

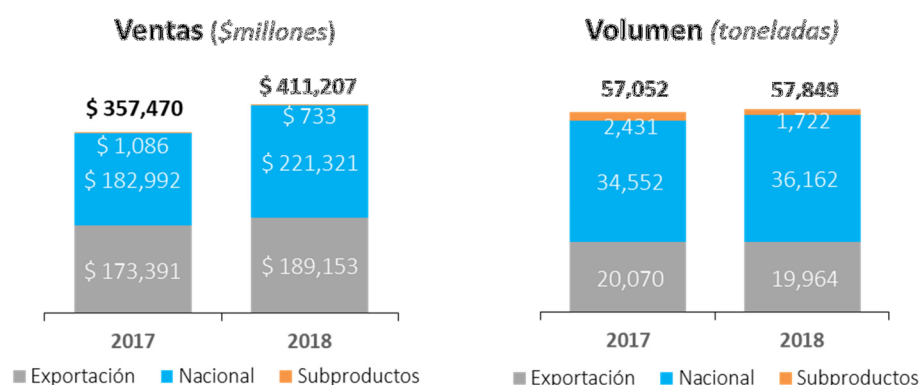
INFORME DE RESULTADOS

Acumulado al Cuarto Trimestre 2018

- Los ingresos operacionales aumentan 15% en pesos y 3% en volumen, por el buen comportamiento de los mercados e incrementos en precios internacionales
- El EBITDA se incrementó un 38%, finalizando en \$31,806 millones y el resultado neto finalizó en \$4,266 millones, 2.5 veces mayor que el resultado del año anterior
- Las exportaciones totales alcanzaron los USD 64 millones y participaron con el 46% de los ingresos, destacando el crecimiento del 122% en el mercado norteamericano

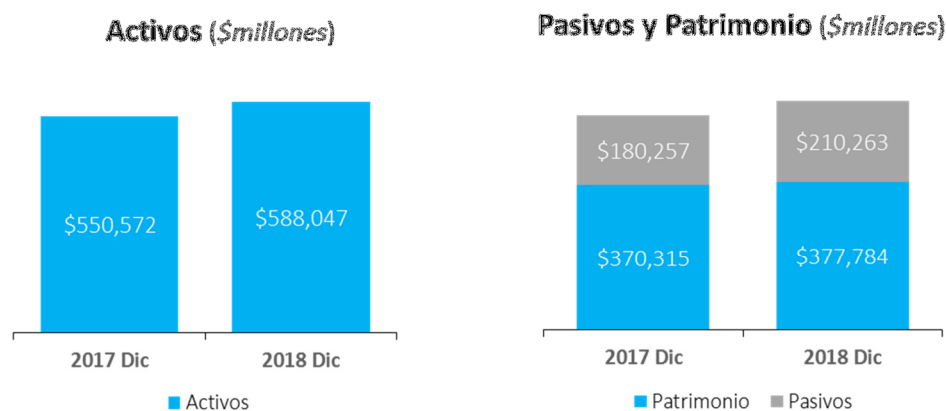
Resultados Acumulados

Las ventas del 2018 alcanzaron los \$411,207 millones, un aumento del 15%, generado por el crecimiento del 3% en el volumen de ventas y por mayores precios internacionales, principalmente del PET por restricción en la oferta.



El EBITDA alcanzó los \$31,806 millones, superior al año anterior en \$8,711 millones (38%), como resultado del incremento en volumen de ventas, especialmente en el mercado local y en destinos estratégicos como Estados Unidos y Canadá. Además, la volatilidad de los mercados y algunas situaciones coyunturales, generaron oportunidades que favorecieron los márgenes de rentabilidad de algunos negocios.

El resultado neto fue de \$4,266 millones, superior en \$2,551 millones al 2017, por el mejor resultado operativo que compensó la diferencia en cambio y un mayor impuesto diferido por efecto de la reforma tributaria.



Los activos al cierre de 2018 alcanzan los \$588,047 millones, superiores al año anterior en \$37,475 millones, principalmente por un mayor capital de trabajo debido al incremento en los precios internacionales, mayores ventas e inversiones en proyectos, que compensan las depreciaciones del período.

Los pasivos aumentan \$30,006 millones finalizando en \$210,263 millones, por mayor financiación de proveedores y desembolsos financieros para los proyectos en curso. El buen resultado operativo del periodo permitió continuar con la ejecución de proyectos estratégicos sin afectar el nivel de endeudamiento neto.

Estado de resultados

\$ millones	2017 Q4	2018 Q4
Ingresos operacionales	357,470	411,207
Costo de ventas	-312,459	-352,045
Utilidad bruta en ventas	45,011	59,162
Gastos de admón. y ventas	-38,467	-41,737
Otros, (neto)	-821	-668
Coberturas operativas	1,202	-822
Valoración propiedades inversión	1,864	2,919
Utilidad operativa	8,789	18,854
EBITDA	23,095	31,806
Financieros (neto)	-3,398	-3,317
Diferencia en cambio	540	-6,994
Costo amortizado	-1,047	-619
Método de participación	-726	-268
Provisión impuesto renta	-2,440	-2,241
Impuesto diferido	-3	-1,149
Utilidad neta	1,715	4,266

Estado de situación financiera

\$ millones	2017 Q4	2018 Q4
Activos		
Efectivo y equivalente al efectivo	15,558	12,068
Cuentas comerciales y otras (*)	73,991	89,167
Inventarios	65,743	83,144
Inversiones	6,445	6,117
Propiedades, planta y equipos (neto)	319,764	326,444
Intangibles	2,061	1,178
Propiedades de inversión	54,900	57,819
Activos mantenidos para la Venta	12,110	12,110
Total activo	550,572	588,047
Pasivos y patrimonio		
Cuentas comerciales y otras por pagar	64,804	86,123
Obligaciones financieras	44,533	51,222
Beneficios a empleados	9,438	9,350
Impuestos por pagar	2,636	2,241
Estimados y provisiones	2,904	5,980
Pasivo por Impuesto diferido	47,796	48,901
Pasivo por Ley 550 (**)	8,146	6,446
Total pasivo	180,257	210,263
Total patrimonio	370,315	377,784
Total pasivo y patrimonio	550,572	588,047

Notas aclaratorias frente al informe anual:

Cuentas comerciales y otras (*): Incluye instrumentos financieros derivados y activos por impuestos

(**) Pasivos por Ley 550: se agrupan en un solo ítem, el informe anual los asigna de acuerdo con el concepto en los rubros de proveedores, obligaciones financieras, cuentas por pagar y títulos emitidos.

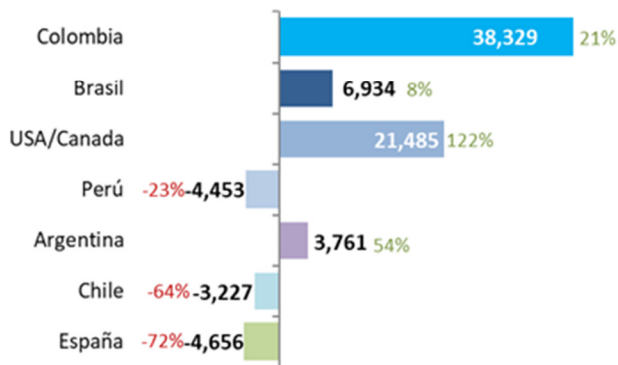
Indicadores financieros separados	2017 Q4	2018 Q4
De liquidez		
Activos Corrientes / Pasivos Corrientes	2.0	1.8
De endeudamiento		
Pasivo Total / Activo Total	32.7%	35.8%
Rotación de activos		
Ventas Netas / Activo Total	0.6	0.7
Solvencia		
Patrimonio Neto / Activo Total	0.7	0.6
Indicadores de rentabilidad		
EBITDA / Ventas netas	6.5%	7.7%
Utilidad Neta / Ventas Netas	0.5%	1.0%
Utilidad Neta / Activos Totales	0.3%	0.7%
Utilidad Neta / Patrimonio	0.5%	1.1%

Mercados

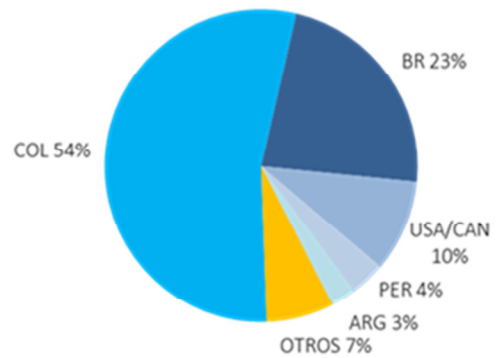
Las ventas locales crecen un 21% en ingresos, por el mayor volumen de ventas de los negocios textiles e industriales, aprovechando las medidas implementadas a comienzos del año por el gobierno nacional para evitar la subfacturación de filamentos. De igual forma, los negocios verdes crecen por mayores ventas de EKO®Fibras e incremento en precios internacionales del PET.

Los ingresos por exportaciones crecieron un 9%, por mayores precios de materias primas y por la consolidación de mercados estratégicos en Estados Unidos y Canadá, sustituyendo destinos spot como Perú, Chile y España. Brasil y Argentina finalizaron en terreno positivo, logrando sortear durante el año las dificultades económicas y políticas. Las exportaciones alcanzaron los USD 64 millones participando con el 46% de los ingresos, mientras que el volumen se mantiene estable.

Variación en Ingresos

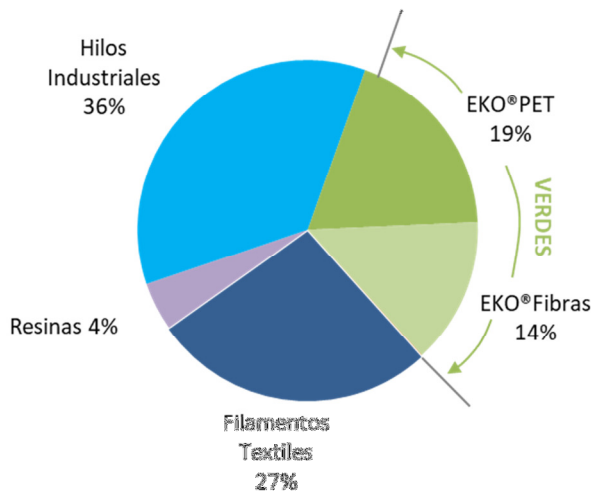


Ventas por Destino 2018

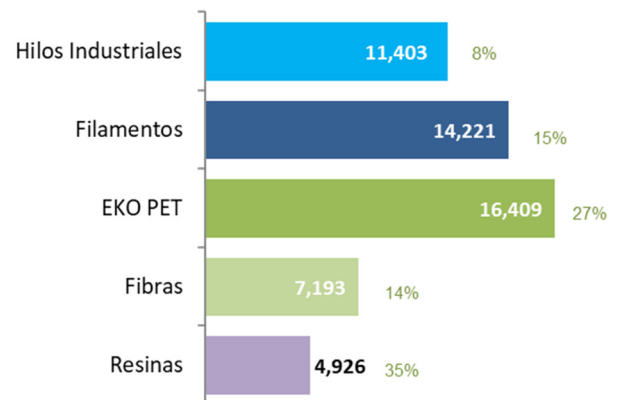


Todas las líneas han tenido un buen comportamiento durante el año como resultado de la diversificación de mercados, el continuo desarrollo de aplicaciones de mayor valor agregado y los mayores precios internacionales. A continuación, se presentan los resultados más relevantes de los diferentes negocios:

Ventas por línea 2018



Variación en ingresos



Negocios Verdes

Los ingresos acumulados finalizan en \$134,664 millones, un crecimiento del 21% frente al año anterior. El volumen aumenta un 2% finalizando en 29,430 toneladas. Durante el 2018, la red de captación supero las 30,000 toneladas (14%), impulsado por el buen comportamiento del mercado del PET local y el fortalecimiento de nuestra red de captación.

EKO®PET (17,315t): los ingresos aumentan 27% en pesos y 2% en volumen, y la operación se encuentra en su máxima capacidad. Las ventas se destinan 100% al mercado local, apoyando las estrategias de sostenibilidad de los principales productores de bebidas en Colombia.

EKO®Fibras (12,044t): las ventas aumentan un 14% en pesos y 2% en volumen, destacando el aumento en el mercado local del 17% en ingresos y 6% en volumen, favorecido por el decreto de umbrales mínimos de importación a inicios del 2018. De otro lado, las exportaciones crecen 10% en ingresos por mayores precios internacionales, mientras que el volumen se contrae un -4%, principalmente por mayor oferta asiática.

EKO®Poliolefinas (71t): continúan los procesos de homologación en clientes para ajustar las especificaciones del producto a las aplicaciones finales. Ya se empiezan a concretar negocios en el mercado local y de exportación.

Negocios Textiles e Industriales

Los ingresos operacionales aumentan 12%, alcanzando los \$275,810 millones, mientras que el volumen de ventas finaliza en 26,697 toneladas, con un crecimiento del 4% frente al año anterior.

Hilos Industriales (12,918t): las ventas en pesos aumentan 8% principalmente por los mayores precios internacionales de nuestros productos, y la sustitución de negocios spot de Hilo Técnico en Perú, Chile y España, por la consolidación del mercado de Estados Unidos y Canadá, los cuales son estratégicos para la compañía. El volumen es inferior un -2% principalmente por Lona para llantas que es compensado por la venta de hilos técnicos altamente especializados al mercado norteamericano.

Filamentos Textiles (10,978t): incremento en los ingresos del 15% y 9% en volumen. El mercado local presentó un comportamiento positivo, pese a la difícil situación del sector textil. Los ingresos crecieron un 21% como resultado de mayores precios internacionales y mayor volumen de ventas (11%), fortaleciendo nuestra posición en los mercados de nylon y prendas con destino a exportación. De igual forma, las exportaciones presentaron un comportamiento positivo, logrando un crecimiento en ingresos del 6% y 5% en volumen, principalmente por las mayores ventas en Argentina, aprovechando condiciones favorables de demanda en los primeros meses del año.

Perspectivas

Los buenos resultados alcanzados en 2018 permitieron continuar con la implementación de importantes iniciativas que seguirán desarrollándose durante el 2019, fortaleciendo la estrategia de sostenibilidad e innovación que ha caracterizado a la compañía, entre las que se destacan:

Negocios Verdes:

- En 2018 inició producción la nueva *planta de poliolefinas* que permitirá incursionar en el mercado de otros plásticos como polietileno y polipropileno, acercándonos al sueño de lograr una economía circular para los envases de PET al aprovechar los desperdicios (tapas y etiquetas) de nuestras dos plantas de reciclaje, generando productos de alto valor agregado.
- La *modernización de la planta de fibras* permitirá que la compañía desarrolle gran variedad de productos con diferentes aplicaciones y a la vanguardia de la industria, permitiéndole llegar a nuevos clientes, mercados y destinos, minimizando el riesgo frente a condiciones coyunturales de algunos mercados y productos. La ejecución del proyecto avanza de acuerdo con el cronograma y se espera inicie producción a finales del segundo semestre de 2019.

- El liderazgo mantenido durante los últimos años en el *reciclaje de PET*, logrado gracias al desarrollo de la principal red de captación del país, permite el aprovechamiento de las nuevas posibilidades que se generarán a partir de la normatividad de Responsabilidad Extendida del Productor expedida por el gobierno nacional, para incorporar nuevos materiales reciclados que puedan ser transformados en productos de alto valor agregado.

Negocios textiles e industriales:

- La incursión en el mercado de inyección de partes eléctricas durante el 2018, a partir del desarrollo altamente especializado e innovador de resinas de nylon para nuevas aplicaciones, genera grandes oportunidades en sectores con potencial crecimiento.
- El posicionamiento de Enka durante el 2018 en el mercado norteamericano a través de la producción de hilos técnicos con altas especificaciones permiten ganar participación en la industria de maquinaria pesada y marítima de esta economía y abre un canal importante para seguir desarrollando nuevos productos y ganar una mayor participación.

Estados financieros consolidados

Las cifras de los estados financieros consolidados no tienen variación significativa con respecto a las cifras de los estados financieros separados debido a que el tamaño de la compañía filial Eko Red no es representativo con respecto a las cifras de Enka de Colombia como compañía matriz, por tal razón el análisis presentado en este informe aplica tanto para las cifras separadas como consolidadas.

Las cifras comparativas a diciembre 31 de 2018 son las siguientes:

§MM	Separado	Consolidado
Ingresos operacionales	411,207	412,560
EBITDA	31,806	32,255
Ganancia neta del periodo	4,266	4,141
Activos	588,047	589,393
Pasivos	210,263	212,922
Patrimonio	377,784	376,471

Enka de Colombia S.A.

Marzo 18 de 2019

Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: www.enka.com.co.