio de Girardota, departamento de Antioquia. Actualmente se adelantan estudios complementarios solicitados por la autoridad ambiental con el fin de recibir su aprobación para el levantamiento de restricciones hidrológicas de dichos terrenos.

Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF

Al cierre del año finalizamos exitosamente el período de preparación obligatoria en el proceso de implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera. Durante el año se adecuaron los sistemas de información y se definieron las políticas contables. Adicionalmente se realizó el avalúo técnico de activos fijos bajo NIIF, el cual es la base para establecer el valor de los activos en el balance de apertura y calcular la depreciación de los próximos años.

Siguiendo los lineamientos de la Superintendencia Financiera, el año 2014 será el año de transición, en el cual prepararemos el balance de apertura y convertiremos los estados financieros mensuales de las normas colombianas a las normas internacionales. En el 2015 estaremos preparados para registrar las transacciones y reportar estados financieros bajo NIIF.

Sostenibilidad

En Enka de Colombia hemos definido la sostenibilidad como un eje fundamental de nuestra estrategia, buscando un equilibrio entre lo económico, ambiental, social y ético.

En el año 2013 ratificamos nuestro compromiso con el desarrollo sostenible por medio de la adhesión al Pacto Global de la Organización de Naciones Unidas, a través del cual promovemos acciones que permitan avanzar en materia de derechos humanos, ética de los negocios y protección del medio ambiente.

Adicionalmente, este año estamos construyendo nuestro Reporte de Sostenibilidad bajo estándares internacionales, el cual presentaremos en abril del 2014. Con esta metodología queremos adoptar las mejores prácticas de reporte para medir y dar a conocer nuestro desempeño en sostenibilidad.

Este informe presentado por la Junta Directiva y el Presidente, así como los documentos exigidos por la ley, estuvieron a disposición de los señores Accionistas en su debida oportunidad.

Los Estados Financieros del ejercicio del año 2013, así como sus notas, fueron sometidos a consideración del Comité de Auditoría de la Junta Directiva, según lo exige el Artículo 45 de la Ley 964 de 2005.

Disposiciones Legales

Enka de Colombia cumple debidamente con las disposiciones legales y el pago de obligaciones con el Estado. En el 2013 se realizaron pagos por \$33,325 millones por concepto de impuestos nacionales, \$1,829 millones por impuestos municipales, \$5,289 millones al Sistema de Seguridad Social y \$1,609 millones en aportes parafiscales.

La Dirección de la Compañía ha adoptado las medidas necesarias para dar cumplimiento a la Ley 603 sobre Propiedad Intelectual y Derechos de Autor del software instalado.

El Manual para la prevención del lavado de activos fue seguido apropiadamente, y no se presentaron deficiencias en el diseño y operación de los controles internos.

Constancias y certificaciones

De acuerdo con lo dispuesto en el artículo 47 de la Ley 222 de 1995, se deja constancia de lo siguiente:

- Se prevé que la evolución de la Compañía será normal en el futuro y no se advierten riesgos importantes distintos a aquellos a los cuales está expuesta la Compañía por el desarrollo de su objeto social.
- Las operaciones celebradas con los accionistas o con los administradores se encuentran reveladas en la Nota 14 a los estados financieros.

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 446 del Código de Comercio, se deja constancia de lo siguiente:

- Los egresos por concepto de salarios, honorarios, viáticos, gastos de representación, bonificaciones, prestaciones en dinero y en especie, erogaciones por concepto de transporte y cualquiera otra clase de remuneraciones que hubieren percibido los directivos de la sociedad, se encuentran revelados en las notas 14 y 26 a los estados financieros.
- No se realizaron erogaciones por los mismos conceptos indicados en el punto anterior, en favor de asesores o gestores cuya función fuera tramitar asuntos ante entidades públicas o privadas, o aconsejar o preparar estudios para adelantar tales tramitaciones.

- No se realizaron transferencias de dinero y demás bienes a título gratuito o a cualquier otro que pueda asimilarse a éste, efectuadas en favor de personas naturales o jurídicas.
- Los gastos de propaganda y de relaciones públicas se encuentran revelados en la nota 26 a los estados financieros.
- Los dineros u otros bienes que la sociedad posee en el exterior y las obligaciones en moneda extranjera, se encuentran revelados en la nota 4 a los estados financieros.
- Las inversiones de la Compañía en otras sociedades, nacionales o extranjeras, se encuentran reveladas en las notas 6 y 11 a los estados financieros.

De conformidad con lo establecido en el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, los estados financieros y demás informes que se están presentando no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial de la Compañía.

Según lo señalado por el artículo 47 de la Ley 964 de 2005, se certifica que los procedimientos de control y revelación han operado adecuadamente, para asegurar que la información financiera ha sido presentada en forma adecuada.

Para dar cumplimiento a lo dispuesto por el párrafo 2º del artículo 87 de la Ley 1676 de 2013 (sobre garantías mobiliarias) se deja constancia que Enka de Colombia no ha entorpecido la libre circulación de las facturas emitidas por los vendedores o proveedores de la Compañía.

De los señores Accionistas:

Junta Directiva

Ana María Giraldo Mira
Jorge Mario Valderrama Vélez
Alejandro Sanín Campillo
Jorge Andrés Botero Soto
Juan Blanco Ruiz
Darío Fernando Gutiérrez Cuartas
Rafael Ignacio Posada Peláez

Presidente

Álvaro Hincapié Vélez

Informe del Revisor Fiscal

A la Asamblea de Accionistas
de Enka de Colombia S. A.

19 de febrero de 2014

He auditado los balances generales de Enka de Colombia S. A. al 31 de diciembre de 2013 y 2012 y los correspondientes estados de resultados, de cambios en el patrimonio de los accionistas, de cambios en la situación financiera y de flujos de efectivo de los años terminados en esas fechas, y el resumen de las principales políticas contables indicadas en la Nota 3 y otras notas explicativas.

La administración es responsable por la adecuada preparación y presentación de estos estados financieros de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados en Colombia para instituciones vigiladas por la Superintendencia Financiera de Colombia. Esta responsabilidad incluye diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para que estos estados financieros estén libres de errores de importancia relativa debido a fraude o error; seleccionar y aplicar las políticas contables apropiadas, así como establecer los estimados contables que sean razonables en las circunstancias.

Mi responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre dichos estados financieros con base en mis auditorías. Obtuve las informaciones necesarias para cumplir mis funciones de revisoría fiscal y llevé a cabo mi trabajo de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Colombia. Estas normas

requieren que planee y efectúe la auditoría para obtener una seguridad razonable de si los estados financieros están libres de errores de importancia relativa. Una auditoría de estados financieros comprende, entre otras cosas, realizar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los valores y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del revisor fiscal, incluyendo la evaluación del riesgo de errores de importancia relativa en los estados financieros. En la evaluación de esos riesgos, el revisor fiscal considera el control interno relevante de la entidad para la preparación y razonable presentación de los estados financieros, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de las políticas contables usadas y de las estimaciones contables realizadas por la administración de la entidad, así como evaluar la presentación de los estados financieros en conjunto. Considero que la evidencia de auditoría que obtuve proporciona una base razonable para fundamentar la opinión que expreso a continuación.

En mi opinión, los citados estados financieros auditados por mí, que fueron fielmente tomados de los libros, presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de



PricewaterhouseCoopers Ltda.
Edificio Forum Torre II
Calle 7 Sur No. 42 - 70, Piso 11
Apartado 81164 Envidago
Conmutador: 322 43 20
Fax 325 43 22
Medellín, Colombia
www.pwc.co

Enka de Colombia S. A. al 31 de diciembre de 2013 y 2012 y los resultados de sus operaciones, los cambios en su situación financiera y sus flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, de conformidad con principios de contabilidad generalmente aceptados en Colombia para instituciones controladas por la Superintendencia Financiera de Colombia, los cuales fueron aplicados de manera uniforme.

Con base en el resultado de mis pruebas, en mi concepto:

- a) La contabilidad de la Compañía ha sido llevada conforme a las normas legales y a la técnica contable.
- b) Las operaciones registradas en los libros y los actos de los administradores se ajustan a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea.
- c) La correspondencia, los comprobantes de las cuentas y los libros de actas y de registro de acciones se llevan y se conservan debidamente.
- d) Existen medidas adecuadas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Compañía y los de terceros que están en su poder.
- e) Se dio cumplimiento a las normas establecidas en la Circular Externa 062 de 2007, mediante la cual la Superintendencia Financiera de Colombia estableció la obligación de implementar mecanismos para la prevención y control del lavado de activos y financiación del terrorismo provenientes de actividades ilícitas a través del mercado de valores.
- f) Existe concordancia entre los estados financieros que se acompañan y el informe de gestión preparado por los administradores.

g) La información contenida en las declaraciones de autoliquidación de aportes al Sistema de Seguridad Social Integral, en particular la relativa a los afiliados y a sus ingresos base de cotización, ha sido tomada de los registros y soportes contables. La Compañía no se encuentra en mora por concepto de aportes al Sistema de Seguridad Social Integral.



Joaquín G. Molina M.

Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional No. 47170-T

Miembro de PricewaterhouseCoopers Ltda.

Certificación de los Estados Financieros

A los señores Accionistas de Enka de Colombia S.A.

19 de febrero de 2014

Los suscritos Representante Legal y Contador General de Enka de Colombia S.A. certificamos que los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2013 y 2012 han sido fielmente tomados de los libros y que antes de ser puestos a su disposición y de terceros hemos verificado las siguientes afirmaciones contenidas en ellos:

- a) Todos los activos y pasivos incluidos en los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2013 y 2012 existen y todas las transacciones incluidas en dichos estados se han realizado durante los años terminados en esas fechas.
- b) Todos los hechos económicos realizados por la Compañía durante los años terminados en 31 de diciembre de 2013 y 2012 han sido reconocidos en los estados financieros.
- c) Los activos representan probables beneficios económicos futuros (derechos) y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros (obligaciones), a nombre de la Compañía al 31 de diciembre de 2013 y 2012.
- d) Todos los elementos han sido reconocidos por sus valores apropiados de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados en Colombia.
- e) Todos los hechos económicos que afectan la Compañía han sido correctamente clasificados, descritos y revelados en los estados financieros.

Atentamente,



Álvaro Hincapié Vélez
Representante Legal



Edison Rodríguez Ruiz
Contador General
Tarjeta Profesional No. 67093-T

Certificación de los Estados Financieros Ley 964 de 2005

A los señores Accionistas de Enka de Colombia S.A.

19 de febrero de 2014

Para dar cumplimiento al artículo 46 de la Ley 964 de 2005, el suscrito Representante Legal de Enka de Colombia S.A. certifica que los Estados Financieros al 31 de diciembre de 2013, presentados al público e informados a la Superintendencia Financiera, no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de Enka de Colombia S.A.

Atentamente,



Álvaro Hincapié Vélez
Representante Legal

Balance General

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013 Y 2012

(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

Año terminado en 31 de diciembre de

Activos	Notas	2013	2012
Activos corrientes			
Disponible	5	21,287	15,892
Inversiones temporales, neto	6	1,782	31,162
Deudores, neto	7	71,335	87,507
Inventarios, neto	8	68,902	50,230
Gastos pagados por anticipado	9	663	702
Otros activos, neto	10	3,169	3,169
Total de los activos corrientes		167,138	188,662
Activos no corrientes			
Inversiones permanentes, neto	11	1,211	-
Propiedades, planta y equipo, neto	12	126,435	93,794
Derechos en fideicomiso de garantía, neto	13	397	594
Total de los activos no corrientes		128,043	94,388
Valorizaciones	23	246,601	269,111
Total de los activos		541,782	552,161
Cuentas de orden	24	879,672	852,398

Continúa en la siguiente página

Balance General (CONTINUACIÓN)

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013 Y 2012

(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

Año terminado en 31 de diciembre de

Pasivos y patrimonio de los accionistas	Notas	2013	2012
Pasivos corrientes			
Obligaciones financieras	15	13,174	9,269
Proveedores	16	33,748	20,304
Cuentas por pagar	17	8,093	6,501
Impuestos, gravámenes y tasas	18	2,239	2,390
Obligaciones laborales	19	8,476	8,654
Pasivos estimados y provisiones	20	6,832	10,630
Bonos en circulación	21	670	670
Total de los pasivos corrientes		73,232	58,418
Pasivos no corrientes			
Obligaciones financieras	15	43,926	33,089
Proveedores	16	4,736	5,282
Cuentas por pagar	17	2,500	2,857
Obligaciones laborales	19	1,213	4,334
Pasivos estimados y provisiones	20	2,131	518
Bonos en circulación	21	4,689	5,358
Total de los pasivos no corrientes		59,195	51,438
Total de los pasivos		132,427	109,856
Patrimonio de los accionistas			
(ver estado adjunto)	22	409,355	442,305
Total pasivos y patrimonio de accionistas		541,782	552,161
Cuentas de orden por contra	24	879,672	852,398

Las notas que se acompañan son parte integrante de los estados financieros.



Álvaro Hincapié Vélez
Representante Legal
(Ver certificación adjunta)



Edison Rodríguez Ruiz
Contador General
Tarjeta Profesional No. 67093-T
(Ver certificación adjunta)



Joaquín Guillermo Molina
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 47170-T
(Ver informe adjunto)

Estado de Resultados

Por el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de:
(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

	Notas	2013	2012
Ingresos operacionales	25	272,219	287,266
Costo de ventas		(248,859)	(267,078)
Utilidad bruta en ventas		23,360	20,188
Gastos operacionales			
Gastos de administración	26	(13,556)	(13,479)
Gastos de ventas	26	(15,140)	(14,989)
		(28,696)	(28,468)
Pérdida operacional		(5,336)	(8,280)
(Egresos) ingresos financieros, neto	27	(3,668)	5,241
Otros ingresos no operacionales, neto	28	749	1,443
Pérdida antes de provisión para impuesto a la renta y a la equidad – CREE		(8,255)	(1,596)
Provisión para impuesto a la renta y a la equidad - CREE	18	(2,185)	(2,390)
Pérdida neta		(10,440)	(3,986)
Pérdida neta por acción (en pesos colombianos)		(0.89)	(0.34)

Las notas que se acompañan son parte integrante de los estados financieros.



Álvaro Hincapié Vélez
Representante Legal
(Ver certificación adjunta)



Edison Rodríguez Ruiz
Contador General
Tarjeta Profesional No. 67093-T
(Ver certificación adjunta)



Joaquín Guillermo Molina
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 47170-T
(Ver informe adjunto)

Estado de cambios en el Patrimonio de los Accionistas

Por el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de:
(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

	Notas	2013	2012
Capital suscrito y pagado			
Saldo al comienzo y al final del período	22	<u>117,737</u>	<u>117,737</u>
Superávit de capital			
Saldo al comienzo y al final del período		<u>152,578</u>	<u>152,578</u>
Pérdidas acumuladas			
Saldo al comienzo del período		(148,347)	(144,361)
Pérdida neta del período		<u>(10,440)</u>	<u>(3,986)</u>
Saldo al final del período		<u>(158,787)</u>	<u>(148,347)</u>
Revalorización del patrimonio			
Saldo al comienzo y al final del período		<u>51,226</u>	<u>51,226</u>
Superávit por valorización de activos			
Saldo al comienzo del período		269,111	269,111
Movimiento neto durante el período		<u>(22,510)</u>	<u>-</u>
Saldo al final del período	23	<u>246,601</u>	<u>269,111</u>
Total del patrimonio de los accionistas		<u>409,355</u>	<u>442,305</u>

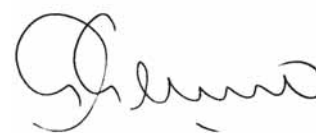
Las notas que se acompañan son parte integrante de los estados financieros.



Álvaro Hincapié Vélez
Representante Legal
(Ver certificación adjunta)



Edison Rodríguez Ruiz
Contador General
Tarjeta Profesional No. 67093-T
(Ver certificación adjunta)



Joaquín Guillermo Molina
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 47170-T
(Ver informe adjunto)

Estado de cambios en la Situación Financiera

Por el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de:
(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

	2013	2012
Recursos financieros provistos por las operaciones del año:		
Pérdida neta	(10,440)	(3,986)
Más (menos) - Cargos (créditos) a resultados del año que no afectaron el capital de trabajo:		
Amortización de derechos en fideicomiso de garantía	197	228
Pérdida en la aplicación de método de participación	39	-
Diferencia en cambio obligaciones financieras no corrientes	3,411	(1,023)
Depreciación de propiedad, planta y equipo	10,157	10,809
	<u>3,364</u>	<u>6,028</u>
Recursos financieros provistos por otras fuentes:		
Aumento en obligaciones financieras largo plazo	11,430	23,738
Aumento en obligaciones laborales largo plazo	-	4,334
Aumento en pasivos estimados y provisiones	1,613	-
Total recursos financieros provistos por las operaciones del año	<u>16,407</u>	<u>34,100</u>
Los recursos financieros fueron utilizados en:		
Adquisición de propiedades, planta y equipo	(43,377)	(36,281)
Adquisición de inversiones permanentes	(671)	-
Disminución de obligaciones laborales	(3,121)	-
Disminución en pasivos estimados provisiones largo plazo	-	(13,491)
Disminución en obligaciones financieras largo plazo	(500)	(823)
Disminución en proveedores Ley 550	(546)	(780)
Disminución en bonos Ley 550	(669)	(669)
Disminución en cuentas por pagar Ley 550	(357)	(357)
Traslado al corto plazo obligaciones financieras	(3,504)	-
Total recursos financieros utilizados	<u>(52,745)</u>	<u>(52,401)</u>
Disminución en el capital de trabajo	<u>(36,338)</u>	<u>(18,301)</u>

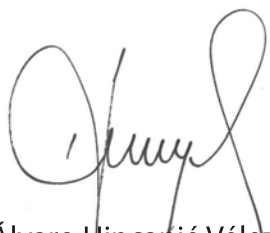
Continúa en la siguiente página

Estado de cambios en la Situación Financiera (continuación)

Por el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de:
(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

	2013	2012
Cambios en los componentes del capital de trabajo		
Disponibles	5,395	6,403
Inversiones temporales	(29,380)	(6,510)
Deudores, neto	(16,172)	(8,599)
Inventarios, neto	18,672	(2,263)
Gastos pagados por anticipado	(39)	(48)
Otros activos, neto	-	(330)
Obligaciones financieras	(3,905)	(1,127)
Proveedores	(13,444)	(1,951)
Cuentas por pagar	(1,592)	(389)
Impuestos, gravámenes y tasas	151	(92)
Obligaciones laborales	178	(2,770)
Pasivos estimados y provisiones	<u>3,798</u>	<u>(625)</u>
Disminución en el capital de trabajo	<u>(36,338)</u>	<u>(18,301)</u>


Las notas que se acompañan son parte integrante de los estados financieros.



Álvaro Hincapié Vélez
Representante Legal
(Ver certificación adjunta)



Edison Rodríguez Ruiz
Contador General
Tarjeta Profesional No. 67093-T
(Ver certificación adjunta)



Joaquín Guillermo Molina
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 47170-T
(Ver informe adjunto)

Estado de Flujos de Efectivo

Por el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de:
(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

	2013	2012
Flujos de efectivo de actividades de operación:		
Pérdida neta	(10,440)	(3,986)
Ajustes para conciliar la pérdida neta del año con el efectivo provisto por las actividades de operación:		
Provisión (recuperación) de inventarios	363	(4,923)
Recuperación provisión de cartera	1,553	-
Amortización de derechos en fideicomiso de garantía	197	228
Pérdida en la aplicación del método de participación	39	-
Diferencia en cambio obligaciones financieras	3,948	(1,629)
Depreciación de propiedades, planta y equipo	10,157	10,809
Cambio en activos y pasivos operacionales		
Inversiones temporales	29,380	6,510
Deudores	14,619	8,599
Inventarios, neto de castigos	(19,035)	7,186
Gastos pagados por anticipado	39	48
Proveedores	12,898	1,171
Cuentas por pagar	1,235	32
Impuestos, gravámenes y tasas	(151)	92
Obligaciones laborales	(3,299)	7,104
Pasivos estimados y provisiones	(2,185)	(12,866)
Efectivo provisto por actividades de operación	39,318	18,375

Continúa en la siguiente página

Estado de Flujos de Efectivo (continuación)

Por el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de:
(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos)

	2013	2012
Flujos de efectivo de actividades de inversión:		
Adquisición de propiedades, planta y equipo	(43,377)	(36,281)
Adquisición de inversiones permanentes	(671)	-
Producto de la venta de otros activos	-	330
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión	<u>(44,048)</u>	<u>(35,951)</u>
Flujos de efectivo de actividades de financiación:		
Aumento de obligaciones financieras	14,314	28,000
Cancelación bonos Ley 550	(669)	(669)
Cancelación de obligaciones financieras	(3,520)	(3,352)
Efectivo provisto por actividades de financiación	<u>10,125</u>	<u>23,979</u>
Aumento en el efectivo	5,395	6,403
Efectivo al principio del año	<u>15,892</u>	<u>9,489</u>
Efectivo al final del año	<u><u>21,287</u></u>	<u><u>15,892</u></u>

Las notas que se acompañan son parte integrante de los estados financieros.



Álvaro Hincapié Vélez
Representante Legal
(Ver certificación adjunta)



Edison Rodríguez Ruiz
Contador General
Tarjeta Profesional No. 67093-T
(Ver certificación adjunta)



Joaquín Guillermo Molina
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 47170-T
(Ver informe adjunto)

Notas a los Estados Financieros

Al 31 de diciembre de 2013 Y 2012

(Cifras expresadas en millones de pesos colombianos - \$
y en miles de dólares estadounidenses - USD)

Nota 1 – Entidad Reportante y Situación Financiera

Entidad reportante

Enka de Colombia S.A. es una sociedad anónima privada constituida de acuerdo con las leyes colombianas mediante Escritura Pública No. 2500 del 8 de septiembre de 1964 otorgada en la Notaría Séptima de Medellín, inscrita en la Cámara de Comercio de Medellín y tiene como actividad económica principal en el sector petroquímico la producción de fibras, filamentos e hilazas sintéticas y artificiales de poliéster y poliamida (nylon), de polímeros de poliéster y poliamida (nylon), reciclaje de PET, con orientación a atender con sus productos y servicios a la industria química de llantas, textil, del plástico, entre otras.

Sus instalaciones de fábrica se encuentran ubicadas en el municipio de Girardota (Antioquia) y oficinas administrativas en los municipios de Girardota y Medellín. Su domicilio social es en la ciudad de Medellín.

La Compañía en cumplimiento del mandato de la Asamblea General de Accionistas, inscribió sus acciones en el mercado público de valores. Es así como el 3 de septiembre de 2007, según Resolución 1554, la Superintendencia Financiera de Colombia autorizó la inscripción de la Acción Ordinaria de Enka de Colombia S. A. en el Registro Nacional de Valores y Emisores. Posteriormente, el 17 de septiembre de 2007, la Bolsa de Valores de Colombia, aceptó la inscripción de la acción y su negociación en el mercado público de valores.

El término de duración de la sociedad expira el 8 de septiembre del año 2063.

Situación financiera

El 5 de junio de 2002, Enka de Colombia S.A. fue aceptada por la Superintendencia de Valores (hoy Superintendencia Financiera) para promover la celebración de un acuerdo de reestructuración económica en los términos de la Ley 550 de 1999. Dicho Acuerdo de Reestructuración, que fue firmado por los acreedores internos y externos de la sociedad el 10 de febrero de 2003, modificado el 24 de noviembre de 2003 y el 22 de diciembre de 2004, contempla las siguientes condiciones para el pago de los saldos adeudados:

- a) Para las deudas con la Administración de Impuestos y Aduanas Nacionales, DIAN, la tasa de interés es del IPC, con un plazo de nueve años y dos años de gracia para pago de capital e intereses.
- b) Las deudas con el Municipio de Girardota y los aportes parafiscales son pagadas a la tasa del IPC, con un plazo de nueve años y dos años de gracia para pago de capital e intereses.
- c) Otras deudas en moneda nacional son pagadas a una tasa de interés equivalente al 50% del DTF, con un plazo de diecinueve años, cinco años de gracia para el pago de intereses y nueve años de gracia para pagos de capital.
- d) Para las deudas en moneda extranjera, tasa de interés del 0,02% anual, se paga la deuda en moneda original a un plazo de diecinueve años, cinco años de gracia para pago intereses y nueve años de gracia para pago de capital. Y la posibilidad de monetizar la deuda en cualquier momento.

El 27 de junio de 2006 se realizó una reforma al artículo 25 del acuerdo de reestructuración, con el objetivo de incentivar la capitalización de acreencias. Esta reforma permitió la capitalización de acreencias, sin límite de cuantía, hasta el 31 de diciembre de 2007 y estableció como valor de la acción el 50% del valor intrínseco al 31 de diciembre de 2005 (\$31.02 por acción). Así mismo, la reforma aumentó el capital autorizado de la Compañía en \$65,000 millones (el capital autorizado quedó en \$140,000 millones), para permitir las posibles capitalizaciones de acreencias. Como resultado de lo anterior durante el año 2007 se capitalizaron acreencias por valor de \$180,722; durante la vigencia del acuerdo se han capitalizado \$226,425.

El pago de las obligaciones fiscales y parafiscales se realizó entre los años 2005 a 2011. A partir del mes de marzo del año 2012 se comenzó a pagar a los demás acreedores externos (financieros, tenedores de bonos y proveedores), el saldo de lo adeudado se pagará en 40 contados trimestrales durante los años 2012 a 2021.

Hasta la fecha de presentación de estos estados financieros, la Compañía ha cumplido todas las obligaciones establecidas en el acuerdo de reestructuración firmado con sus acreedores.

Nota 2 - Bases para la presentación de los Estados Financieros

Importancia relativa o materialidad

La preparación de los estados financieros, de conformidad con principios de contabilidad generalmente aceptados en Colombia, requiere que la administración haga estimaciones y presunciones que afectan los montos reportados de activos y pasivos en la fecha de corte de los estados

financieros y los montos reportados de ingresos y gastos durante el período cubierto. La materialidad utilizada para los estados financieros al 31 de diciembre de 2013 y 2012 fue determinada sobre la base del 5% del activo corriente y del activo total, del pasivo corriente y del pasivo total, del patrimonio, del capital de trabajo y de los resultados del ejercicio antes de impuestos, según corresponda.

Ajustes por Inflación

Hasta el 31 de diciembre de 2006, los activos y pasivos no monetarios y el patrimonio de los accionistas, con excepción de las cuentas de resultados y el superávit por valorizaciones de activos, se actualizaban monetariamente en forma prospectiva mediante el uso de índices generales de precios al consumidor (Porcentajes de Ajuste del Año Gravable - PAAG); los ajustes respectivos se llevaban a la cuenta de corrección monetaria del estado de resultados. A partir del 1 enero de 2007 el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo mediante el Decreto No. 1536 del 7 de mayo de 2007 suspendió el sistema de ajustes integrales por inflación para efectos contables. Los ajustes por inflación acumulados en las cuentas hasta el 31 de diciembre de 2006, no se pueden reversar y forman parte del saldo de sus respectivas cuentas para todos los efectos contables; hasta su cancelación, depreciación o amortización. Así mismo, el saldo de la cuenta de revalorización del patrimonio, puede ser disminuido por el reconocimiento del impuesto al patrimonio liquidado y no podrá distribuirse como utilidad hasta tanto no se liquide la empresa o se capitalice su valor de acuerdo con las normas legales. Una vez se capitalice, podrá servir para absorber pérdidas, únicamente cuando la Compañía se encuentre en causal de disolución y no podrá utilizarse para disminuir el capital con reembolso de aportes a los socios o accionistas.

Nota 3 - Principales políticas y prácticas contables

Para la preparación de sus estados financieros la Compañía, por disposición legal, debe observar principios de contabilidad generalmente aceptados en Colombia para instituciones controladas por la Superintendencia Financiera y por otras normas legales; dichos principios pueden diferir en algunos aspectos de los establecidos por otros organismos del Estado. A continuación se describen las principales políticas y prácticas contables que la Compañía ha adoptado en concordancia con lo anterior.

Inversiones

Las disposiciones de la Superintendencia Financiera requieren que las inversiones que posee la Compañía se clasifiquen, de acuerdo con la intención de su realización por parte de la gerencia, en negociables, antes de tres años, y permanentes después de tres años y de acuerdo con los rendimientos que generen en inversiones de renta fija y de renta variable. Una vez clasificadas las inversiones se registran y valúan de la siguiente manera:

a) Las inversiones en compañías subordinadas en las cuales más del 50% del capital pertenezca a la matriz, directamente o por intermedio o con el concurso de sus subordinadas, entre otros criterios, se contabilizan por el método de participación patrimonial. Bajo este método las inversiones se registran inicialmente al costo y posteriormente se ajustan, con abono o cargo a resultados según sea el caso, para reconocer la participación en las utilidades o pérdidas en las compañías subordinadas, previa eliminación de las utilidades no realizadas entre las subordinadas y la matriz. La distribución en efectivo de las utilidades de estas compañías se registran como un menor valor de la inversión. Adicional a lo anterior también se registra como un mayor o menor valor de las inversiones indicadas, la participación proporcional en las variaciones en otras cuentas del patrimonio de las subordinadas diferentes de

resultados del ejercicio, con abono o cargo a la cuenta de superávit por método de participación en el patrimonio.

b) Las inversiones de renta fija (derechos de deuda), independiente de su clasificación entre negociables o permanentes, se registran inicialmente por su costo de adquisición y mensualmente se ajustan al valor de realización, determinado con base en su valor de mercado en bolsa (o a falta de éste con base en la tasa interna de retorno de cada título, calculado al momento de la compra). El ajuste resultante se lleva a la cuenta de resultados.

Provisión para deudores de difícil cobro

La provisión para deudores de difícil cobro se revisa y actualiza al fin de cada año, con base en análisis de antigüedad de saldos, evaluaciones de la cobrabilidad de las cuentas individuales y capacidad de pago de los deudores. Periódicamente se cargan a la provisión las sumas que son consideradas incobrables.

Inventarios

Los inventarios se contabilizan al costo y al cierre del ejercicio son reducidos a su valor de realización si éste es menor.

El costo de los inventarios de productos terminados y productos en proceso se determinan con base en el método PEPS (primero en entrar primero en salir). El costo de los inventarios de materias primas, material de empaque, repuestos y accesorios, mercancía no fabricada por la empresa se determinan con base en el método promedio. El costo de los inventarios en tránsito se determina sobre valores específicos.

Al cierre de cada ejercicio se determinan los inventarios considerados obsoletos y/o de lento movimiento y se procede a constituir la respectiva provisión o su castigo.

La compañía tiene una provisión para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el valor de mercado para los

productos terminados, cuyos precios tienen una volatilidad significativa en el mercado internacional. La provisión se realiza con base en estimaciones del comportamiento de los precios futuros obtenidos de publicaciones especializadas de la industria. La compañía actualiza sus costos con base en dichos cambios afectando la mencionada provisión, de manera que el inventario al cierre del ejercicio refleje el valor estimado de mercado en el ejercicio siguiente.

Gastos pagados por anticipado

Los gastos pagados por anticipado incluyen principalmente partidas monetarias como las primas de seguros, impuestos y otros gastos menores que se amortizan con base en su causación.

Otros activos

Se contabilizan en esta cuenta principalmente bienes raíces recibidos como pago de obligaciones pendientes. Estos bienes se tienen disponibles para la venta y son valuados al menos cada tres años mediante avalúos técnicos para reflejar su valor de mercado mediante valorizaciones o provisiones por desvalorización.

Propiedades, planta y equipo y depreciación

Las propiedades, planta y equipo se contabilizan al costo, que en lo pertinente incluye: a) gastos de financiación, de nacionalización y seguros incurridos para su adquisición hasta que se encuentran en condiciones de utilización y b) ajustes por inflación desde el año 1992 y hasta el año 2006.

Las ventas y retiros de tales activos se descargan al costo neto ajustado respectivo, y las diferencias entre el precio de venta y el costo neto ajustado se llevan a resultados.

La depreciación se calcula sobre el costo ajustado por inflación, por el método de línea recta, con base en la vida útil probable de los activos a las tasas anuales del 5% para construcciones y edificaciones, 10% para equipo de oficina y maquinaria y equipo, y

20% para equipo de transporte, equipo de computación y comunicación. Las reparaciones y el mantenimiento de estos activos se cargan a resultados, en tanto que las mejoras y adiciones se agregan al costo de los mismos.

Derechos en fideicomiso de garantía

Los bienes constituidos como derechos en fideicomiso de garantía, se contabilizan teniendo en cuenta el valor neto de la propiedad, planta y equipo al momento de su constitución y la diferencia con el valor asignado según escritura pública, como valorización de activos entregados en garantía. Estos activos fueron ajustados por inflación hasta el 31 de diciembre de 2006, siguiendo las políticas legales (igual que las propiedades, planta y equipo) y son amortizados por el sistema de línea recta de acuerdo con su vida útil.

Valorizaciones y desvalorizaciones de activos

Las valorizaciones de activos que forman parte del patrimonio, incluyen:

a) Exceso de avalúos técnicos de propiedades, planta y equipo sobre los respectivos costos netos ajustados por inflación. Dichos avalúos fueron practicados por peritos independientes. Tanto los avalúos de maquinaria y equipo, como los de construcciones y edificaciones, fueron realizados en el mes de diciembre de 2013.

Los avalúos son actualizados cada tres años según los requerimientos de la norma contable, salvo que existan circunstancias especiales de mercado que ameriten su actualización en una fecha anterior.

b) Excedentes del valor del fideicomiso de garantía al fin del ejercicio sobre su costo neto ajustado por inflación.

c) Las desvalorizaciones de propiedades, planta y equipo son cargadas a resultados e incluyen el efecto de avalúos técnicos de dichos activos sobre su costo neto en libros.

Obligaciones laborales

Las obligaciones laborales se ajustan al fin de cada ejercicio con base en las disposiciones legales y los convenios laborales vigentes.

Pasivos estimados y provisiones

Los pasivos estimados y provisiones incluyen los siguientes rubros:

- a) Los montos de pensión anticipada e indemnizaciones con los empleados que la Compañía ha considerado pagar dentro de los años siguientes como parte del proceso de reestructuración laboral.
- b) Los fletes y gastos de exportación, así como otros gastos que no alcanzan a ser facturados al cierre de año.

Impuesto sobre la renta

El impuesto sobre la renta por pagar se determina con base en estimaciones de la renta líquida o de renta presuntiva, la que fuere mayor.

Cuentas de orden deudoras y acreedoras

Se registran como cuentas de orden los compromisos pendientes de formalización y los derechos o responsabilidades contingentes. Además, se utilizan cuentas de orden fiscales para registrar las diferencias entre los datos contables y los datos con fines tributarios.

Conversión de transacciones y saldos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se contabilizan a las tasas de cambio aplicables que estén vigentes en sus respectivas fechas. Al cierre de cada ejercicio, los saldos por cobrar o por pagar se ajustan a la tasa de cambio representativa del mercado certificada por la Superintendencia Financiera. En lo relativo a saldos por cobrar, las diferencias en cambio se llevan a resultados como

ingresos financieros. En lo relativo a cuentas por pagar, las diferencias en cambio se llevan a resultados como gastos financieros.

Instrumentos financieros derivados

En el curso normal de los negocios, la Compañía tiene implementado un sistema de coberturas cambiarias a través de operaciones con instrumentos financieros derivados con el propósito de mitigar el impacto de fluctuaciones del tipo de cambio en los resultados y en el flujo de caja de la compañía, originadas a partir de la compra de materias primas y compromisos de venta denominados en dólares. En los años 2012 y 2013 estos instrumentos corresponden principalmente a contratos forward de cobertura e incluye un instrumento swap de obligaciones financieras, que tiene como objetivo cubrir la volatilidad de la tasa Libor y tener una tasa fija en dólares durante el tiempo que dure la obligación.

La Compañía registra los forward en cuentas de orden deudoras o acreedoras según sea el subyacente un derecho o una obligación, y al momento de liquidar cada operación se registra la utilidad o pérdida generada en el estado de resultados.

Para los swap, con base en el contrato se registra la obligación correspondiente y mensualmente se registran los intereses que se generan en el contrato, con cargo a resultados. En el momento en que se liquida el contrato, se cancelan los saldos correspondientes al valor de la obligación y la diferencia entre uno y otro se registra como utilidad o pérdida en el estado de resultados por valoración de derivados.

Reconocimiento de ingresos, costos y gastos

Los ingresos provenientes de ventas se reconocen cuando el producto es despachado. Los costos y gastos se registran con base en el sistema de causación.

Estado de flujos de efectivo

Los estados de flujos de efectivo que se acompañan fueron preparados usando el método indirecto, el cual incluye la conciliación de la pérdida neta del año con el efectivo neto provisto por las actividades operacionales.

Pérdida neta por acción

La pérdida neta por acción se calcula con base en el promedio anual ponderado de las acciones suscritas en circulación durante cada año (11.773.724.183 acciones durante los años 2013 y 2012).

Reclasificaciones de los estados financieros

Ciertas cifras incluidas en los estados financieros al 31 de diciembre de 2012, fueron reclasificadas para informarlas en la presentación de los estados financieros correspondientes al año 2013.

Cambios normativos- convergencia NIIF

El 29 de diciembre de 2012 el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo expidió el Decreto 2784, mediante el cual se reglamentó la Ley 1314 de 2009 sobre el marco técnico normativo para los preparadores de información financiera que conforman el grupo 1: Emisores de valores, entidades de interés público y entidades que cumplan los parámetros establecidos en esta disposición.

Este marco técnico fue elaborado con base en las Normas Internacionales de Información Financiera –NIIF–, las Normas Internacionales de Contabilidad –NIC–, las interpretaciones SIC, las interpretaciones CINIIF y el marco conceptual para la información financiera, emitidas en español al 1º de enero de 2012, por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés).

Según el cronograma de aplicación, el año 2013 ha sido un período de preparación y capacitación con

la obligación inicial de presentar un plan de implementación aprobado por la junta directiva, con responsables y metas de seguimiento y control. El año 2014 será el período de transición y el 2015 el de aplicación plena del nuevo marco normativo.

De acuerdo con lo indicado en el Decreto 2784 de 2012, modificado por el Decreto 3024 de 2013, se establece la obligación de preparar un estado de situación financiera de apertura al 1 de enero del 2014 bajo la nueva normatividad, de modo que durante todo el año 2014 se lleve a cabo la transición, con la aplicación simultánea de la actual y la nueva normatividad contable.

Los últimos estados financieros oficiales conforme a los Decretos 2649 y 2650 de 1993 serán con corte al 31 de diciembre del 2014 y los primeros estados financieros bajo la nueva normatividad serán los del año 2015 que requieren su comparación con la información de transición del año 2014, bajo el marco técnico normativo establecido en el Decreto 2784 de 2012 y modificado por el Decreto 3023 de 2013.

Nota 4 - Saldos en moneda extranjera

Las normas vigentes permiten la libre negociación de divisas extranjeras a través de los bancos y demás instituciones financieras a tasas libres de cambio. No obstante, la mayoría de las transacciones en moneda extranjera todavía requieren el cumplimiento de ciertos requisitos legales.

Las operaciones y saldos en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio representativa del mercado certificada por la Superintendencia Financiera, la cual fue utilizada para la preparación de los estados financieros al 31 de diciembre de 2013 y 2012. La tasa de cambio representativa del mercado al 31 de diciembre de 2013 fue de \$1,926.83 y al 31 de diciembre de 2012 fue de \$1,768.23 por dólar.

La Compañía tenía los siguientes activos y pasivos en moneda extranjera, contabilizados por su equivalente en pesos al 31 de diciembre:

Activo	2013		2012	
	USD	\$	USD	\$
Activo corriente				
Disponible	3,556	6,852	4,599	8,133
Deudores – clientes	11,180	21,542	15,810	27,956
Otros deudores	1,001	1,929	1,722	3,045
Total activo	15,737	30,323	22,131	39,134
Pasivo				
Pasivo corriente				
Obligaciones financieras	6,755	13,016	5,065	8,955
Proveedores	9,988	19,245	6,399	11,314
Pasivos estimados y provisiones	752	1,449	928	1,642
Otros pasivos	500	963	-	-
	<u>17,995</u>	<u>34,673</u>	<u>12,392</u>	<u>21,911</u>
Pasivo no corriente				
Obligaciones financieras	20,980	40,425	16,451	29,089
Proveedores	600	1,156	674	1,192
	<u>21,580</u>	<u>41,581</u>	<u>17,125</u>	<u>30,281</u>
Total pasivo	39,575	76,254	29,517	52,192
Posición neta, pasiva	<u>(23,838)</u>	<u>(45,931)</u>	<u>(7,386)</u>	<u>(13,058)</u>

Nota 5 – Disponible

El saldo del disponible, al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Caja y Bancos (*)	11,523	14,386
Cuentas de ahorro	9,764	1,506
	<u>21,287</u>	<u>15,892</u>

(*) Incluye en el año 2013 \$533 restringidos para pago de obligaciones en 2014.

Nota 6 – Inversiones temporales, neto

El saldo de inversiones temporales, neto al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Acciones en:		
Clubes sociales	372	372
	<u>372</u>	<u>372</u>
Provisión para protección de inversiones	(372)	(372)
	<u>-</u>	<u>-</u>
Títulos en:		
TIDIS (Títulos devolución de impuestos)	1,782	1,547
APT (Administración Portafolio de Terceros) (*)	-	29,615
	<u>1,782</u>	<u>31,162</u>

(*) Portafolio que fue administrado por la compañía Bolsa y Renta (hoy BTG Pactual).

Los rendimientos sobre estas inversiones fueron 2013: \$672 (2012 : \$2,870).

Nota 7 - Deudores, neto

El saldo de deudores, neto al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Deudores corrientes		
Clientes nacionales	42,700	47,423
Clientes del exterior	21,542	27,956
Anticipo de impuestos y contribuciones o saldos a favor	5,850	7,349
Anticipos y avances	2,104	4,615
Otros deudores	<u>1,221</u>	<u>3,663</u>
	73,417	91,006
Provisión para créditos de dudoso cobro	<u>(2,082)</u>	<u>(3,499)</u>
	<u>71,335</u>	<u>87,507</u>

El saldo de la cartera de clientes nacionales y del exterior, clasificada por edades, al 31 de diciembre estaba conformado así:

	2013	2012
Por vencer	50,417	60,519
Vencida		
De 1 a 30 días	9,666	10,280
De 31 a 60 días	1,682	2,986
De 61 a 90 días	1,603	280
De 91 a 360 días	661	1,162
Más de 360 días	<u>213</u>	<u>152</u>
Total vencida	<u>13,825</u>	<u>14,860</u>
Total cartera (*)	<u>64,242</u>	<u>75,379</u>
Deudores no corrientes		
Clientes de difícil cobro (**)	<u>493</u>	<u>629</u>
Provisión para créditos de dudoso cobro	<u>(493)</u>	<u>(629)</u>
	<u>-</u>	<u>-</u>

(*) La cartera se encuentra amparada bajo una póliza de seguro de crédito, con la cual se garantiza el pago de la cartera y de esta forma asegurar el retorno del capital de trabajo. El porcentaje asegurado en 2013 es del 91% (2012 – 93%).

(**) Cartera que se encuentra reestructurada directamente por la Compañía o que presenta vencimientos importantes derivados de incumplimiento de pagos y están en proceso de recaudo. La administración de la Compañía provisionó la totalidad de los saldos de estas deudas, una vez evaluadas las condiciones suscritas en los acuerdos.

El saldo de la cartera no corriente al 31 de diciembre de 2013 tenía los siguientes vencimientos:

Año	Valor
2015	143
2016	143
2017	41
Sin acuerdo	<u>166</u>
	<u>493</u>

El movimiento de la provisión para deudores de difícil cobro es el siguiente:

	2013	2012
Saldo inicial	4,128	4,128
Disminución de provisión	(1,553)	-
Total provisión	<u>2,575</u>	<u>4,128</u>
Provisión para deudores a largo plazo	<u>493</u>	<u>629</u>
Provisión para deudores a corto plazo	<u>2,082</u>	<u>3,499</u>

Nota 8 - Inventarios, neto

El saldo de inventarios, neto al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Materias primas	25,883	13,644
Productos terminados	25,396	22,541
Materiales, repuestos y accesorios	9,727	8,671
Inventario en tránsito	8,504	7,764
Productos en proceso	8,093	4,846
Mercancía no fabricada por la empresa	3,732	4,655
Envases y empaques	<u>832</u>	<u>1,011</u>
	82,167	63,132
Provisión para inventarios	<u>(13,265)</u>	<u>(12,902)</u>
	<u>68,902</u>	<u>50,230</u>

El movimiento de la provisión para inventarios es el siguiente:

	2013	2012
Saldo inicial	12,902	17,826
Recuperación provisión	-	(4,924)
Incremento de provisión	<u>363</u>	<u>-</u>
Total provisión	<u>13,265</u>	<u>12,902</u>

Nota 9 - Gastos pagados por anticipado

El saldo de gastos pagados por anticipado al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Seguros	<u>663</u>	<u>702</u>
	<u>663</u>	<u>702</u>

Nota 10 - Otros activos, neto

El saldo de otros activos, neto al 31 de diciembre corresponde a daciones en pago y comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Terrenos	2,500	2,500
Ajustes por inflación	<u>669</u>	<u>669</u>
	<u>3,169</u>	<u>3,169</u>

Nota 11 - Inversiones permanentes, neto

EKO RED S.A.S.

Esta Compañía se constituyó en enero de 2013 con el objeto de acopiar, transformar y comercializar productos de reciclaje y excedentes industriales. Su domicilio principal es la ciudad de Medellín. La participación de Enka de Colombia S.A. en esta sociedad es del 51% equivalentes a 1.249.500 acciones privilegiadas, por lo cual es considerada una inversión controlada.

El saldo de los estados financieros y la participación en la Compañía al 31 de diciembre era la siguiente:

	Saldos 2013	Participación 2013
Activos	2,592	1,322
Pasivos	219	112
Patrimonio	2,373	1,210
Pérdida del ejercicio	(77)	(39)

Durante el año 2013 se contabilizó método de participación llevando a resultados la participación de la pérdida por \$39.

El saldo de inversiones permanentes, neto al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Acciones privilegiadas en:		
Eko Red S.A.S.	<u>1,250</u>	<u>-</u>
	1,250	-
Método participación	<u>(39)</u>	<u>-</u>
	<u>1,211</u>	<u>-</u>

Nota 12 - Propiedades, planta y equipo, neto

El saldo de propiedades, planta y equipo, neto al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Maquinaria y equipo	328,692	327,961
Maquinaria y equipo en montaje	75,422	38,094
Construcciones y edificaciones	58,943	58,943
Construcciones en curso	9,435	4,854
Equipo de computación y comunicación	8,906	8,748
Terrenos	3,687	3,687
Equipo de oficina	1,801	1,801
Flota y equipo de transporte	560	560
	487,446	444,648
Depreciación acumulada	(361,011)	(350,854)
	<u>126,435</u>	<u>93,794</u>

La depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Maquinaria y equipo	302,308	294,753
Construcciones y edificaciones	47,871	45,415
Equipo de computación y comunicación	8,618	8,539
Equipo de oficina	1,786	1,783
Flota y equipo de transporte	428	364
	<u>361,011</u>	<u>350,854</u>

La depreciación total con cargo a resultados del año 2013 fue de \$10,157 (2012 : \$10,809).

Nota 13 - Derechos en fideicomiso de garantía, neto

El saldo de derechos en fideicomiso de garantía, neto al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Maquinaria y equipo	125,355	125,355
Edificios	5,668	5,668
Terrenos	25	25
	131,048	131,048
Amortización acumulada	(130,651)	(130,454)
	<u>397</u>	<u>594</u>

La amortización total con cargo a resultados en el año 2013 fue de \$197 (2012 : \$228).

Durante 1999 la Compañía conformó un patrimonio autónomo por \$267,179 a través de fiducia, para garantizar el pasivo financiero de la empresa, representados en maquinaria y equipo, edificios y terrenos, según acuerdo celebrado con entidades bancarias nacionales, internacionales y tenedores de bonos. Al 31 de diciembre de 2013 las deudas garantizada por este patrimonio autónomo ascendían a \$61,958 (2012: \$55,210).

Nota 14 - Cuentas con compañías vinculadas y accionistas

En el año 2013 Enka de Colombia S.A. y Cooperenka, se unieron para crear Eko Red S.A.S, una Compañía que se encarga de proveer las botellas de PET reciclado para garantizar el abastecimiento de esta materia prima. Durante el año 2013 se realizaron operaciones de compra de PET reciclado por un valor total de \$11.609. Igualmente Enka de Colombia S.A. durante el año 2013 realizó ventas a Eko Red S.A.S. de escama reciclada y Botella PET reciclada por un total de \$18.

Durante los años 2013 y 2012 se realizaron operaciones de adquisición de pólizas de seguros, pagos de aportes EPS y pagos de aportes ARL por valor de \$6,600 y \$6,720 respectivamente, con compañías vinculadas con el accionista Grupo de Inversiones Suramericana S.A., como se detalle a continuación:

	2013	2012
Póliza todo-riesgo	1,412	1,234
Póliza infidelidad y riesgos financieros	93	54
Póliza responsabilidad civil	47	47
Otras pólizas	9	23
Aportes EPS	1,500	1,580
Pensiones y cesantías	2,349	2,538
Aportes ARL	406	434
Medicina prepagada y pólizas de vida	784	810
	<u>6,600</u>	<u>6,720</u>

Estas transacciones fueron realizadas a precios y en condiciones normales de mercado.

Se realizaron las siguientes transacciones con directores, representantes legales y personal administrativo y de ventas:

	2013	2012
Honorarios Junta Directiva	87	66
Salarios personal administrativo y de ventas	12,374	12,336

Durante los años 2013 y 2012 no se llevaron a cabo operaciones de las siguientes características:

- Servicios gratuitos o compensados con cargo a una compañía vinculada.
- Préstamos con tasas de interés diferentes a los que ordinariamente se pagan o cobran a terceros en condiciones similares de plazo, riesgo, etc.
- Préstamos que impliquen para el deudor una obligación que no corresponda a la esencia o naturaleza del contrato de mutuo.

Nota 15 - Obligaciones financieras

Las obligaciones financieras corrientes al 31 de diciembre, comprendían lo siguiente:

	% de interés	2013	2012
Bancos nacionales	Entre Libor 6m + 1.95 y 2.80	9,170	8,769
Bancos del Exterior	Libor 3m + 4.24	3,504	-
Financieras Ley 550	50% del DTF	500	500
		<u>13,174</u>	<u>9,269</u>

Las obligaciones financieras no corrientes al 31 de diciembre, comprendían lo siguiente:

	% de interés	2013	2012
Bancos del Exterior (*)	Libor 3m + 4.24	40,426	29,089
Financieras Ley 550 (**)	50% del DTF	3,500	4,000
		<u>43,926</u>	<u>33,089</u>

(*) El valor de los próximos vencimientos es: 2015 : \$4,899; 2016 : \$5,167; 2017 : \$5,452; 2018 : \$5,754; 2019 y siguientes: \$19,154.

(**) La clasificación del vencimiento de obligaciones Ley 550, se basa en el acuerdo de reestructuración, según se indica en la nota 1 a los estados financieros. El valor de los próximos vencimientos es: 2015 : \$500; 2016 : \$500; 2017 : \$500; 2018 : \$500; 2019 y siguientes: \$1,500.

Nota 16 - Proveedores

El saldo de proveedores al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Proveedores corrientes		
Proveedores		
Nacionales	11,941	8,362
Del exterior	21,133	11,283
Proveedores Ley 550		
Nacionales	511	511
Del exterior	163	148
	<u>33,748</u>	<u>20,304</u>
Proveedores no corrientes		
Proveedores Ley 550 (*)		
Nacionales	3,581	4,092
Del exterior	1,155	1,190
	<u>4,736</u>	<u>5,282</u>

(*) La clasificación del vencimiento de obligaciones Ley 550, se basa en el acuerdo de reestructuración, según se indica en la nota 1 a los estados financieros. El valor de los próximos vencimientos es: 2015 : \$660; 2016 : \$660; 2017 : \$660; 2018 : \$660; 2019 y siguientes: \$2,096.

Nota 17 - Cuentas por pagar

El saldo de cuentas por pagar al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Cuentas por pagar corrientes		
Cuentas corrientes comerciales	2,518	1,006
Acreedores varios	2,407	1,919
Retenciones y aportes de nómina	1,010	1,233
Anticipos y depósitos recibidos	975	989
Retención en la fuente	447	742
Intereses por pagar Ley 550	375	375
Intereses por pagar	361	237
	<u>8,093</u>	<u>6,501</u>
Cuentas por pagar no corrientes (*)		
Intereses por pagar Ley 550	<u>2,500</u>	<u>2,857</u>
	<u>2,500</u>	<u>2,857</u>

(*) La clasificación del vencimiento de obligaciones Ley 550, se basa en el acuerdo de reestructuración, según se indica en la nota 1 a los estados financieros. El valor de los próximos vencimientos es: 2015 : \$357; 2016 : \$357; 2017 : \$357, 2018 : \$357; 2019 y siguientes: \$1,072.

Nota 18 - Impuestos, gravámenes y tasas

El saldo de impuestos, gravámenes y tasas al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Impuesto de renta y complementarios	1,646	2,390
Impuestos sobre la renta para la equidad –CREE	593	-
	<u>2,239</u>	<u>2,390</u>

Impuesto sobre la renta y complementario de ganancia ocasional

Las disposiciones fiscales vigentes aplicables a la Compañía estipulan que:

- A partir del 1 de enero de 2013, las rentas fiscales en Colombia, se gravan a la tarifa del 25% a título de impuesto de renta y complementarios, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición manejen tarifas especiales.
- La base para determinar el impuesto sobre la renta no puede ser inferior al 3% de su patrimonio líquido

en el último día del ejercicio gravable inmediatamente anterior.

- A partir del año gravable 2007 se eliminó para efectos fiscales el sistema de ajustes integrales por inflación y se reactivó el impuesto de ganancias ocasionales para las personas jurídicas sobre el total de la ganancia ocasional gravable que obtengan los contribuyentes durante el año. La tarifa única aplicable sobre la ganancia ocasional gravable hasta el año 2012 fue del 33%. El artículo 109 de la Ley 1607 de diciembre de 2012, estableció la nueva tarifa para el impuesto sobre ganancias ocasionales de las sociedades en un 10%, a partir el año gravable 2013.

d) A partir del año gravable 2007 y únicamente para efectos fiscales, los contribuyentes podrán reajustar anualmente el costo de los bienes muebles e inmuebles que tengan carácter de activos fijos. El porcentaje de ajuste será el que fije la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales mediante Resolución.

e) Hasta el año gravable 2010, y para aquellos contribuyentes que tuviesen un contrato de estabilidad jurídica firmado hasta el 31 de diciembre de 2012, es aplicable la deducción especial por inversiones efectivas realizadas en activos fijos reales productivos equivalente al 30% del valor de la inversión y su utilización no genera utilidad gravada en cabeza de los socios o accionistas. Los contribuyentes que hubieren adquirido activos fijos depreciables a partir del 1º de enero de 2007 y utilicen la deducción aquí establecida, sólo podrán depreciar dichos activos por el sistema de línea recta y no tendrán derecho al beneficio de auditoría, aun cumpliendo los presupuestos establecidos en las normas tributarias para acceder al mismo. Sobre la deducción tomada en años anteriores, si el bien objeto del beneficio se deja de utilizar en la actividad productora de renta, se enajena o se da de baja antes del término de su vida útil, se debe incorporar un ingreso por recuperación proporcional a la vida útil restante al momento de su abandono o venta. La Ley 1607 de 2012, derogó la norma que permitía firmar contratos de estabilidad jurídica, a partir del año gravable 2013.

f) Al 31 de diciembre de 2013 la Compañía presenta pérdidas fiscales por compensar por valor de \$105,391, originadas durante los años 2008 a 2013. De acuerdo con las normas fiscales vigentes, las pérdidas originadas a partir del año gravable 2007 podrán ser compensadas, reajustadas fiscalmente, sin limitación porcentual, en cualquier tiempo, con las rentas líquidas ordinarias sin perjuicio de la renta presuntiva del ejercicio. Las pérdidas de las sociedades no serán

trasladables a los accionistas o socios. Las pérdidas fiscales originadas en ingresos no constitutivos de renta ni de ganancia ocasional, y en costos y deducciones que no tengan relación de causalidad con la generación de la renta gravable, en ningún caso podrán ser compensadas con las rentas líquidas del contribuyente.

g) Al 31 de diciembre de 2013 la Compañía presenta excesos de renta presuntiva sobre renta ordinaria por valor de \$21,195, generados durante los años 2011 a 2013. De acuerdo con las disposiciones tributarias vigentes los excesos de renta presuntiva sobre la renta ordinaria pueden ser compensados con la renta líquida ordinaria, dentro de los cinco años siguientes, reajustados fiscalmente.

La compensación de pérdidas fiscales o excesos de renta presuntiva sólo se podrán aplicar al impuesto básico de renta y no al impuesto sobre la renta para la equidad "CREE", según lo establecido en la Ley 1607 de diciembre de 2012.

La Compañía posee pérdidas fiscales y excesos de renta presuntiva reajustadas fiscalmente, así:

Año	Pérdida Fiscal	Exceso Presunta/ordinaria	Total
2008	39,906	-	39,906
2009	14,526	-	14,526
2010	6,101	-	6,101
2011	14,084	7,346	21,430
2012	19,016	7,248	26,264
2013	<u>11,758</u>	<u>6,601</u>	<u>18,359</u>
	<u>105,391</u>	<u>21,195</u>	<u>126,586</u>

h) A partir del año gravable 2013 se incorporan nuevos conceptos de ganancia ocasional adicionales a los ya establecidos al 31 de diciembre de 2012.

A continuación se detalla la conciliación entre la pérdida antes de provisión para impuesto sobre la renta y la renta gravable por los años terminados el 31 de diciembre:

	2013	2012
Pérdida antes de provisión para impuesto sobre la renta	(8,255)	(1,596)
Más (menos) – Ajuste a ingresos y gastos neto	<u>(3,503)</u>	<u>(16,937)</u>
Pérdida líquida	<u>(11,758)</u>	<u>(18,533)</u>
Renta presuntiva (*)	<u>6,601</u>	<u>7,241</u>
Patrimonio líquido 2012 depurado	220,017	
Tasa	3%	
Renta presuntiva (*)	6,601	
Tarifa de impuesto	25%	
Impuesto sobre renta presuntiva	(1,650)	
Provisión impuesto de renta del año	1,650	2,390
Otros	<u>(4)</u>	<u>-</u>
	1,646	2,390
Ajuste gasto de impuestos años anteriores	(54)	-
Impuesto sobre la renta para la equidad – CREE	<u>593</u>	<u>-</u>
Total gasto impuesto de renta	<u>2,185</u>	<u>2,390</u>

(*) Para los años gravables 2013 y 2012, la empresa realiza provisión de impuesto de renta y complementarios por el régimen de renta presuntiva.

La conciliación entre el patrimonio contable y el patrimonio fiscal por el año terminado el 31 de diciembre, se presenta a continuación

	2013	2012
Patrimonio contable	409,355	442,305
Más - Provisión de cartera	2,575	4,128
Diferencia en valor patrimonial de acciones	730	730
Pérdida en método de participación	39	-
Provisión de inventarios	13,284	12,882
Diferencia patrimonial de activos	16,804	16,799
Diferencia en pasivos	10,965	12,284
Menos - Diferencia en valorizaciones de activos	<u>(246,601)</u>	<u>(269,111)</u>
Patrimonio fiscal	<u>207,151</u>	<u>220,017</u>

Las declaraciones de renta de los años 2013, 2012, 2011, 2010, 2009 y 2008 se encuentran sujetas a revisión y aceptación por parte de las autoridades tributarias. La Administración de la Compañía y sus

asesores legales consideran que las sumas contabilizadas como provisiones por impuestos son suficientes para atender cualquier pasivo adicional que se pudiera establecer con respecto a estos años.

Impuesto sobre la renta para la equidad - CREE

Las disposiciones fiscales vigentes aplicables a la Compañía estipulan que:

- a) A partir del 1 de enero de 2013, la Ley 1607 de diciembre de 2012 crea el Impuesto sobre la renta para la equidad – CREE como el aporte con el que contribuyen las sociedades y personas jurídicas y asimiladas contribuyentes declarantes del impuesto sobre la renta y complementarios en beneficio de los trabajadores, generación de empleo y la inversión social. Las entidades sin ánimo de lucro, personas naturales y sociedades declaradas como zonas francas a la tarifa del 15% no son sujetos pasivos de Impuesto sobre la renta para la equidad - CREE.
- b) La base para determinar el impuesto sobre la renta para la equidad - CREE no puede ser inferior al 3% de su patrimonio líquido en el último día del ejercicio gravable inmediatamente anterior.
- c) El impuesto sobre la renta para la equidad “CREE”, para los años 2013, 2014 y 2015 tendrá una tarifa del 9% y a partir del año gravable 2016, la tarifa de este impuesto será del 8%.

d) Según indica la Ley 1607 de diciembre de 2012, en su artículo 25, a partir del 1 de julio de 2013, están exoneradas del pago de aportes parafiscales a favor de SENA e ICBF, las personas jurídicas y asimiladas contribuyentes declarantes del impuesto sobre la renta y complementarios, correspondientes a los trabajadores que devenguen, individualmente considerados, hasta diez (10) salarios mínimos mensuales vigentes. Esta exoneración no aplica a aquellos contribuyentes no sujetos al impuesto CREE.

e) La base gravable del impuesto sobre la renta para la equidad CREE, se establecerá restando de los ingresos brutos susceptibles de incrementar el patrimonio realizados en el año gravable, las devoluciones, rebajas y descuentos y de lo así obtenido se restará lo que corresponda a los ingresos no constitutivos de renta establecidos en el Estatuto Tributario. De los ingresos netos así obtenidos, se restará el total de los costos y deducciones aplicables a este impuesto, de conformidad con lo establecido en los artículos 107 y 108 del Estatuto Tributario. A lo anterior se permitirá restar las rentas exentas que taxativamente fueron fijadas por el artículo 22 de la Ley 1607 de 2012.



**PLANTA DE RECICLAJE DE PET
BOTELLA - A - BOTELLA**

A continuación se detalla la conciliación entre la pérdida antes de provisión para impuesto sobre la renta para la equidad – CREE y la renta gravable por los años terminados el 31 de diciembre:

	2013	2012
Pérdida antes de provisión para impuesto sobre la renta	(8,255)	-
Más (menos) – Ajuste a ingresos y gastos neto	<u>(3,503)</u>	<u>-</u>
Pérdida líquida	<u>(11,758)</u>	<u>-</u>
Renta presuntiva (*)	<u>6,601</u>	<u>-</u>
Patrimonio líquido 2012 depurado	220,017	
Tasa	3%	
Renta presuntiva (*)	6,601	
Tarifa de impuesto	9%	
Impuesto sobre renta presuntiva	(594)	
Provisión impuesto de renta para la equidad - CREE	<u>(593)</u>	<u>-</u>

(*) La Compañía realizó la provisión de impuesto de renta para la equidad - CREE por el régimen de renta presuntiva.

Impuesto al patrimonio

Mediante la Ley 1370 del año 2009, se estableció el impuesto al patrimonio por el año gravable 2011 a cargo de los contribuyentes del impuesto a la renta, por lo tanto aquellos contribuyentes con patrimonio líquido superior a \$5,000 deben pagar una tarifa del 4.8% y para patrimonios líquidos entre \$3,000 y \$5,000 una tarifa del 2,4% sobre dicho patrimonio.

Asimismo, mediante el Decreto de Emergencia número 4825 de diciembre de 2010, se incluyó un nuevo rango de contribuyentes obligados a este

impuesto, estableciendo tarifa del 1% para patrimonios líquidos entre \$1,000 y \$2,000 y del 1.4% para patrimonios entre \$2,000 y \$3,000 millones, igualmente este Decreto estableció una sobretasa del 25% sobre este impuesto, la cual es aplicable únicamente a los contribuyentes del impuesto al patrimonio de la Ley 1370 de 2009.

La Compañía no está sometida al impuesto al patrimonio por encontrarse en acuerdo de reestructuración de conformidad con lo previsto en la Ley 550 de 1999.

Nota 19 - Obligaciones laborales

El saldo de obligaciones laborales al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Corto plazo		
Cesantías consolidadas	2,474	3,024
Obligación laboral Colpatria	2,287	2,760
Salarios por pagar	1,340	984
Prestaciones extralegales consolidadas	1,135	787
Vacaciones consolidadas	943	736
Intereses sobre cesantías consolidadas	297	363
	<u>8,476</u>	<u>8,654</u>
Largo plazo		
Obligación laboral Colpatria (*)	<u>1,213</u>	<u>4,334</u>
	<u>1,213</u>	<u>4,334</u>

(*) El valor de los próximos vencimientos es: 2015 : \$1,213.

Nota 20 - Pasivos estimados y provisiones

El saldo de los pasivos estimados y provisiones al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Corto plazo		
Reconversión laboral y otros	4,844	7,885
Fletes y gastos de exportación	1,641	1,737
Intereses por mora clientes	-	671
Otros	347	337
	<u>6,832</u>	<u>10,630</u>
Largo plazo:		
Reconversión laboral y pensión anticipada (*)	<u>2,131</u>	<u>518</u>
	<u>2,131</u>	<u>518</u>

(*) El valor de los próximos vencimientos es: 2015 : \$564; 2016 : \$584; 2017 : \$530; 2018 : \$263; 2019 y siguientes: \$190.

Nota 21 - Bonos en circulación

El saldo de Bonos en circulación al 31 de diciembre estaba conformado así:

	2013	2012
Corto plazo		
Bonos en circulación	670	670
	<u>670</u>	<u>670</u>
Largo plazo:		
Bonos en circulación (*)	4,689	5,358
	<u>4,689</u>	<u>5,358</u>

(*) La clasificación del vencimiento de obligaciones Ley 550, se basa en el acuerdo de reestructuración según se indica en la nota 1 a los estados financieros. El valor de los próximos vencimientos es: 2015 : \$670; 2016 : \$670; 2017 : \$670; 2018 : \$670; 2019 y siguientes : \$2,009.

Durante el año 2013 se contabilizaron con cargo a resultados \$133 (2012: \$172) por concepto de intereses y comisiones.

En 1996 la Compañía efectuó emisión de bonos ordinarios debidamente autorizada por la Asamblea General de Accionistas y por la Superintendencia de Valores (hoy Superintendencia Financiera); posteriormente en febrero del año 2003 con la firma del acuerdo de reestructuración al amparo de la Ley 550 de 1999, se reprogramaron las condiciones y con las siguientes características:

a) Denominación de los bonos	Bonos Enka 1996
b) Monto de la emisión autorizada y emitida	\$30,000
c) Saldo de la emisión (en Ley 550)	\$5,359 en 2013 y \$6,028 en 2012
d) Fecha de colocación	Marzo de 1996
e) Destinación del empréstito	Adquisición de propiedades, planta y equipo y atender necesidades de capital de trabajo
f) Valor nominal	\$1,000*
g) Fecha de redención (según acuerdo de reestructuración)	40 cuotas trimestrales durante los años 2012 a 2021.
h) Tasa de interés	50% del DTF
i) Forma de pago intereses	Los que se causen a partir del 1 de enero de 2008 se pagarán en 16 contados trimestrales vencidos. Los intereses que se causen antes y durante el período de gracia se pagan en la misma forma que el capital.
j) Representante legal de los tenedores	Fiduciaria Popular S. A.
k) Garantías	Maquinaria en Patrimonio Autónomo
l) Administradores de la emisión	Fiduciaria Bancolombia S. A.

*Expresado en pesos colombianos.

Nota 22 - Patrimonio de los accionistas

El saldo del capital social al 31 de diciembre estaba conformado así:

	2013	2012
Capital autorizado para el año 2013 y 2012 14,000,000,000		
acciones comunes de valor nominal de \$10* cada una	140,000	140,000
Menos – Capital por suscribir	(22,263)	(22,263)
Capital suscrito y pagado (2013 y 2012 – 11,773,724,183 acciones)	<u>117,737</u>	<u>117,737</u>

* Expresado en pesos colombianos.

Reserva legal

La Compañía está obligada por ley a apropiarse el 10% de sus ganancias netas anuales para reserva legal hasta que el saldo de esta reserva, que no puede distribuirse antes de la liquidación de la Compañía pero que se debe utilizar para absorber o reducir pérdidas, sea equivalente por lo menos al 50% del capital suscrito. La Compañía puede disponer del exceso de este monto para otras apropiaciones de acuerdo con lo que disponga la Asamblea de Accionistas. Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la Compañía había utilizado esta reserva para absorber pérdidas.

Revalorización del patrimonio

Se ha abonado a esta cuenta con cargo a resultados, ajustes por inflación de los saldos de las cuentas del patrimonio, excepto el superávit por valorizaciones; de acuerdo con normas vigentes, este saldo no podrá distribuirse como utilidad hasta que se liquide la Compañía o se capitalice dicha revalorización. Esta capitalización representa para los accionistas un ingreso no constitutivo de renta ni de ganancia ocasional.

Nota 23 - Valorizaciones y superávit por valorizaciones

La cuenta de valorizaciones y superávit por valorizaciones de propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre incluía los siguientes conceptos:

	2013	2012
Exceso del avalúo técnico de propiedades, planta y equipo sobre su costo neto en libros	<u>246,601</u>	<u>269,111</u>
	<u>246,601</u>	<u>269,111</u>

El siguiente es el cuadro comparativo de valorizaciones al 31 de diciembre de 2013:

Descripción del bien	Costo Ajustado	Depreciación acumulada	Valor Neto	Valor de Realización	Valorización
Maquinaria y equipo	453,305	426,922	26,383	134,258	107,875
Edificios	64,611	53,167	11,444	49,349	37,905
Terrenos	3,712	-	3,712	95,310	91,598
Otros activos	<u>3,729</u>	<u>427</u>	<u>3,302</u>	<u>12,525</u>	<u>9,223</u>
	<u>525,357</u>	<u>480,516</u>	<u>44,841</u>	<u>291,442</u>	<u>246,601</u>

El siguiente es el cuadro comparativo de valorizaciones al 31 de diciembre de 2012:

Descripción del bien	Costo Ajustado	Depreciación Acumulada	Valor Neto	Valor de Realización	Valorización
Maquinaria y equipo	451,275	403,294	47,981	191,792	143,811
Edificios	64,588	44,958	19,630	62,435	42,805
Terrenos	3,712	-	3,712	80,260	76,548
Otros activos	3,886	287	3,599	9,546	5,947
	<u>523,461</u>	<u>448,539</u>	<u>74,922</u>	<u>344,033</u>	<u>269,111</u>

El avalúo con fines contables de los activos fijos de propiedad de Enka de Colombia S.A. correspondientes a terrenos, construcciones y maquinaria y equipo estuvo a cargo de la Organización Noguera Camacho – ONC Ltda., y fue realizado en diciembre de 2013 en concordancia con los requisitos establecidos para la valuación de inmuebles en el Decreto N° 2649 del 29 de diciembre de 1993.

En la aplicación de las metodologías de avalúo se buscó que, además de cumplir las exigencias de la norma colombiana, los procedimientos y consideraciones se ajustasen a los lineamientos propuestos por la norma internacional de avalúos vigente, el *International Valuation Standard – IVS*, versión 2007, que a su vez es concordante con la norma internacional de contabilidad IAS (NIC).

En particular, dentro de IVS, la metodología utilizada es concordante con el IVA 1, *International Valuation Application 1, Valuation for Financial Reporting*, sección de la norma internacional que se ha desarrollado armonizada con las normas internacionales de contabilidad, y que tiene en cuenta las exigencias de la NIC 16, referente al “Inmovilizado Material” (Propiedad, Planta y Equipo en la norma colombiana).

La NIC 16 exige que el inmovilizado material no circulante que posee una empresa para su uso en la producción o suministro de bienes aparezca inicialmente en el balance según su costo y después se contabilice según el modelo del costo o el modelo del Valor Razonable (Fair Value) tal como se describe en la IVA 1 - *International Valuation Application 1, Valuation for Financial Reporting*, en el numeral 5.3.

Este avalúo fue realizado en concordancia con los requisitos establecidos para la valuación de inmuebles en el Decreto N° 2649 del 29 de diciembre de 1993, y utilizó la combinación del Método Comparativo de Mercado, el cual utiliza información que considera la oferta, demanda y negocios reales de predios comparables situados en el mismo sector o en otros homogéneos, a través de la cual se llega al valor buscado luego de los ajustes estadísticos pertinentes; y el Método Residual, el cual se basa en determinar el valor de la tierra como la diferencia entre las ventas de un supuesto proyecto arquitectónico y los costos que en él se incurriría.

El valor de realización de los terrenos correspondiente al año 2013, según avalúo realizado en diciembre de 2013, se discrimina así:

Descripción del bien	Área m ²	Valor (*) promedio m ²	Valor Total
Industrial	208,503	200,000	41,701
No Industrial (sin restricción) (**)	121,936	185,728	22,647
No Industrial (con restricción) (**)	330,291	90,261	29,812
Unidad deportiva	38,349	30,000	1,150
	<u>699,079</u>		<u>95,310</u>

(*) Valores unitarios promedio en Pesos por metro cuadrado (\$/m²).

(**) Las restricciones son establecidas por el PBOT del Municipio de Girardota y se deben a retiros de cauces de agua y zonas de inundación; actualmente se adelantan estudios para el levantamiento de dichas restricciones. La Compañía tiene conocimiento que sobre algunos de los terrenos de la empresa existen licencias mineras.

Nota 24 - Cuentas de orden

El saldo de cuentas de orden al 31 de diciembre comprendía lo siguiente:

	2013	2012
Derechos contingentes:		
Deudoras fiscales	328,790	313,096
Bienes y valores entregados en garantía	89,684	74,411
Derecho valorización derivados	501	2,436
	<u>418,975</u>	<u>389,943</u>
Deudoras de control:		
Propiedades, planta y equipo totalmente depreciados	387,040	385,957
Cartera castigada	35,168	35,168
Capitalización por revalorización del patrimonio	32,917	32,917
	<u>455,125</u>	<u>454,042</u>
Acreedoras:		
Mercancía recibida en consignación	156	2,388
Litigios y/o demandas laborales	5,416	6,025
	<u>5,572</u>	<u>8,413</u>
	<u>879,672</u>	<u>852,398</u>

Nota 25 - Ingresos operacionales

Los ingresos operacionales por el año terminado al 31 diciembre comprendían lo siguiente:

	2013	2012
Ventas nacionales	179,962	194,482
Ventas exportaciones	98,958	98,973
Devoluciones, rebajas y descuentos	(6,701)	(6,189)
	<u>272,219</u>	<u>287,266</u>
Exportaciones en miles de USD	<u>51,235</u>	<u>55,107</u>

Nota 26 – Gastos de administración y ventas

Los gastos de administración por el año terminado el 31 de diciembre comprendían lo siguiente:

	2013	2012
Sueldos, salarios y prestaciones sociales	9,180	9,150
Honorarios	1,247	1,109
Servicios y mantenimiento	760	779
Impuestos y contribuciones	672	658
Depreciaciones y amortizaciones	469	675
Seguros	311	246
Teléfonos y portes	186	181
Gastos de viaje y representación	156	139
Otros	575	542
	<u>13,556</u>	<u>13,479</u>

Los gastos de ventas por el año terminado el 31 de diciembre comprendían lo siguiente:

	2013	2012
Gastos de exportación	5,288	5,072
Fletes	3,365	3,458
Sueldos, salarios y prestaciones sociales	3,195	3,186
Impuestos y contribuciones	1,382	1,511
Servicios y mantenimiento	513	450
Seguros de crédito	459	335
Depreciaciones	328	327
Gastos de viaje y representación	316	371
Otros	294	279
	<u>15,140</u>	<u>14,989</u>

Nota 27 – Ingresos (egresos) financieros, neto

Los (egresos) ingresos financieros netos por el año terminado al 31 de diciembre comprendían lo siguiente:

	2013	2012
Ingresos financieros		
Diferencia en cambio	2,308	2,713
Coberturas	722	2,606
Intereses por mora a clientes	712	772
APT (Administración portafolio de terceros)	672	2,870
Valorización coberturas	-	849
Otros intereses	185	137
	<u>4,599</u>	<u>9,947</u>
Egresos financieros		
Diferencia en cambio	(5,392)	(3,081)
Intereses de préstamos	(1,023)	(970)
Coberturas	(864)	(121)
Gastos bancarios	(496)	(219)
Comisiones bancarias	(220)	(136)
Intereses sobre bonos	(126)	(166)
Descuentos por pronto pago	(140)	(7)
Otros	(6)	(6)
	<u>(8,267)</u>	<u>(4,706)</u>
	<u>(3,668)</u>	<u>5,241</u>

Nota 28 - Otros ingresos (egresos) no operacionales, neto

Los otros ingresos (egresos) no operacionales neto por el año terminado el 31 de diciembre comprendían lo siguiente:

	2013	2012
Ingresos no operacionales – diversos		
Otras ventas	701	859
Reintegro de costos y gastos	484	315
Incapacidades	420	354
Arrendamientos	412	402
Indemnizaciones recibidas	1	1,142
CERT	-	150
Otros	64	73
	<u>2,082</u>	<u>3,295</u>

Egresos no operacionales – diversos		
Impuesto 4x1000	(981)	(1,013)
Costo de otras ventas	(245)	(261)
Indemnizaciones demandas laborales	(43)	(17)
Pérdida método de participación	(39)	-
Gastos legales no operacionales	-	(424)
Otros	(25)	(137)
	<u>(1,333)</u>	<u>(1,852)</u>
	<u>749</u>	<u>1,443</u>

Nota 29 - Instrumentos derivados

La Compañía realiza contratos de cobertura cambiaria para mitigar el impacto de fluctuaciones del tipo de cambio en los resultados, originadas a partir de ingresos y egresos referenciados al dólar. Los contratos utilizados son principalmente contratos forward de venta de dólares de los Estados Unidos de Norteamérica.

Al 31 de diciembre de 2013 los instrumentos derivados generaron egresos netos por \$142, al 31 de diciembre de 2012 generaron ingresos netos de \$2,485.

A diciembre de 2013 la Compañía posee contratos de coberturas por valor de USD 20,256 (miles) a una tasa forward promedio de \$1,961.07, los cuales el 100% tienen vencimiento en los próximos 12 meses.

Igualmente, con el fin de cubrir el efecto de la volatilidad de la tasa Libor sobre el servicio de deuda en dólares, en el año 2012 la Compañía realizó un contrato SWAP tasa fija USD/Libor por USD 12,598,000 a una tasa de 1.57% pagadera trimestre vencido, con vencimiento el 15 noviembre de 2021.

Todos los contratos han sido realizados con instituciones financieras de reconocido prestigio de las cuales se espera un cumplimiento adecuado.

Nota 30 - Indicadores financieros

	2013	2012
De liquidez		
Activos Corrientes / Pasivos Corrientes	2.3	3.2
De endeudamiento		
Pasivo Total / Activo Total	24.4 %	19.9 %
Rotación de activos		
Ventas Netas / Activo Total	0.5	0.5
Indicadores de rentabilidad		
EBITDA / Ventas netas	1.8 %	1.0 %
Pérdida Neta / Ventas Netas	-3.8 %	-1.4 %
EBITDA + Coberturas / Ventas netas	1.7 %	1.8 %
Pérdida Neta / Activos Totales	-1.9 %	-0.7 %
Pérdida Neta / Patrimonio	-2.5 %	-0.9 %



INFORME ANUAL
2013

enka

www.enka.com.co