

enka

Resultados Corporativos
Primer trimestre 2020

enka

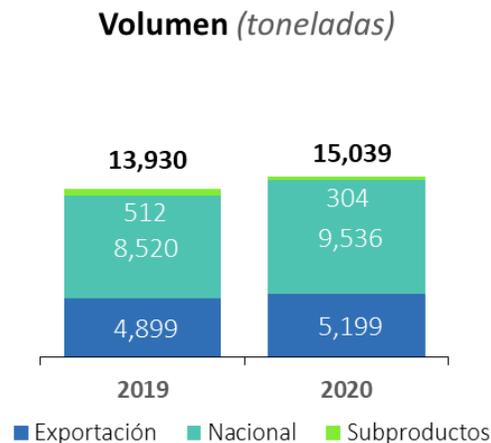
Efectos del COVID-19

El primer trimestre finaliza con resultados positivos, sin afectación relevante por COVID-19. No obstante, los efectos de las medidas de aislamiento obligatorio se verán reflejados a partir del segundo trimestre debido a la reducción en ventas y el paro de operaciones.

Marzo 2020	Abril 2020	Próximos meses
<ul style="list-style-type: none">- Suspensión de operaciones (22-mar) excepto EKO®PET.- Aislamiento preventivo nacional afecta la red de captación.- Fortalecimiento de liquidez.	<ul style="list-style-type: none">- Entrega de ayudas al sector reciclador de la mano de importantes empresas.- Reinició operaciones (20-abr) gradualmente abasteciendo materias primas a diversos sectores involucrados en el manejo de la situación actual	<ul style="list-style-type: none">- Para los próximos meses se estima demanda inferior a lo presupuestado por parte de los diferentes sectores, excepto EKOPET- Se espera normalización gradual a medida que se reactive el consumo

Ingresos operacionales

En el primer trimestre los ingresos finalizan en \$102,570MM, destacando el crecimiento en volumen del 8% y la mayor TRM que compensaron la fuerte caída mundial en precios



NACIONAL (Ing. 1%; Vol. 12%)

- Los negocios verdes crecieron un 16% en volumen, en Fibras por la alta incertidumbre por precios y disponibilidad de producto asiático por efecto del COVID-19, y en EKO® Poliolefinas por consolidación de las homologaciones. Negocios T&I permanecen estables

EXPORTACIÓN (Ing.-1%; Vol. 6%)

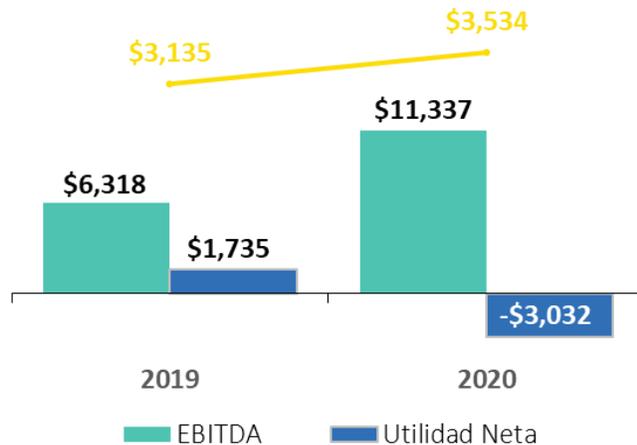
- Crecimiento en T&I (Vol.5%) principalmente en el mercado norteamericano (Vol. 30%) compensando la menor demanda de otros mercados como Brasil, México y Argentina.
- Los negocios verdes (Vol.11%) aumentan principalmente en el negocio de EKO® Poliolefinas, donde se ha logrado consolidar homologaciones en Chile
- La participación de las exportaciones sobre los ingresos totales se mantiene estable frente al año anterior (47%)

Subproductos: Tapas y etiquetas de las plantas de reciclaje y desperdicios de los diferentes procesos productivos

Resultados acumulados

EBITDA superior un 79% (+\$5,019MM) alcanzando los \$11,337MM, mientras el resultado neto es inferior al año anterior cerrando en -\$3,032MM

EBITDA - U. Neta (\$millones)



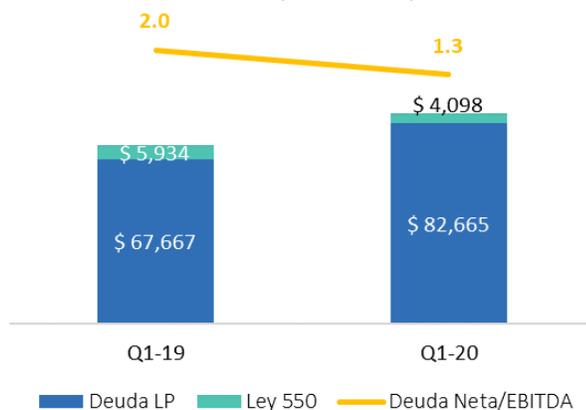
EBITDA

- El incremento en el ebitda se da por el mayor volumen de ventas principalmente en mercados estratégicos y la mayor TRM, que compensaron la fuerte caída en precios internacionales. El margen ebitda mejora de 6.2% en 2019-Q1 a 11.1% en 2020-Q1

UTILIDAD NETA

- El mejor resultado operativo se compensa por el efecto contable por diferencia en cambio (-\$9,416MM), debido a la fuerte devaluación en lo corrido del año

Deuda (\$millones)



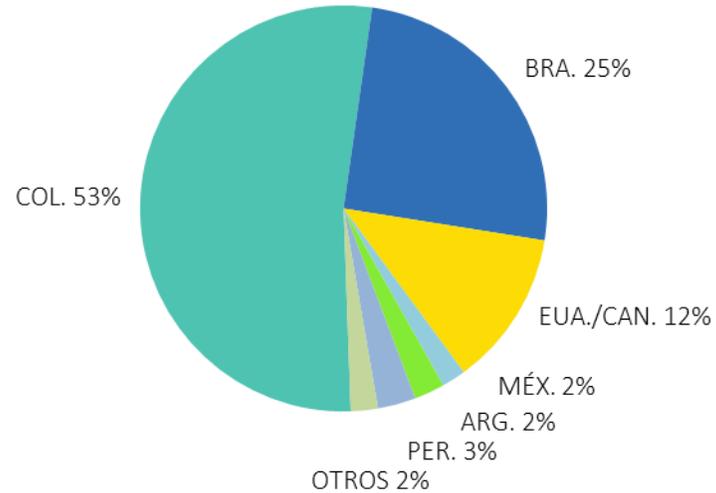
SITUACIÓN FINANCIERA

- La mayor generación operativa de los últimos meses a mejorado el índice de endeudamiento hasta 1.3x ebitda
- Como estrategia para fortalecer la liquidez, se utilizaron líneas de crédito del sector financiero con desembolsos netos en el 2020-Q1 por \$13,000 millones, con vencimientos entre 6 y 12 meses.

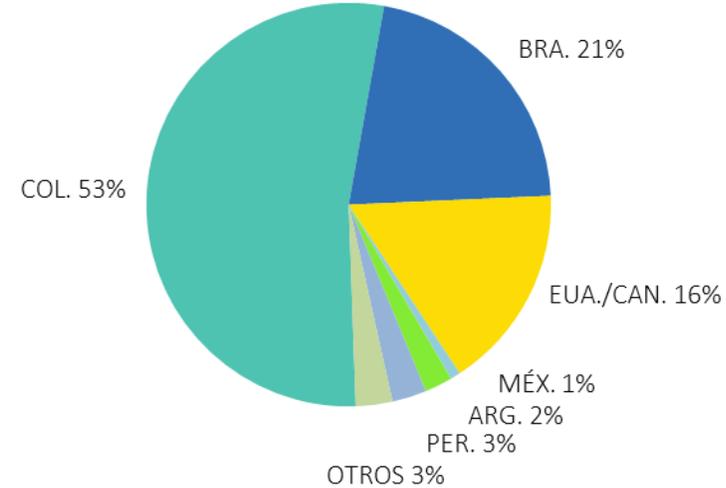
Mercados

La estrategia de diversificación de mercados ha permitido ampliar la presencia en el mercado norteamericano (+33%), alcanzando una participación en las ventas del 16 %

Ventas por destino 2019

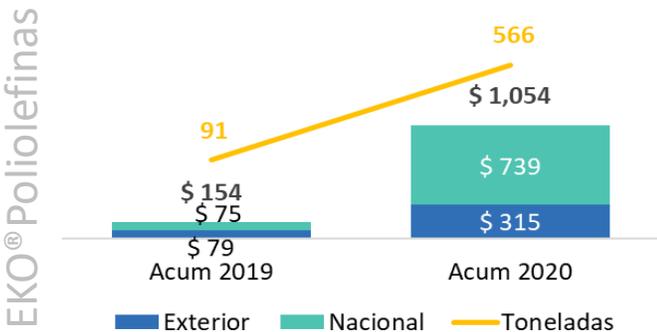
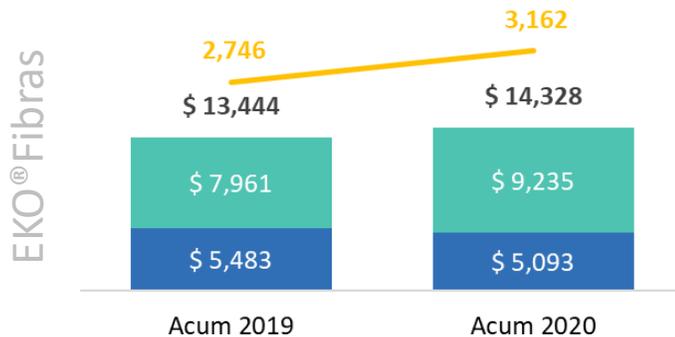
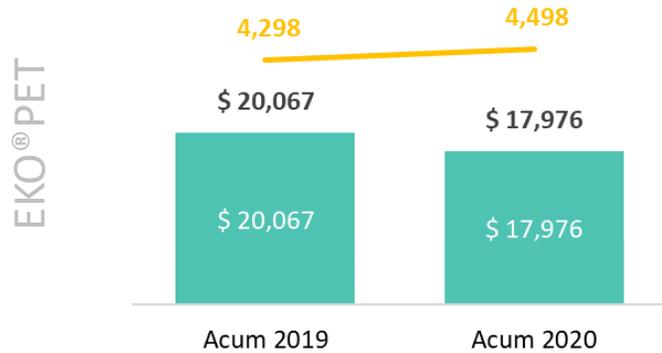


Ventas por destino 2020



* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos

Ventas - Negocios Verdes



EKO®PET

- La recolección de botellas creció un 10% frente al año anterior, cubriendo las necesidades de las plantas actuales
- En el Q1-20 la planta operó a máxima capacidad
- Disminución del 10% en ingresos por menores precios internacionales del PET afectados por caída del petróleo y menor demanda mundial por efecto del COVID-19

EKO®FIBRAS

- Incremento del volumen de ventas 15% principalmente en el mercado local, cubriendo mayores necesidades del mercado ante la incertidumbre sobre la disponibilidad y precios de productos importados por el COVID-19 y la fuerte devaluación de peso.

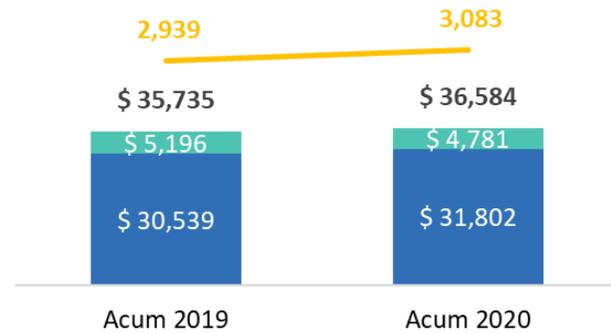
EKO®POLIOLEFINAS

- Las homologaciones continúan evolucionando positivamente logrando consolidar negocios recurrentes tanto en el mercado local como de exportación. En lo corrido del año las ventas crecen 475 toneladas (521%).

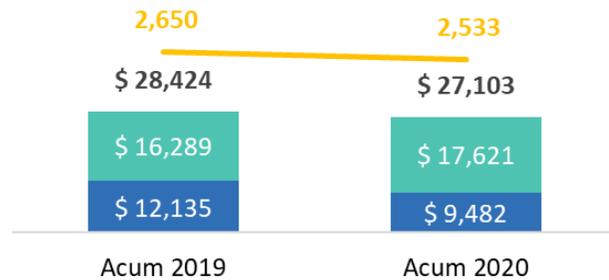
* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos

Ventas - Negocios Textiles e Industriales

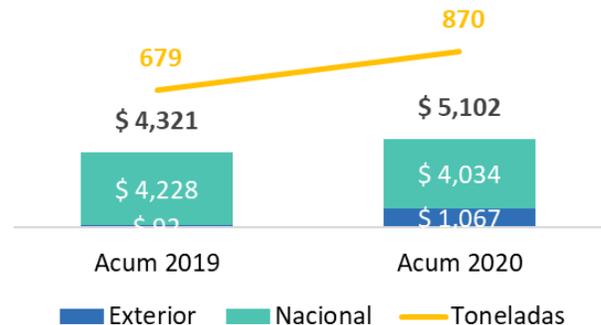
Hilos Industriales



Filamentos



Resinas



HILOS INDUSTRIALES

- El volumen crece un 5% debido al buen comportamiento del mercado norteamericano principalmente en Lona para llantas por el desarrollo de nuevos clientes, logrando compensar una menor demanda de la industria automotriz en México y Brasil.

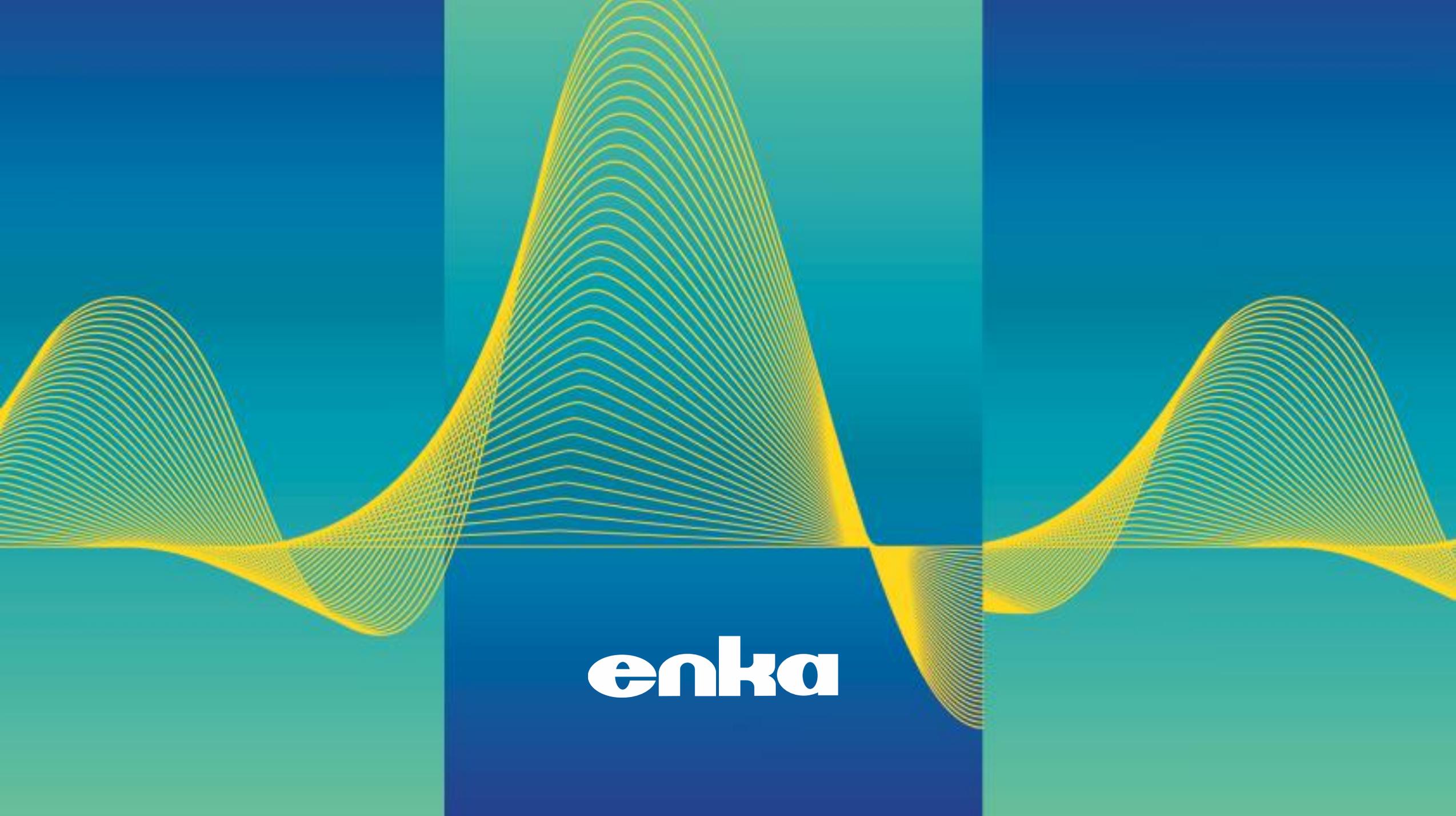
FILAMENTOS

- El volumen de ventas disminuye un -5%, principalmente por las menores exportaciones de Poliéster textil a Argentina por restricciones crediticias y de Nylon textil en Brasil por menor demanda, compensadas parcialmente por el mejor comportamiento del mercado local.

RESINAS

- Las ventas de resinas crecen un 28% en toneladas, debido a mayor demanda de resinas de nylon para cables eléctricos y de PET virgen para envases de bebidas y productos de aseo.

* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos



enka

Anexos (Estados Financieros)

\$ millones	2019 Q1	2020 Q1
Ingresos operacionales	102,559	102,570
Costo de ventas	-90,012	-81,051
Utilidad bruta en ventas	12,547	21,520
Gastos de admon y ventas	-10,811	-12,259
Otros, (neto)	351	235
Coberturas operativas	123	-2,477
Utilidad operativa	2,210	7,018
EBITDA	6,318	11,337
Financieros (neto)	-992	-693
Arrendamiento Financiero	-4	-51
Diferencia en cambio	1,194	-9,416
Costo amortizado	-96	-73
Método de participación	-56	90
Provisión impuesto renta	-203	-75
Impuesto diferido	-317	169
Utilidad neta	1,735	(3,032)

\$ millones	2019 Q1	2019 Q4	2020 Q1
Activos			
Efectivo y equivalente al efectivo	8,491	11,845	35,332
Cuentas comerciales por cobrar y otras	82,996	80,739	92,966
Inventarios	83,140	79,790	76,963
Inversiones	6,061	6,327	6,417
Propiedades, planta y equipos (neto)	324,759	327,821	329,913
Intangibles	957	294	74
Arrendamiento Financiero	2,973	2,744	2,668
Propiedades de inversión	57,819	31,424	31,424
Activos mantenidos para la Venta	12,110	39,343	39,343
Total activo	579,305	580,327	615,099
Pasivos y patrimonio			
Cuentas comerciales por pagar y otras	57,513	54,719	66,873
Obligaciones financieras	67,667	55,324	82,665
Beneficios a empleados	8,440	8,547	8,623
Arrendamiento Financiero	2,973	2,744	2,710
Impuestos por pagar	2,037	903	1,277
Estimados y provisiones	5,228	5,742	15,665
Pasivo por Impuesto diferido	49,475	49,916	46,071
Pasivo por Ley 550	5,934	4,471	4,098
Total pasivo	199,265	182,366	227,981
Total patrimonio	380,040	397,961	387,118
Total pasivo y patrimonio	579,305	580,327	615,099

Sesión de preguntas

¿Cuál es la perspectiva de utilización de capacidad de las líneas diferentes a Eko Pet ?

La recuperación de la capacidad de las líneas de Filamentos, Fibras, Hilos Industriales y Resinas diferentes de Pet dependerá de la evolución del mercado, se espera que al final del año estas líneas estén operando entre el 50 y 70%

¿Qué porcentaje de la deuda en financiera es en dólares?

Al cierre de marzo de 2020 la deuda financiera asciende a \$83.529, el porcentaje en dólares es del 82%.

¿El proyecto de reciclaje de Pet va a sufrir retrasos por efectos del COVID 19 –Cuál es el cronograma?

El proyecto tiene un plazo de ejecución de 2 años, hasta la fecha no se conservan los tiempos de entrega de la maquinaria por parte de los proveedores. La estructuración de la financiación del proyecto no contempla desembolsos en etapa de construcción, sólo hay pagos cuando el proyecto entre en operación

¿Cómo ha evolucionado la alianza estratégica con DOW?

El momento se están haciendo pruebas para nuevos desarrollos producto de esta alianza, aunque han tenido algunos traumatismos por la situación del COVID 19. Hasta el primer trimestre de 2020 no hay ventas fruto de estos desarrollos con DOW

Sesión de preguntas

¿Cómo se explica la disminución de costos entre un año y otro?

Las materias primas de la compañía están ligadas a la cadena petroquímica. La disminución en el precio del petróleo ha llevado a que nuestras materias primas estén en mínimos históricos de los últimos veinte años. La disminución en el costo es transferida al precio de venta

¿La venta de los terrenos ya se formalizó o continúa en negociación?

El negocio no se ha formalizado debido a que el proceso de “*due diligence*” ha sido muy extenso. Cuando estábamos cerca de finalizar la negociación se presentó la situación del COVID 19 con un impacto importante en el sector inmobiliario. El interés sigue en firme por parte del comprador y se espera avanzar cuando se disipe la incertidumbre la coyuntura actual.

¿En caso de no concretarse la venta del terreno se afectaría la financiación del proyecto?

La financiación del proyecto se estructuró sin la venta del terreno. Si se da la venta se podría disminuir el monto financiado.